



КАК ВЫБРАТЬ ФРАНШИЗУ И НЕ ПРОГАДАТЬ

Жанна Хегай

Руководитель ALONA Россия



ФРАНШИЗА МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОГРАММЫ ПО МЕНТАЛЬНОЙ АРИФМЕТИКЕ





Жанна Хегай

- Основатель франшизной сети школ ментальной арифметики ALONA
- Основатель сети детских центров Успех
- Основатель онлайн школы по дополнительному образованию для детей «В два счета»
- Управляющий партнер агентства деловых мероприятий Логика события
- Многодетная мама, доктор политических наук





Структура презентации

- Знакомство с компанией
- Ключевые показатели партнеров
- Преимущества сотрудничества
- Путь партнёра

2015 ГОД. НАЧАЛО

- Длительный декрет
- Потеря смыслов
- Нерешительность
- Страх потери денег

31

ГОД ОПЫТА



ALONA — первоисточник
современной методики
ментальной арифметики

Программа основана в 1993 году мистером
Ло Мун Сун и с тех пор программа преподается
детям в 42 странах, в том числе в школах.

Первые действия

- Маленький кабинет на окраине Москвы
- Поиск лучших педагогов





4 0 0 0 0 0 0 0 0

учеников по всему миру

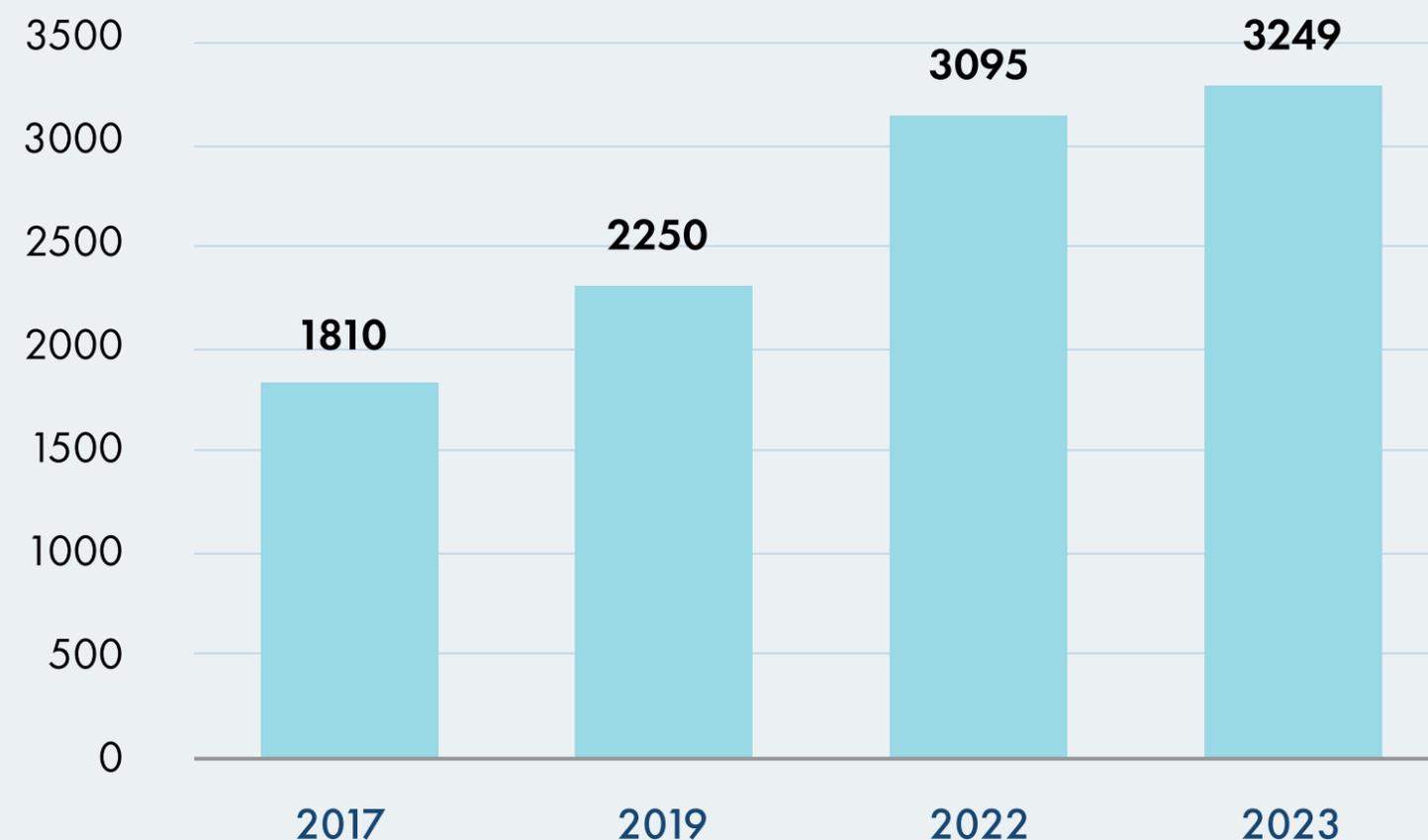
42 страны география
присутствия

4 000 центров по
всему миру

Начала искать франшизы

Количество франшиз в России*

* По данным franshiza.ru



История ментальной арифметики ALOHA





Мой девиз

**ВЫБИРАЙ
СРАЗУ ЛУЧШЕЕ**



Всероссийские
соревнования
по ментальной
арифметике



[f](#) [vk](#) [ig](#)
/aloharussia.ru

Сертификат

ЧЕМПИОН

Четвертых всероссийских соревнований
по ментальной арифметике ALONA

Официальный представитель ALONA Mental Arithmetic в России

[Signature]



Москва

14 марта 2020

aloharussia.ru



Уже 8 лет в России

“Я искала лучшую программу по ментальной арифметике для своих детей и тогда, в 2017 году меня убедила именно программа ALOHA. Оставалось только привезти её в Россию”.

Жанна Хегай

Официальный представитель ALOHA в России



**На какие
характеристики
франшиз
я смотрела?**





Ученики ALONA обладают супер силой

и уже сегодня добиваются большего

- Быстрее учат стихи и языки, быстрее учатся читать
- Приобретают уверенность в себе
- Успешнее и быстрее осваивают школьный материал
- Быстрее выполняют школьные домашние задания



История основателя и бренда





ALONA развивает важнейшие навыки детей

Концентрация
внимания

Образное мышление

Зрительная память
и воображение

Аналитические
способности

Наблюдательность

Фотографическая
память



Польза продукта

Мы не просто занимаемся ментальной арифметикой, мы меняем будущее наших детей



СМИ о нас



Интервью на радио Спутник/РИА о ментальной арифметике ALONA в России

[Посмотреть на YouTube](#)



Репортаж на канале Карусель о четвёртых всероссийских соревнованиях ALONA

[Посмотреть на YouTube](#)



Репортаж на сайте газеты Известия о соревнованиях по ментальной арифметике ALONA-2018

[Посмотреть на сайте](#)

СИЛЬНЫЙ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫЙ ПРОДУКТ

- Методика ALONA одинаковая ко всем мире
- Самая полная программа – 8 арифметических операций
- Без риска потерять учеников
- Сами обучаем педагогов
- Соревнования

Наших учеников замечают

РОССИЯ 1

Ученица школы АЛОНА Чемпионка Мира
в программе Андрея Малахова о самых
успешных детях и родителях страны
“Как воспитать чемпиона”
на канале Россия 1

[Посмотреть на YouTube](#)

**ALONA**[®]
MENTAL ARITHMETIC



Абонементная система

Среднее
время обучения 3 года





Миссия АЛОНА

Программа АЛОНА направлена на то, чтобы **помочь детям добиться успеха** путем создания крепкого образовательного фундамента для жизни.

Обеспечить учеников качественным **методом всестороннего развития мозга.**

Мы работаем над потенциалом подрастающего поколения ради **лучшего будущего нашей страны.**



Виды роялти

Фиксированное роялти

Процентное роялти

Товарное роялти

Гибридное роялти



Ценности ALONA

Вера в успех каждого

Забота, доверие

Качество и результат

Ответственность

Открытость и честность



Хегай Жанна – официальный представитель ALONA в России

Ло Мун Сун (Mr. Loh Mun Sung) – основатель программы ALONA

Киран Мотвани (Mrs. Kiran Motwani) – международный директор ALONA Global.



Легкий вход и быстрая окупаемость

Субаренда ●

Нанять и обучить одного педагога ●



Ключевые показатели партнеров



Я выбрала ALONA и построила в России бизнес-модель **Win-Win-Win**

В этой ситуации все три стороны получают преимущества: основатель сети, франчайзи партнер и конечный потребитель



Пример пути партнера Виктория



В августе 2023 года подписала договор и в сентябре запустила первые группы учеников

Испытала стресс от необходимости общаться с родителями

В первый месяц у нее училось 22 ученика

Вышла на чистую прибыль 100 000₽ за первые месяцы

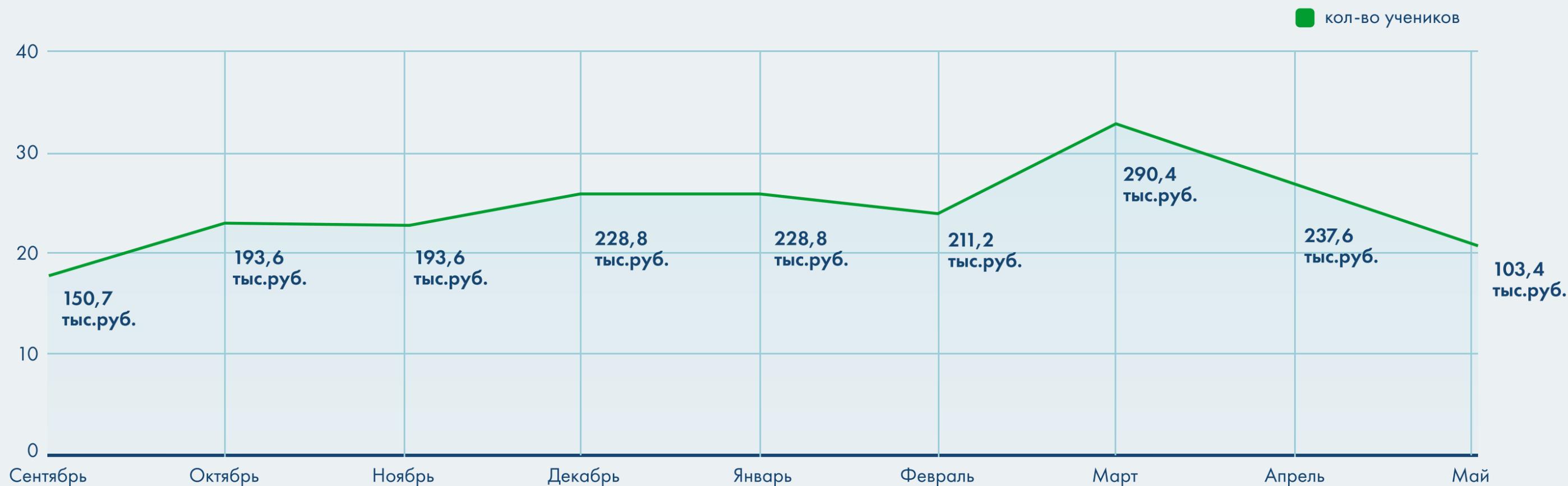
Через 5 месяцев окупила полностью вложения

МОЙ ПУТЬ ФРАНЧАЙЗИНГА



Пример выручки школы

Оборот и количество учеников





**Путь
франчайзинга
моих партнеров**

Пример пути партнера Наталия



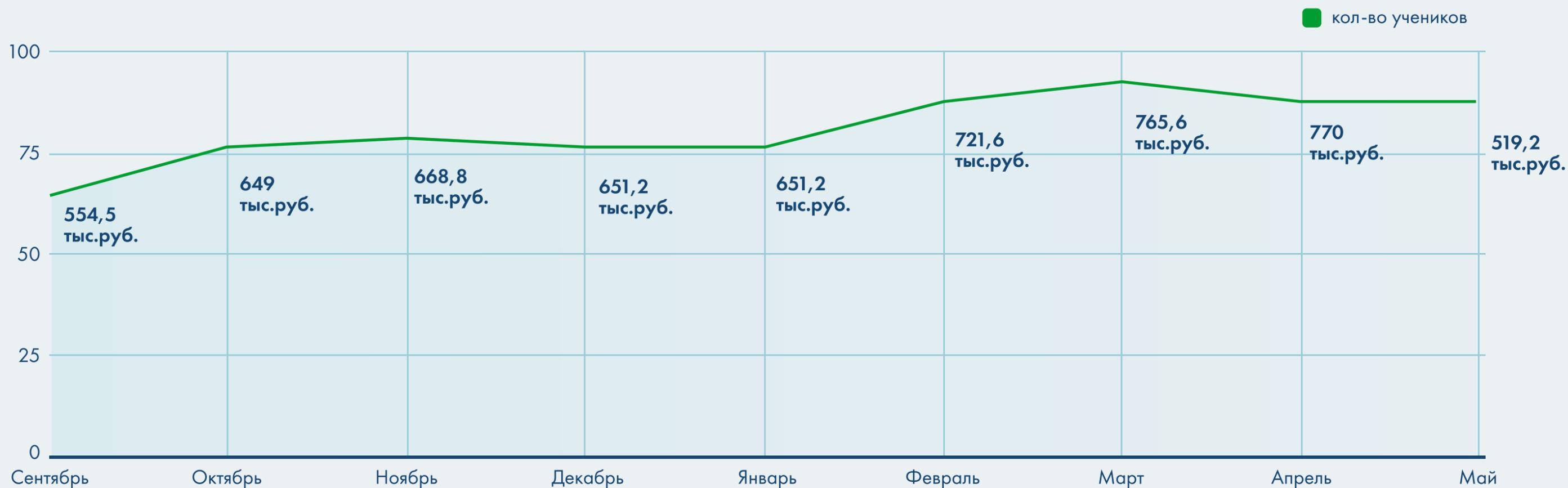
- Франшиза ALONA с 2018 года
- Только один детский центр с одним направлением
- В учебном году 23-24 в среднем 81 ученик
- Средний оборот в год 660 000 руб в месяц

ПЕРВАЯ ЦЕЛЬ ПАРТНЕРА **2-30-100**

- Арендовать кабинет в детском центре на 2 дня в неделю
- Начать обучать 30 учеников
- Зарабатывать 100 тыс. чистой прибыли в месяц

Пример выручки школы

Оборот и количество учеников



Пример пути партнера. Виктория



- В августе подписала договор и в сентябре запустила первые группы учеников
- Испытала стресс от необходимости общаться с родителями
- В первый месяц у нее училось 22 ученика
- Вышла на чистую прибыль 100 000₽ за первые месяцы
- Через 5 месяцев окупила полностью вложения



ПЕРВАЯ ЦЕЛЬ ПАРТНЕРА **2-30-100**

- Арендовать кабинет в детском центре на 2 дня в неделю
- Начать обучать 30 учеников
- Зарабатывать 100 000₽ чистой прибыли в месяц

Франшиза ALOHA с 2018 года

Только один детский центр с одним направлением

В учебном году 23-24 в среднем 85 учеников

Средний оборот в год 750 000 руб в месяц

Пример пути партнера. Наталия



Финансовый расчет одного месяца работы школы после точки безубыточности*

Ежемесячные расходы

- Резерв на аренду и рекламу летом: 20 000 т.р
- Субаренда помещения: 40 000 т.р
- Коммунальные услуги: 3 000 т.р
- ФОТ: 28 800 т.р
- Уборщица: 5 000 т.р
- Услуги бухгалтера: 3 500 т.р
- Канцелярия: 5 000 т.р
- Полиграфия: 3 000 т.р
- Кулер аренда: 550 руб.
- Связь (интернет, телефон): 2 500 т.р
- Налог: 1 500 руб**
- Роялти: 117 000 т.р

ИТОГО: 229 850 т.р.

Доход с обучения в месяц:

- Количество учеников: 50
- Количество групп: 6

ИТОГО: 450 000 т.р.

* Расчет ориентировочный. Стоимость абонемента рассчитана с учетом повышения цен с сентября 2024 год

** Сумма налога зависит от вида налогообложения и города



ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ



Средняя выручка одного центра

200-600 тыс.

Срок окупаемости

6-8 месяцев

Чистая прибыль

100-350 тыс. в месяц



**СРЕДНЯЯ
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ
БИЗНЕСА ПО СЕТИ**

45%

От оборота

Формат помещения

Собственное или арендованное помещение

Ремонт согласно стандартам детского учреждения

Площадь от 20 м²

Естественное освещение

Не рекомендуем цокольный этаж либо этажи выше третьего

Отдельный вход в помещение

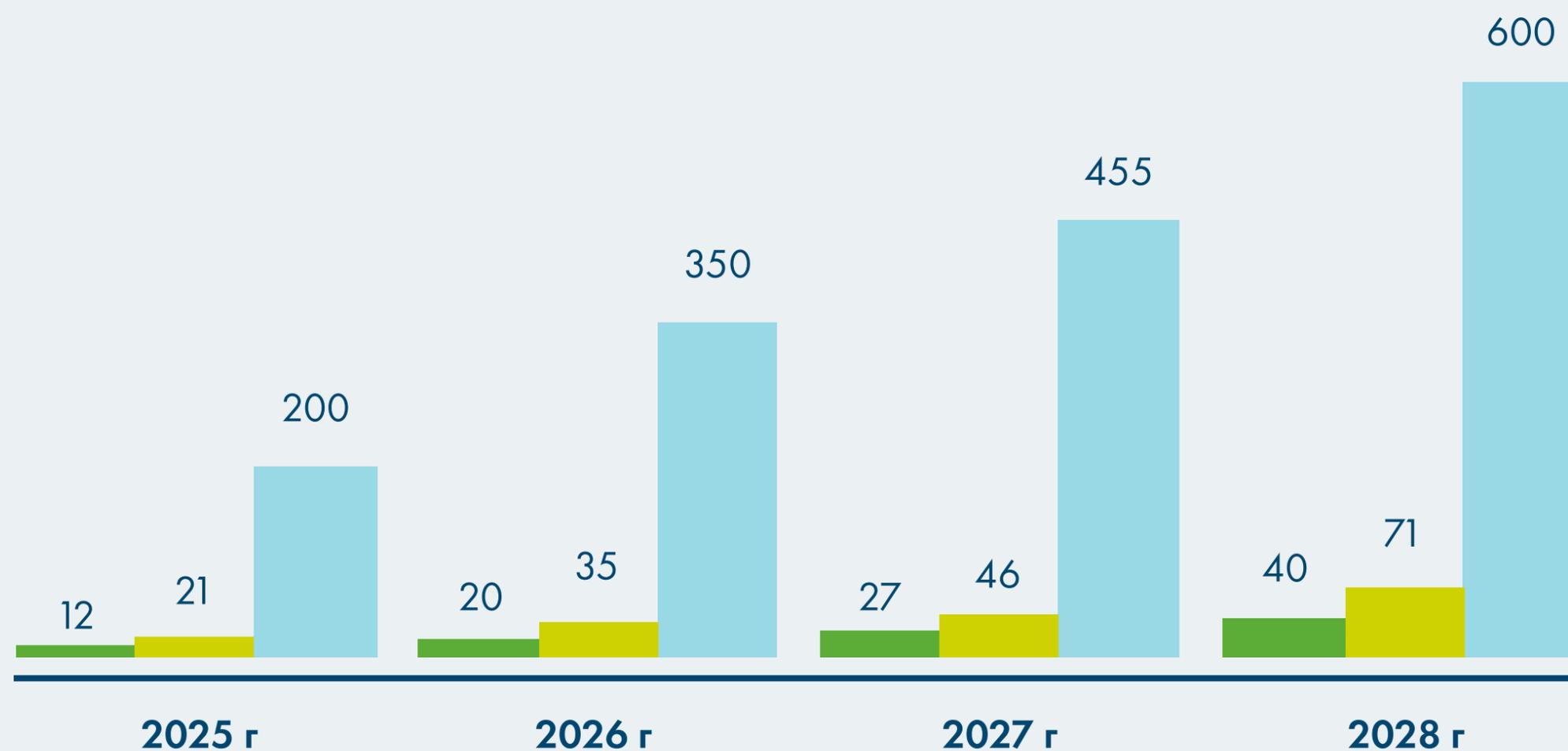
Зона ожидания для сопровождающих детей

Наличие сантехнического помещения

Окна с возможностью проветривания



ПЛАН РАЗВИТИЯ СЕТИ АЛОНА 2025-2028



Собственные
филиалы



Филиалы
франчайзи



Ученики онлайн



Главное преимущество франшизы ALONA

- LTV 3 года. Среднее время обучения
- При активном наборе детей каждый месяц доходы увеличиваются
- Программа рассчитана на 5 лет обучения





СИЛЬНЫЙ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫЙ ПРОДУКТ

- Методика ALONA одинаковая во всем мире
- Самая полная программа – 8 арифметических операций
- Без риска потерять учеников
- Собственное обучение педагогов
- Соревнования



Легкий вход и быстрая окупаемость

Субаренда ●

Нанять и обучить одного педагога ●

Продвижение и реклама со стороны главного офиса



Сайт вашего города/района

Размещение филиала на главном сайте

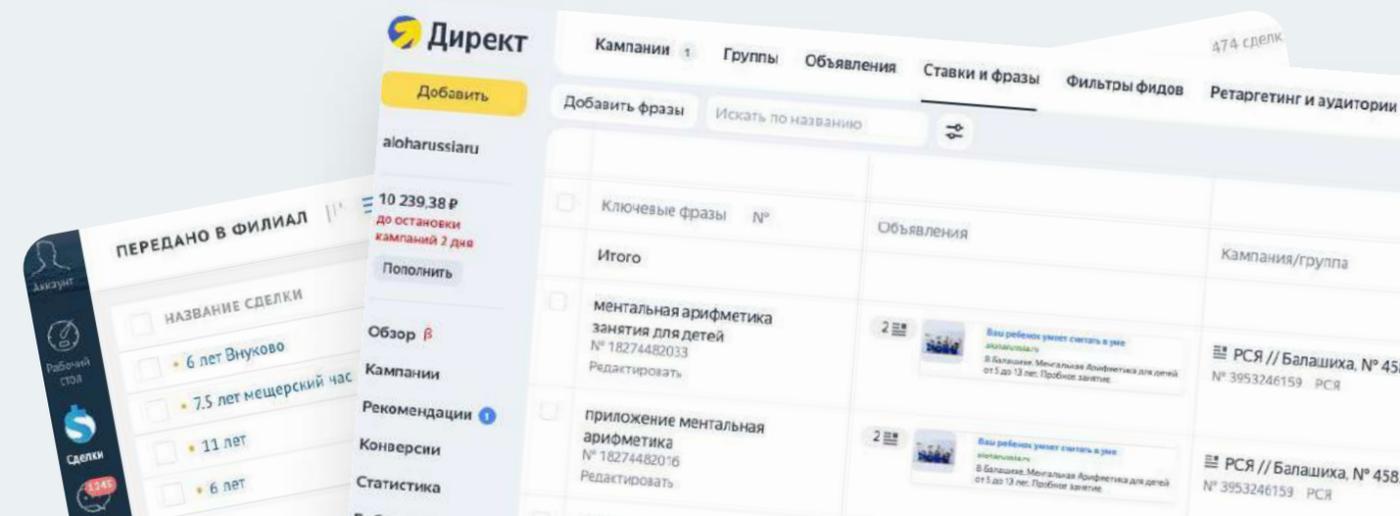
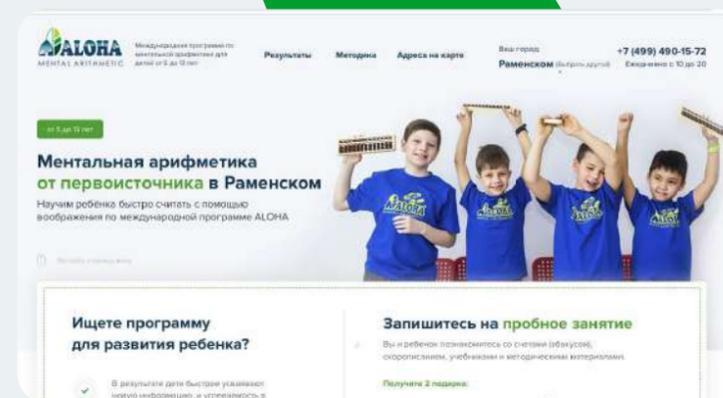
Размещение филиала в геосервисах

Настройка рекламной кампании в Яндекс.Директ

Настройка рекламной кампании в ВК

Запуск рекламы в группах вашего города/района

Маркетинговые материалы листовок/плакатов/вывесок



2 варианта запуска центра



Обычный. Аренда помещения полностью

- Регистрация ИП
- Заключение договора
- Поиск и согласования помещения
- Поиск и согласования преподавателя
- Обучение ФП и преподавателя
- Закупка мебели
- Запуск маркетинговых мероприятий
- Набор учеников
- Запуск групп

Обычный. Субаренда кабинета

- Регистрация ИП
- Заключение договора
- Поиск и согласования кабинета
- Поиск и согласования преподавателя
- Обучение ФП и преподавателя
- Закупка мебели
- Запуск маркетинговых мероприятий
- Набор учеников
- Запуск групп

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ



Средняя выручка одного центра

200-600 тыс.

Срок окупаемости

6-8 месяцев

Чистая прибыль

100-350 тыс. в месяц



БРОНЬ ГОРОДА, РАЙОНА **10 000 РУБ.**

* Стоимость паушального взноса включает в себя сумму бронирования, необходимую для резервирования города или района на протяжении трех месяцев.

