

ДИОМІД

СТОМАТОЛОГИЯ

1997



Франшиза **ДИОМИД**

Возможность быстро и **профессионально** открыть и **развить** **свой бизнес** в любом регионе нашей страны.



Применяя более чем 25-летний опыт успешной работы нашей эффективной бизнес-модели.











Используя наши секреты, наработки и проверенные инструменты ведения бизнеса.

ДИОМИД



— Один из передовых сетевых стоматологических центров г.Пермь

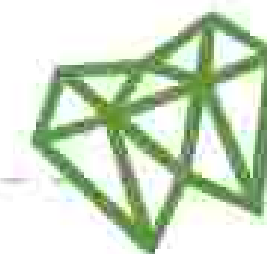
-  Лучшие стоматологи города всех специальностей
-  Самое современное оборудование и инструменты
-  Своя зуботехническая лаборатория
-  Свой магазин медицинских материалов – "М-альянс"

-  Своя Управляющая компания
-  4 стоматологические клиники
-  22 стоматологические установки
-  Всё для комфорта наших пациентов



Горячева Татьяна Анатольевна

Собственник и руководитель сети медицинских центров ДИОМИД уже более 25 лет



“

Мой Бизнес успешен, и сегодня я готова делиться со всеми активными и талантливыми предпринимателями нашей страны и города секретами ведения стоматологического бизнеса.

”

Привлекательность ниши

Надежный бизнес, который не боится кризисов

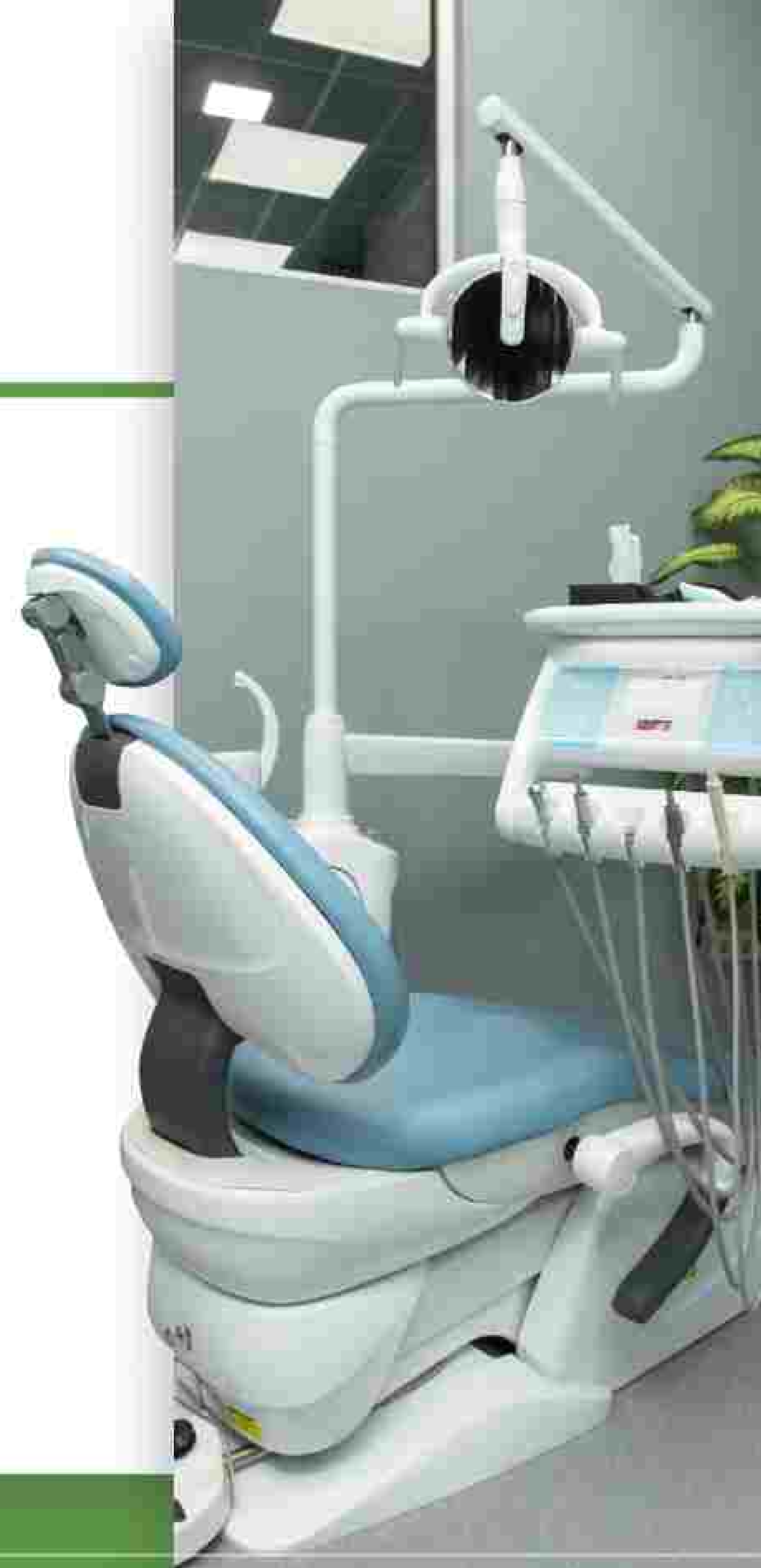
Наша бизнес-модель показала свою эффективность и прибыльность на протяжении более чем 25-лет успешной работы.

Стабильный спрос

Забота о здоровье актуальна в любое время.

Нет сезонности

Уровень посещаемости клиник остается на неизменном уровне.



Наши преимущества

С нами Ваш путь к успеху будет стремителен, интересен, уверен и однозначен.



Опыт работы более 25 лет



Лидеры в г. Пермь



Слаженная **компетентная команда** высококлассных специалистов



Используем **лучшие и надежные методы** терапии, хирургии и протезирования



Постоянное обучение, **комфортные условия** для работы и реализации потенциала сотрудников



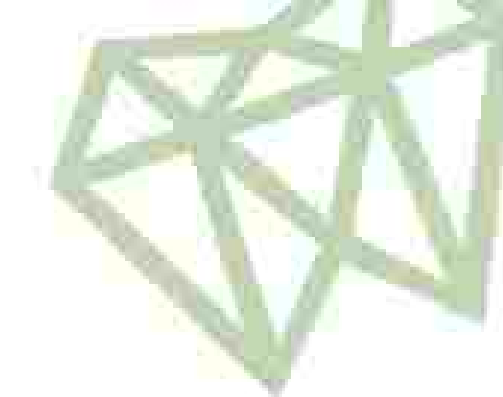
Своя **материальная база** – магазин мед. материалов, управляющая компания, зуботехническая лаборатория



Рыночная стоимость услуг



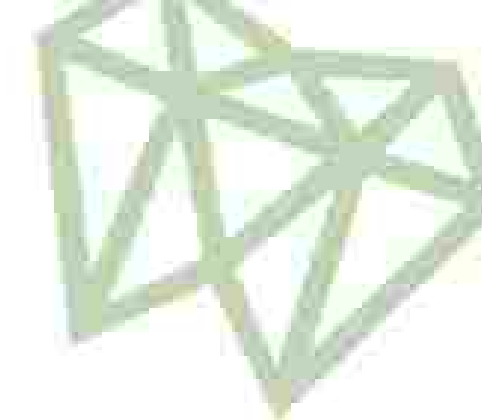
Нас любят наши пациенты



Форматы франшизы **ДИОМИД**

Для городов с населением:

	свыше 500 тыс. человек			менее 500 тыс. человек		
	эконом	стандарт	премиум	эконом	стандарт	премиум
Паушальный взнос	450 000 Р	500 000 Р	700 000 Р	405 000 Р	450 000 Р	630 000 Р
Роялти	40 000 Р	55 000 Р	80 000 Р	35 000 Р	50 000 Р	70 000 Р



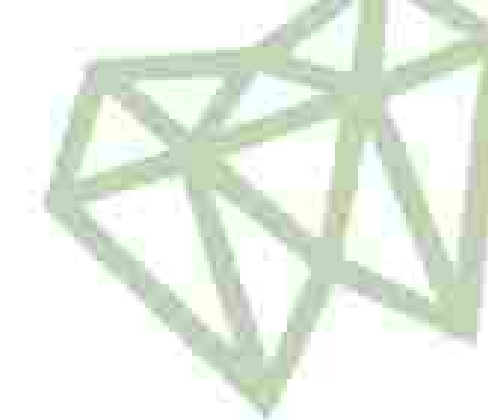
Меры поддержки на старте

ЭКОНОМ	СТАНДАРТ	ПРЕМИУМ
До момента заключения сделки		
<ul style="list-style-type: none">✓ Рекомендации по регистрации ЮЛ✓ Проведение экскурсии в клинике франчайзера✓ Оценка помещения и экспертная оценка бизнеса для клиники		<p style="text-align: center;">пакет "Стандарт"</p> <p style="text-align: center;">+</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Экспресс - анализ конкурентов

Меры поддержки на этапе запуска бизнеса

ЭКОНОМ	СТАНДАРТ	ПРЕМИУМ
Кураторство запуска		
✓ Сопровождение в режиме консультаций, в том числе по вопросам лицензирования		
2 консультации по 2 - 8 ч.	3 консультации по 2 - 8 ч.	6 консультаций по 2 - 8 ч.
-		+ Выезд сотрудников УК
Подбор помещения		
✓ Рекомендации по выбору локации, оснащению и оборудованию помещения		
✓ Предоставление списка рекомендованных поставщиков		

Меры поддержки на этапе запуска бизнеса



ЭКОНОМ	СТАНДАРТ	ПРЕМИУМ
Найм персонала		
-	✓ Оценка резюме соискателей на ключевые должности	
	-	+ Онлайн участие в проведении собеседований
Стартовое обучение		
✓ Управляющего	пакет "Эконом" + Старшая медсестра, Старший администратор	пакет "Стандарт" + Координатор лечения, Ведущий специалист

Меры поддержки на этапе запуска бизнеса

ЭКОНОМ	СТАНДАРТ	ПРЕМИУМ
Автоматизация бизнеса		
<ul style="list-style-type: none">✓ Партнерские каналы - Эквайринг / Федеральные поставщики расходных материалов и оборудования✓ Создание корпоративной почты / CRM-системы Fenix (подключение и обучение)✓ 1С бухгалтерия: рекомендации.✓ Рекомендации: IP-телефония / Видеонаблюдение		
Маркетинговая поддержка		
<ul style="list-style-type: none">✓ Затраты на регистрацию лицензионного договора и договора коммерческой концессии (регламентирующего отношения франчайзера и франчайзи).✓ Анонсирование открытия и внесение информации на сайте франчайзера и в социальных сетях✓ Создание сайта и аккаунта в соц. сети ВК для франчайзи, стартовое наполнение и оформление		
-	✓ Маркетинговый план открытия франчайзинговой точки	
	-	✓ Консультация по контекстной рекламе

Сопровождение в процессе деятельности

ЭКОНОМ	СТАНДАРТ	ПРЕМИУМ
Операционный и стратегический маркетинг бренда		
<ul style="list-style-type: none">✓ Ведение федерального сайта (реклама на сайте) и соц.сетей, его техническое обслуживание✓ Разработка и организация единых маркетинговых акций✓ Обновление и актуализация POS-материалов и других рекламных материалов✓ Контроль операционной деятельности франчайзи и контроль соблюдения стандартов бизнеса✓ Организованное общение франчайзи (единая группа в мессенджерах) и обмен опытом / нетворкинг		
-	<ul style="list-style-type: none">✓ Периодическое обучение франчайзи и его сотрудников✓ Консультационная поддержка	
-	-	Консультирование: <ul style="list-style-type: none">✓ по внедрению новых методик✓ по плану развития

Меры поддержки за дополнительную плату

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И АНАЛИЗ

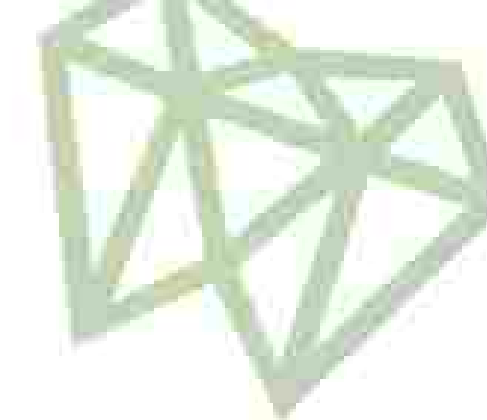
✓ Бухгалтерское обслуживание

- организация документооборота
- ведение любых участков бухгалтерского учета
- контроль дебиторской, кредиторской задолженности
- контроль оформления первичных документов
- ведение книги продаж, покупок для целей НДС
- организация складского учета
- учет движения ТМЦ, основных средств
- организация учета банковских и кассовых операций

✓ Налоговая отчетность

- составление налоговых деклараций
- ведение отдельного учета НДС
- оформление заявлений на предоставление льгот
- формирование отчетности по налогам с ЗП
- переход на выгодный режим налогообложения
- оптимизацию налоговой нагрузки

Меры поддержки за дополнительную плату



✓ Юридические услуги

- разработка и составление договоров
- представительство компании при проверках
- представительство компании при рассмотрении возражений на акты по итогам проверок
- подготовка апелляционных жалоб на решения ИФНС
- получение выписок и внесение изменений в ЕГРЮЛ
- досудебное решение споров
- решение вопросов по уплате налога и др.

✓ Анализ БДР

- внедрение системы мотивации для сотрудников
- разработка и внедрение показателей для системы мотивации сотрудников
- построение и ведение управленческого учета
- составление и корректировка плана БДР
- формирование анализа БДР

75 000 ₺

Меры поддержки за дополнительную плату

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА И КАДРЫ

✓ Аутсорсинг заработной платы и кадров

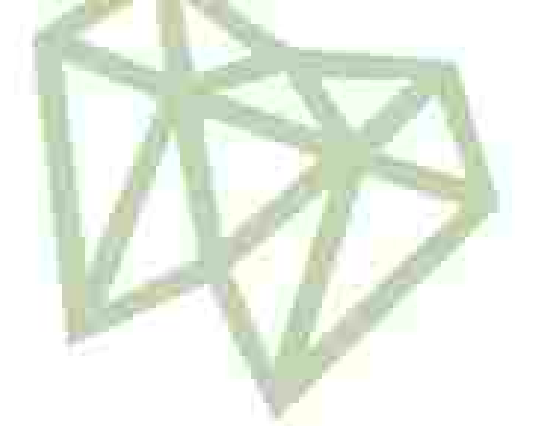
- ведение кадрового делопроизводства
- подготовка расчетной ведомости
- подготовка сводной ведомости по налогам, связанным с заработной платой
- регистрация работников для учета в ПФР,
- подготовка платежных документов на выплату доходов, а также перечисление налогов и сборов
- сверка расчетов с налоговыми органами и внебюджетными фондами
- оформление запросов и др.

25 000 Р

Меры поддержки за дополнительную плату

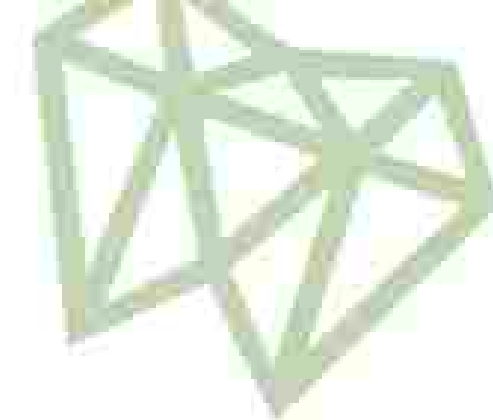
✓ Ценообразование / в течение месяца в виде совместных консультаций с шаблонами	50 000 Р единоразово
✓ Главный врач и экспертиза качества	30 000 Р
✓ Рекламное сопровождение / продвижение клиники через любой вид ресурсов	20 000 Р
✓ Call-центр	50 000 Р
✓ Выезд сотрудника УК для контроля запуска / единоразово	20 000 Р
✓ Зуботехническая лаборатория	по договору
✓ Услуги магазина медицинских материалов М-Альянс	по договору

Финансовые показатели за 4 года



Абсолютные показатели:

	1 год		2 год		3 год		4 год		итого за проект	
	за год, Р	среднемес. значение	за год, Р	среднемес. значение	за год, Р	среднемес. значение	за год, Р	среднемес. значение	итого	среднемес. значение
Валовый доход	26 910 477	2 242 540	31 802 846	2 650 237	36 455 542	3 037 962	43 663 765	3 638 647	138 832 630	2 722 208
Прямые расходы	17 155 225	1 429 602	19 986 782	1 665 565	22 243 084	1 853 590	25 721 501	2 143 458	85 106 592	1 668 757
Расходы на персонал	1 422 527	118 544	1 422 527	118 544	1 422 527	118 544	1 422 527	118 544	5 690 109	111 571
Расходы на помещение	1 686 600	140 550	1 686 600	140 550	1 686 600	140 550	1 686 600	140 550	7 126 950	139 744
Услуги сторонних организаций	1 984 964	165 414	1 539 173	128 264	960 791	80 066	956 653	79 721	5 548 615	108 796
Маркетинговые расходы	881 000	73 417	848 500	70 708	848 500	70 708	848 500	70 708	3 573 500	70 069
Платежи франчайзеру	660 000	55 000	660 000	55 000	660 000	55 000	660 000	55 000	3 140 000	61 569
Налоги	269 105	22 425	636 057	53 005	1 093 666	91 139	1 309 913	109 159	3 308 741	64 877
Прочие расходы	4 468 910	372 409	1 784 549	148 712	2 175 158	181 263	1 831 470	152 623	10 260 087	201 178
Чистая прибыль за год	-1 617 854	-134 821	3 238 658	269 888	5 365 214	447 101	9 226 601	768 883	15 078 036	295 648
Чистая рентабельность	- 6,01 %		10,18 %		14,72 %		21,131 %		10,86 %	



Финансовые показатели за 4 года

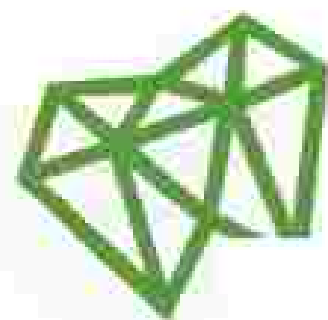
Основные показатели:

Кол-во месяцев в горизонте планирования	51
Кол-во месяцев подготовительного периода	2
Операционная деятельность, мес.	48
Выручка за период проекта	138 832 630 Р
Маржинальный доход	53 726 038 Р
Маржинальная рентабельность	39 %
Расходы	124 953 204 Р

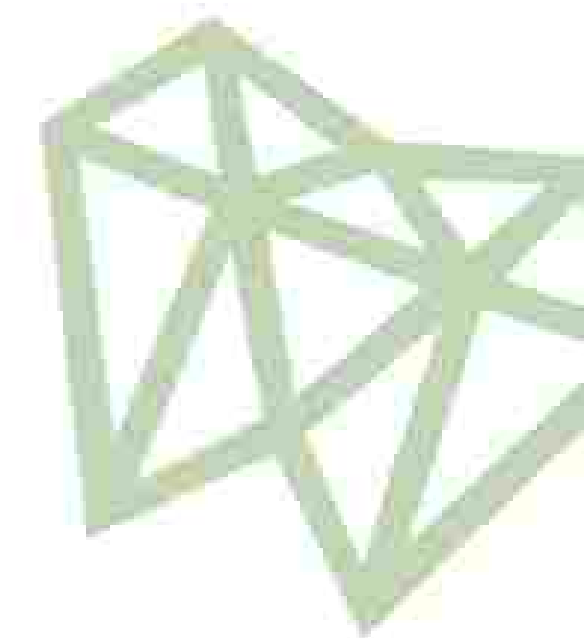
Платежи франчайзеру, всего	3 140 000 Р
Паушальный взнос	500 000 Р
Роялти	2 640 000 Р
Маркетинговый взнос	-

Инвестиционные расходы, всего	9 825 700 Р
Оборудование	5 274 100 Р
Мебель	848 000 Р
Оргтехника	979 000 Р
Расходы на подготовку помещения	2 650 000 Р
Прочее	74 600 Р
Операционные расходы (без амортизации)	111 987 504 Р
ЕБИТДА (операционная деятельность)	39 116 806 Р
Чистая прибыль	15 078 036 Р
Инвестированный капитал, всего	10 339 999 Р
Собственные средства	3 236 499 Р
Заемные средства	7 103 500 Р
Чистая рентабельность	10,86 %

Как может выглядеть франчайзинговая клиника



| Требования к партнерам - франчайзи



 **Высшее образование:** стоматологическое, юридическое или экономическое

 Положительная деловая репутация, **готовность работать в партнерстве**

 **Наличие финансовых ресурсов** от 8 млн. рублей



• лидерские способности

• опыт в управлении

• коммуникативность

• клиенториентированность

• ответственность

• стремление к развитию

• новаторство, решительность

• умение мыслить нестандартно



Этапы запуска франчайзинговой точки



Отзывы

Жанна Маркитанова  2018
7 октября 2022



Пользуюсь услугами центра Диомид уже не один год. Замечательное отношение к пациентам, всегда все сотрудники вежливые и обходительные. Пришла сюда впервые, когда прошла по очень многим клиникам города и все врачи говорили, что спасти зуб не удастся. Врач Гилева М.С. и ортопед Каменских А.И. всё сделали в лучшем виде! Теперь прихожу раз в пол года на осмотр и профессиональную гигиену к Марине Сергеевне Гилевой. Профессионал своего дела! Очень всем рекомендую!

Оля Лоцман  2018
23 марта 2023



Классная клиника, приветливый персонал. Мой врач Ольмира Советовна – крутой специалист, всегда отвечает на все вопросы, лечит отлично!

Екатерина Волочкова  2018
10 февраля 2023



Замечательная клиника. Врачи профи, все четко, быстро, доброжелательна. Стильный интерьер, спокойно внутри. Рекомендую

Екатерина Самарханова  2018
30 сентября 2019




Хочу сказать огромное спасибо доктору Виктории Георгиевне! Вылечила быстро и качественно, даже нашла время позвонить и поинтересоваться самочувствием. Никакого навязывания услуг на приеме не было, ценник совершенно адекватный, персонал вежливый. Пришла сюда по рекомендации и ничуть не жалею. Успехов и процветания клинике!

Pavel K  2018
24 августа 2022

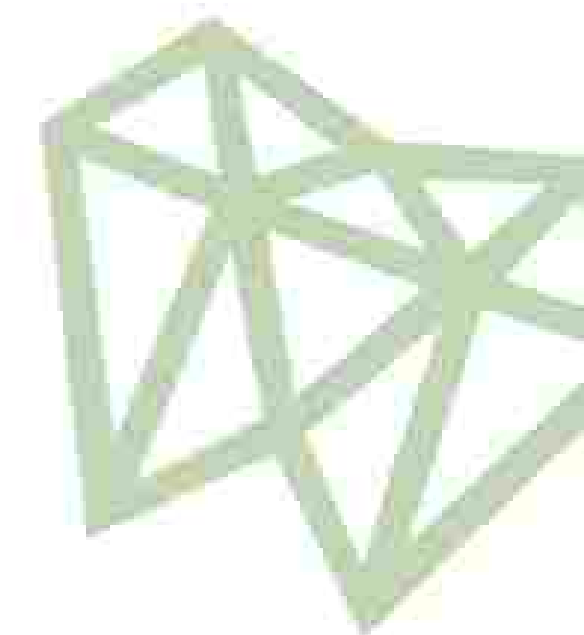


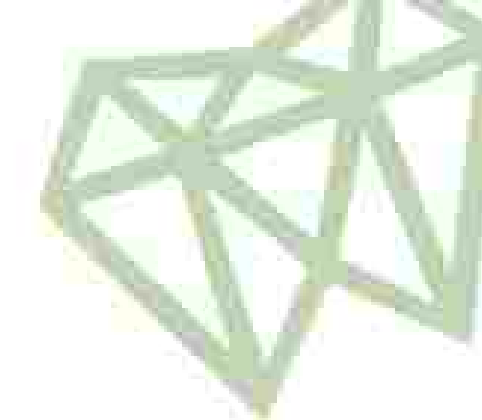
Компетентный персонал, современное оборудование, высокое качество. Все нравится, хожу конечно без удовольствия (тяжело получать удовольствие от таких процедур!) но со спокойным сердцем, так как есть уверенность что для меня сделают все возможное.

Людмила Ощепкова  2018
23 июля 2022



Обращалась с острой болью, качественно и оперативно получила помощь. Осталась очень довольна приемом. Сервис на высшем уровне. Замечательная клиника, с уютной и комфортной зоной ожидания. В стоматологии работают профессионалы своего дела. Вежливый отзывчивый персонал. Уровень заведения и врачей вызывает доверие. Буду рекомендовать.





Диомид — надежная база для свободной самореализации

