



СОВЕТСКАЯ АПТЕКА

ФЕДЕРАЛЬНАЯ АПТЕЧНАЯ СЕТЬ

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

АПТЕЧНЫЙ БИЗНЕС УСТОЙЧИВ К КРИЗИСАМ, ТАК КАК
УДОВЛЕТВОРЯЕТ ОДНУ ИЗ ОСНОВНЫХ ПОТРЕБНОСТЕЙ ЛЮДЕЙ —
БЫТЬ ЗДОРОВЫМИ И КРАСИВЫМИ

2024

01.

СОВЕТСКАЯ АПТЕКА. ПРОГРАММА ФРАНЧАЙЗИНГА

«Советская Аптека» — это аптеки формата «у дома» в предельно низком ценовом сегменте с торговой площадью от 40 до 80 м.кв., привлекающие удобным расположением и выгодным ассортиментом из более чем 30 000 наименований товаров.



БОЛЕЕ ЧЕМ В 77 РЕГИОНАХ

Там, где открыты наши аптеки по франшизе сегодня, поддержка наших партнеров — самая важная задача.

Программа франчайзинга от аптечной сети «Советская Аптека» — залог успешного и надежного бизнеса.

Москва и Московская область
Санкт-Петербург
Владивосток
Артем
Уссурийск
Владивосток
Липецк
Димитровград
Астрахань
Благовещенск
Чебоксары
Иваново
Краснодар
Тверь
Тула

Екатеринбург
Уфа
Новосибирск
Набережные Челны
Грозный
Ульяновск
Магнитогорск
Челябинск
Ростов-на-Дону
Краснокаменск
Казань
Ярославль
Красноярск
Самара
Майкоп
Псков

Нальчик
Омск
Оренбург
Рязань
Смоленск
Краснодар
Владимир
Волгоград
Екатеринбург
Иркутск
Пермь
Брянск
Ангарск
Мурманск
Казань

01.

СОВЕТСКАЯ АПТЕКА. ПРОГРАММА ФРАНЧАЙЗИНГА

Независимо от того, есть ли у вас фармацевтическое образование или всего лишь начальный опыт в бизнесе, владеете торговыми площадями или арендуете их, — мы всегда поможем вам открыть аптеку с нуля.



ЦЕЛЬ ПРОГРАММЫ

Основная цель — обеспечить бизнес наших партнеров постоянным ростом и получением стабильной прибыли, предложив Вам готовое решение по открытию аптеки.

Мы уверены, что открыв бизнес по франшизе «Советская Аптека», используя наши глобальные знания и практический опыт, вы сможете стать полноценным участником динамично развивающегося аптечного рынка России.

**Мы приглашаем Вас присоединиться к нашей команде
и стать официальным партнером и владельцем
собственной аптеки под брендом «Советская Аптека».**

02.

ПОЧЕМУ ФРАНШИЗА «СОВЕТСКАЯ АПТЕКА»?

В рыночной конкурентной среде модель франчайзинга уверенно способствует стабильному росту бизнеса. «Советская Аптека» предлагает готовые решения, выработанные на основе большого опыта по открытию аптек.



СВОБОДА ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Для нас франчайзинг — это в первую очередь партнерство, основанное на доверительных деловых отношениях с предоставлением Вам достаточной свободы в ведении бизнеса и принятии самостоятельных решений.



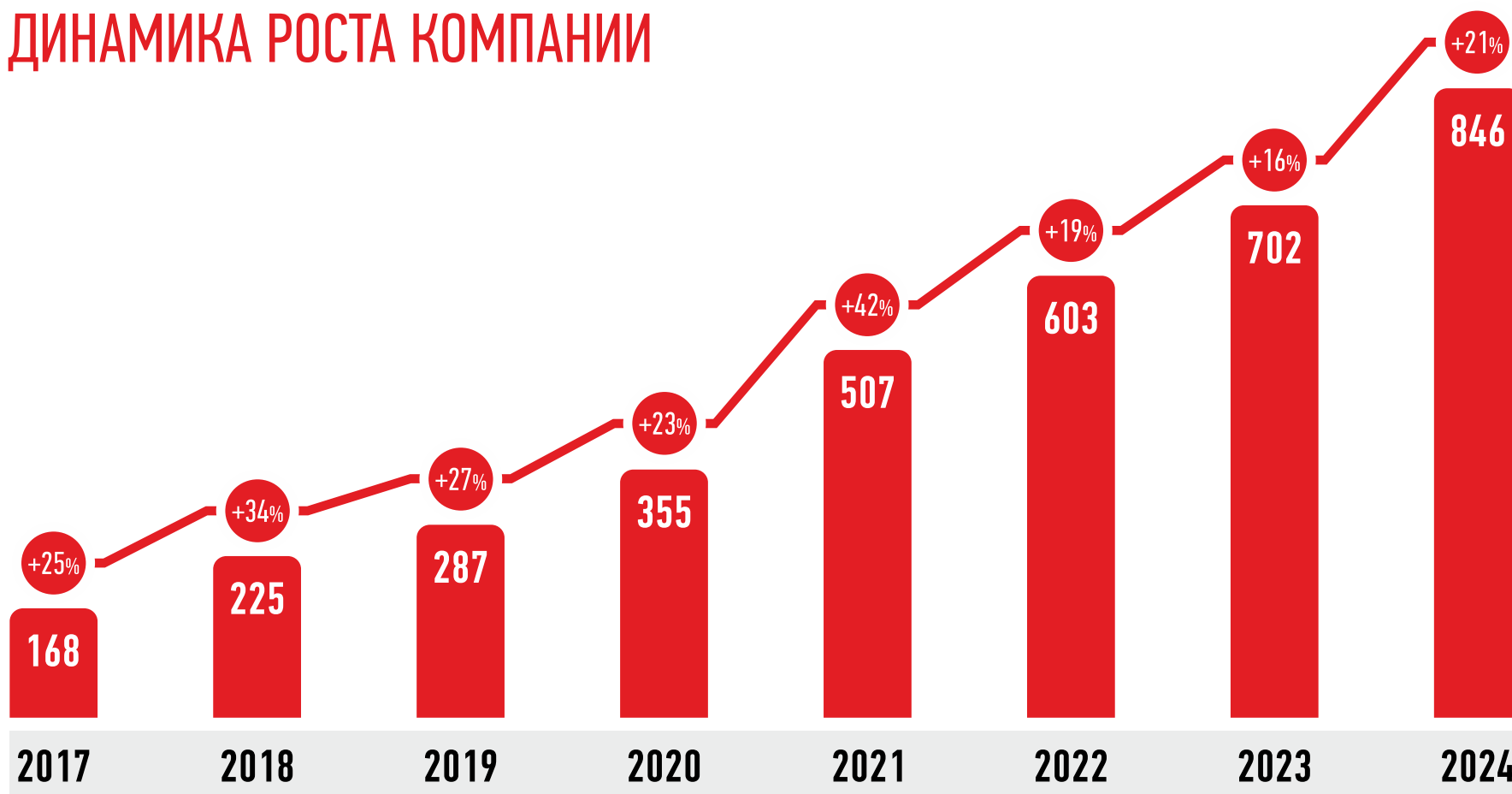
УДОВЛЕТВОРЕНИЕ СПРОСА

Концепция аптечной сети «Советская Аптека» основана на низких ценах и максимальном удовлетворении спроса покупателей в местах их непосредственного проживания.

02.

ПОЧЕМУ ФРАНШИЗА «СОВЕТСКАЯ АПТЕКА»?

ДИНАМИКА РОСТА КОМПАНИИ



03.

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- ◆ Вступительный взнос — 49 000 рублей
- ◆ Роялти — отсутствует
- ◆ Минимальная площадь от 40 м.кв.
- ◆ Ценовой сегмент — эконом
- ◆ Средний чек от 600 рублей
- ◆ Формат расположения — «у дома»
- ◆ Ассортимент более 60 000 наименований
- ◆ Маржинальность в среднем от 25%
- ◆ Срок окупаемости от 8 до 12 месяцев
- ◆ Регионы развития: все регионы РФ



04. ТРЕБОВАНИЯ К ПАРТНЕРУ

- ◆ Наличие действующего или регистрация нового юридического лица
- ◆ Аренда или покупка помещения от 40 м.кв.
- ◆ Наличие инвестиционных средств от 2 200 000 рублей
- ◆ Поддержание минимального объема товарооборота
- ◆ Соблюдение стандартов работы под брендом сети «Советская Аптека»
- ◆ Хорошая проходимость (трафик) у объекта
- ◆ Возможности для рекламных конструкций (вывеска и аптечный крест)
- ◆ Санузел, вентиляция.
- ◆ 1 этаж
- ◆ *Фармацевтическое образование не требуется!*



05.

ЧТО МЫ ДЕЛАЕМ ДЛЯ ВАС

- ◆ Готовим финансовый план для вашего города и чек-лист открытия аптеки за 60 дней
- ◆ Поставляем торговое, медицинское и фармацевтическое оборудование для открытия аптеки «под ключ»
- ◆ Проводим анализ локации под будущую аптеку и оцениваем возможную конкуренцию
- ◆ Автоматизируем работу аптеки на основе интеллектуального программного обеспечения
- ◆ Оформляем пакет документов в МИНЗДРАВ РФ для получения фармацевтической лицензии на вашу аптеку
- ◆ Работаем с федеральными и локальными фармацевтическими дистрибьюторами в каждом регионе России
- ◆ Предоставляем оптовые закупочные цены как для сетей статуса «федеральные»
- ◆ Налаживаем дополнительные каналы продаж за счет интернет-аптеки и мобильного приложения
- ◆ Формируем ассортимент лекарств на основе спроса населения России по каждому отдельному региону
- ◆ Консультируем по юридическим, налоговым и бухгалтерским вопросам
- ◆ Помогаем в подборе, обучении и проф-аттестации аптечного персонала для вашей аптеки
- ◆ Осуществляем индивидуальную региональную рекламную поддержку для аптеки

06.

МЫ РЕКЛАМИРУЕМ И ПРОДВИГАЕМ ВАШУ АПТЕКУ В ВАШЕМ ГОРОДЕ

Мы обладаем уникальными инструментами продвижения аптек и увеличения покупательского трафика в аптеки во всех городах России



Яндекс

Google

@mail.ru

vk ВКОНТАКТЕ

ОТЗОВИК

SendPulse

my

2GIS

Фармацевтический
ВЕСТНИК

Roostat

ПОЧЕМУ ВЫГОДНО ОТКРЫВАТЬ «СОВЕТСКАЯ АПТЕКА» ПО ФРАНШИЗЕ

- ◆ Поставки товара через федеральных фармацевтических дистрибьюторов — Мы обеспечиваем наши аптеки надежным качеством фармацевтической продукции.
- ◆ Товар по оптовым ценам. Широкий ассортимент и низкие цены позволяют нашим аптекам быть сверх- конкурентоспособными на аптечном рынке.
- ◆ Знаем что покупают — Знаем что поставлять. Мы знаем самые продаваемые и прибыльные товары, у вас не будет стока продукции и заморозки денег.
- ◆ Выгодные условия закупки. Каждый партнер приобретает продукцию по оптовым ценам, без требования сохранения объема продаж.
- ◆ Система «Одно окно». Все заказывается в одном месте с помощью уникальной программы по автоматизации аптеки.
- ◆ Ассортимент более 60 000 наименований. Ваша аптека будет иметь самый широкий и полноценный ассортимент для потребностей любого клиента.
- ◆ Сопровождение на всех этапах. Всегда проконсультируем и окажем помощь по вопросам ведения бизнеса в любой момент.
- ◆ Маркетинговые бюджеты от производителей. Теперь ваша аптека будет наравне с крупнейшими аптечными сетями получать маркетинговые бюджеты от производителей, вам будут доступны уникальные акции и денежные компенсации.
- ◆ Интернет-аптека и мобильное приложение. Бесплатный сервис on-line заказов товаров в вашей аптеке через корпоративный сайт.

08.

КАК БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ВАША АПТЕКА

Кабинет заведующей
и персонала

Материальная комната
и хранение

Торговый зал



РАЗМЕР ИНВЕСТИЦИЙ НА УСЛОВИЯХ АРЕНДЫ

РАСХОДЫ НА СТАРТ

	до 40 м.кв.	40-60 м.кв.
паушальный взнос (разовый платеж) _____	49 000,00	49 000,00
оформление договора коммерческой субконцессии _____	30 000,00	30 000,00
фармацевтическая лицензия _____	130 000,00	130 000,00
торговая мебель (в т.ч. дизайн-проект) _____	450 000,00	500 000,00
холодильники фармацевтические 2 шт. (приобретается самостоятельно) _____	70 000,00	70 000,00
имиджевая и рекламная продукция под брендом «Советская Аптека» _____	100 500,00	100 500,00
фасадная вывеска и крест (приобретается самостоятельно) _____	70 000,00	70 000,00
автоматизация аптеки (базовая лицензия ПО для АС «Советская Аптека» _____	120 000,00	120 000,00
помощь в подборе фармацевтического персонала (фармацевт / провизор) _____	БЕСПЛАТНО	БЕСПЛАТНО
обучение по работе с программным обеспечением (10 часов) _____	14 000	14 000
сервисное техобслуживание программного обеспечения (ежегодно) _____	60 000,00	60 000,00
компьютерное и кассовое оборудование (приобретается самостоятельно) _____	200 000,00	200 000,00
сайт интернет-аптека _____	36 000,00	36 000,00
+ мобильная версия (ежегодно) _____		
товарное наполнение (первоначальное)* _____	1 250 000,00	1 500 000,00
ИТОГО: _____	2 579 500,00	2 879 500,00

РАСХОДЫ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ

	до 40 м.кв.	40-60 м.кв.
ФОТ персонал: 3/4 человека _____	200 000,00	200 000,00
ведение бухгалтерского учета _____	25 000,00	25 000,00
аренда / коммунальные расходы / иные платежи _____	20 000,00	40 000,00
хозрасходы _____	15 000,00	20 000,00
налоги (УСН 15% или ЕНВД) _____	31 500,00	37 500,00
ИТОГО: _____	291 500,00	322 500,00

ВЫРУЧКА ** (при наценке 25%)

	до 40 м.кв.	40-60 м.кв.
в день _____	90 000,00	105 000,00
в месяц _____	2 700 000,00	3 150 000,00

СЕБЕСТОИМОСТЬ ЗАКУПОК В МЕСЯЦ

товарооборот в месяц _____	2 160 000,00	2 520 000,00
----------------------------	--------------	--------------

ПРИБЫЛЬ В МЕСЯЦ***

после уплаты всех расходов _____	248 500,00	307 500,00
----------------------------------	------------	------------

ПРИБЫЛЬ В 1-Й ГОД*** _____ **2 982 000,00** _____ **3 690 000,00**

* Товарное наполнение рассчитано только для открытия торговой точки.

Рекомендуется в дальнейшем увеличить сумму.

** Выручка зависит от суммы товарного остатка, уровня наценки и местоположения торговой точки.

*** Не является официальной офертой

РАЗМЕР ИНВЕСТИЦИЙ НА УСЛОВИЯХ СОБСТВЕННОСТИ

РАСХОДЫ НА СТАРТ

	до 40 м.кв.	40-60 м.кв.
паушальный взнос (разовый платеж) _____	49 000,00	49 000,00
оформление договора коммерческой субконцессии _____	30 000,00	30 000,00
фармацевтическая лицензия _____	130 000,00	130 000,00
торговая мебель (в т.ч. дизайн-проект) _____	450 000,00	500 000,00
холодильники фармацевтические 2 шт. (приобретается самостоятельно) _____	70 000,00	70 000,00
имиджевая и рекламная продукция под брендом «Советская Аптека» _____	100 500,00	100 500,00
фасадная вывеска и крест (приобретается самостоятельно) _____	70 000,00	70 000,00
автоматизация аптеки (базовая лицензия ПО для АС «Советская Аптека» _____	120 000,00	120 000,00
помощь в подборе фармацевтического персонала (фармацевт / провизор) _____	БЕСПЛАТНО	БЕСПЛАТНО
обучение по работе с программным обеспечением (10 часов) _____	14 000	14 000
сервисное техобслуживание программного обеспечения (ежегодно) _____	60 000,00	60 000,00
компьютерное и кассовое оборудование (приобретается самостоятельно) _____	200 000,00	200 000,00
сайт интернет-аптека _____	36 000,00	36 000,00
+ мобильная версия (ежегодно) _____		
товарное наполнение (первоначальное)* _____	1 250 000,00	1 500 000,00
ИТОГО: _____	2 579 500,00	2 879 500,00

РАСХОДЫ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ

	до 40 м.кв.	40-60 м.кв.
ФОТ персонал: 3/4 человека _____	200 000,00	200 000,00
ведение бухгалтерского учета _____	25 000,00	25 000,00
аренда / коммунальные расходы / иные платежи _____	20 000,00	40 000,00
хозрасходы _____	15 000,00	20 000,00
налоги (УСН 15% или ЕНВД) _____	31 500,00	37 500,00
ИТОГО: _____	291 500,00	322 500,00

ВЫРУЧКА ** (при наценке 25%)

	до 40 м.кв.	40-60 м.кв.
в день _____	90 000,00	105 000,00
в месяц _____	2 700 000,00	3 150 000,00

СЕБЕСТОИМОСТЬ ЗАКУПОК В МЕСЯЦ

товарооборот в месяц _____	2 160 000,00	2 520 000,00
----------------------------	--------------	--------------

ПРИБЫЛЬ В МЕСЯЦ***

после уплаты всех расходов _____	248 500,00	307 500,00
----------------------------------	------------	------------

ПРИБЫЛЬ В 1-Й ГОД*** _____ **2 982 000,00** _____ **3 690 000,00**

* Товарное наполнение рассчитано только для открытия торговой точки.

Рекомендуется в дальнейшем увеличить сумму.

** Выручка зависит от суммы товарного остатка, уровня наценки и местоположения торговой точки.

*** Не является официальной офертой

КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

Наша маркетинговая программа позволит вашей аптеке быть конкурентоспособной по сравнению с одиночными аптеками и дополнительно получать:

- ◆ Маркетинговые бюджеты производителей
- ◆ Ретро-бонусы от закупок без привязки к объемам
- ◆ Акции «Товар дня», «Низкая цена», «Первое предложение»
- ◆ Компенсация 100% стоимости за ввод новинок
- ◆ Бюджет за рекламное оборудование производителей в аптеке
- ◆ Оплата за выкладку товаров в прикассовых зонах
- ◆ Премии и мотивационные программы для заведующих
- ◆ Оплата за дистанционное обучение («вебинары») по продажам препаратов производителей
- ◆ Производитель компенсирует аптеке скидки на свой товар
- ◆ Участие в розыгрыше ценных призов, путешествий и подарков

При правильном использовании нашей Маркетинговой программы Ваша аптека будет конкурентоспособной в любом регионе России

12.

ON-LINE ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ВАШИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



Интернет-аптека sovetapteka.ru

- ◆ Более 60 000 наименований
- ◆ Заказ редких и дорогостоящих лекарств
- ◆ Вы сами управляете ценообразованием на сайте
- ◆ Публикация рекламных акций на вашей странице
- ◆ Удобный интерфейс и навигация
- ◆ Адаптивный дизайн для всех мобильных устройств

Мобильное приложение

- ◆ Оформление заказа за 1 минуту
- ◆ Подбор аптеки на основе геолокации покупателей
- ◆ Сравнение цен на лекарства в регионе
- ◆ Увеличение трафика в вашу аптеку

ОТЗЫВЫ О ФРАНШИЗЕ

ОЛЬГА
МАСЛЕННИКОВА

«СОВЕТСКАЯ АПТЕКА
-Самара»



«Первую аптеку по франшизе я открыла в конце 2016 года, а в сентябре 2017 году еще одну открыла. Прибыль с аптеки имею более 240 000 рублей»

ЕВГЕНИЙ
ШИНКОВСКИЙ

«СОВЕТСКАЯ АПТЕКА
-Владивосток»



В Приморье мы уже открыли 8 аптек по франшизе «Советская аптека» - и это не предел... Планируем в 2018 году еще 6 аптек открыть.

ЕЛЕНА
ГРИШИНА

«СОВЕТСКАЯ АПТЕКА
-Подольск»



«Франшиза СОВЕТСКАЯ АПТЕКА для меня - это гарантия успеха и поддержки! Для меня это первый бизнес и я довольна результатами от покупки франшизы «Советская аптека»



Франшиза «Советской аптеки» завоевывает рынок

Руководитель инвестпроектов НИУ «Высшая школа экономики» Мария Марчукова оценивает франшизу как «довольно инвестпривлекательный проект», который за полгода своего существования «уже вырос на серьёзный уровень».



«Советская Аптека» — новый мощный игрок в аптечном ритейле

Новая аптечная сеть формата «дискаунтер» пришла на российский рынок под лозунгом: «СОВЕТСКАЯ АПТЕКА... по советским ценам!». Всего через 2 месяца после старта проекта под звучным брендом открываются торговые точки в 38 городах России. Впервые на фармацевтическом рынке за такой короткий срок аптека-дискаунтер стала крупным игроком и весомым конкурентом федеральным аптечным сетям.



Франшиза аптеки — стабильный бизнес на долгие годы!

Бизнес в современном мире подвержен кризисам, спадам и во многом зависит от экономической и политической ситуаций. Но не все направления. Некоторые даже в кризис не только вполне стабильны, но и показывают рост. Одно из них — аптечный бизнес.



Советское качество в аптеках

Согласно данным аналитической компании «RNC Pharma», сеть по итогам третьего квартала 2016 года заняла первое место в списке мультирегиональных аптечных сетей России.

15.

ПРИМЕРЫ УСПЕШНЫХ АПТЕК

Графики выручки, ₽ 2023



г. Ростов-на-Дону



г. Москва



16.

ОТКРЫТЫЕ АПТЕКИ ПО ФРАНШИЗЕ



17.

ОТКРЫТЫЕ АПТЕКИ ПО ФРАНШИЗЕ



18.

ОТКРЫТЫЕ АПТЕКИ ПО ФРАНШИЗЕ



18.

«СОВЕТСКАЯ АПТЕКА» – ПОБЕДИТЕЛЬ В НОМИНАЦИИ ЛУЧШАЯ АПТЕЧНАЯ ФРАНШИЗА

по результатам Международной
фармацевтической премии
«Зеленый крест»

