



ДРУГОЙ БАР

БАР - В КОТОРЫЙ ХОЧЕТСЯ ВОЗВРАЩАТЬСЯ

ФРАНШИЗА СЕТИ ЗАВЕДЕНИЙ «ДРУГОЙ БАР»

С ВЫСОКОЙ ДОХОДНОСТЬЮ И ЧИСТОЙ
ПРИБЫЛЬЮ ОТ 400.000Р*

*в зависимости от региона

Мы учим простым и важным вещам



Быстрый
старт



Постоянный
спрос



Максимальная
поддержка партнеров



ОБ ОСНОВАТЕЛЕ БРЕНДА «ДРУГОЙ БАР»

БРЕНД «ДРУГОЙ БАР» ОСНОВАН В 2022 ГОДУ

Как один из проектов компании – учредителя Бренда, ведущая деятельность с 2017 года.

ОСНОВАТЕЛЬ И РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ

Основывал различные проекты с 2003 года, такие как: ресторан «Арбат», ночной клуб «Фламинго», компания по организации праздников «Меридиан», и различные бары в спорт-клубах, такие как «Эдельвейс», «Спорт Энерджи» и другие.

ДРУГОЙ БАР – это команда единомышленников и профессионалов, мы поможем вам в вопросах продуктивного развития и сопровождения бизнеса.

Для нас важно
взаимодействие с каждым
партнером. Мы готовы
делиться с вами знаниями
и опытом.



О КОМПАНИИ В ЦИФРАХ

3 → Года на рынке

5 → Успешных баров
в разных городах

18 → Сотрудников

400 → Проведенных
тренингов

24,000+ → Обслуженных
гостей

О РЫНКЕ И СПРОСЕ

ФАКТЫ ПОДТВЕРЖДАЮЩИЕ ПОСТОЯННЫЙ СПРОС НА УСЛУГИ БАРНОЙ ИНДУСТРИИ



Даже в кризис люди продолжают
ходить в бары или различные заведения



75 %

Россиян предпочитают
употреблять алкоголь



31 %

Потребителей в той или иной степени
предпочитают безалкогольную продукцию



НАШИ УСЛУГИ

ДРУГОЙ БАР

МЕСТО, В КОТОРОЕ ХОЧЕТСЯ ВОЗВРАЩАТЬСЯ

Развиваем
культуру потребления
вместе с вами

НАШ БАР

Неповторимая
концепция

ЗАВЕДЕНИЕ

В которое приятно
зайти с друзьями на
пару шотов
оригинальных
напитков



ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ ЗАВЕДЕНИЯ «ДРУГОЙ БАР»

- 01/** Более 60ти авторских настоек
- 02/** Большой ассортимент алкоголя и безалкогольной продукции
- 03/** Разнообразная кухня
- 04/** Сервисы доставки
- 03/** Контактный бар
- 06/** Проведение различных мероприятий
- 07/** Мастер классы по приготовления «классических» настоек

КАК БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ВАШ БАР



ОТЗЫВЫ НАШИХ ГОСТЕЙ

 Leo K [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 30 июля 2023

Заведение интересное, вкусные настоечки😍, персонал молодцы, но еще нужно поднажать, треки классные можно попеть своих любимые песни или даже поорать😄, ну и танцпол не лишний😎. Закусочки топ, прям, то что нужно😋 Приду снова😁



 Александр Алек... [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 31 мая 2023

Приятная атмосфера, качественная кухня, цена=качество

 Анастасия Финк [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 11 апреля 2023

Отличное место, очень душевно, настойки вкусные, но самое классное — бармены, очень общительные, понимают с полуслова

 Амир Пшеунов [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 16 июля 2023

Хороший бар, удивил большой выбор настоек буквально на любой вкус. Думаю будете становиться все лучше и лучше. Я ваш постоянный гость теперь)

 Alex S [Подписаться](#)
23 отзыва

★★★★★ 26 августа 2023

Приятная атмосфера, быстрое обслуживание, внимательный персонал, вкусная еда с претензией на авторскую

 Амир Пшеунов [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 16 июля 2023

Хороший бар, удивил большой выбор настоек буквально на любой вкус. Думаю будете становиться все лучше и лучше. Я ваш постоянный гость теперь)

 Эльдар Хабаров [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 31 мая 2023

Были на вечеринке, хорошая музыка и контингент самое главное адекватный

 baymakhND [Подписаться](#)
4 отзыва

★★★★★ Изменён 12 июля 2023

Не хватало атмосферного и уютного места в городе, посещение этого заведения оставило неисгладимое приятное впечатление. Спасибо всем кто причастен к реализации этой идеи. Отдельно выделю отзывчивый, профессиональный и гостеприимный персонал в лице Александры и Алины !

 Анастасия Майо... [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 31 мая 2023

У бара интересная концепция, лично мне очень понравилось, отдельное спасибо барменам, знают карту и могут подсказать все! Кстати, настойки, как заявляют, лучшие в городе, я пробовала и много где, и тут реально вкусно❤️

 Мария [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 3 апреля 2023

Были в заведении в прошлые выходные, нам очень понравилось, музыка и диджей огонь, настойки тоже классные, необычное сочетание вкусов и веселые названия запали в душу

 Maria SV [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 24 апреля 2023

Хороший бар, отдыхали с друзьями, кухня и напитки очень понравились

 Сергей Емельянов [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 3 августа 2023

Отличное место приятный персонал, очень приятные отношения к клиентам, хочу отметить Максима большое спасибо за внимание



 Алёна Киселёва [Подписаться](#)
1 отзыв

★★★★★ 1 июня 2023

Жалею, что раньше здесь не побывала! Хороший бар с хорошим ассортиментом, кстати тематика санузлов меня покорила, а Валера — он вообще лучший! Отдельное спасибо бармену Нике, она лучшая❤️

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА «ДРУГОГО БАРА»

—
ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ГОСТЕЙ МЫ
РАЗРАБОТАЛИ КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

МЕРОПРИЯТИЯ

У нас в заведении проходят различные мероприятия. Приглашенные артисты, живая музыка, STAND UP, быстрые свидания и др.

ПРОДУКТЫ БАРА

Более 60ти видов авторских настоек от наших технологов, приготовленные «классическим» и современным способом

КУХНЯ

Предлагаемый ассортимент кухни не оставит равнодушным даже истинного гурмана.

ДОСТАВКА

Мы работаем с сервисами, которые позволяют доставлять нашу продукцию до 5ти утра.

КОНТАКТНЫЙ БАР

Наши коллеги расскажут об идеях возникновения и истории каждой настойки, увлекая общением, создавая приятное настроение на весь оставшийся вечер.

«ХЛОПНУЛ И ПОШЕЛ»

Приятно зайти с друзьями на пару шотов оригинальных напитков, окунувшись в неповторимую атмосферу бара, в которую захочется вернуться.

КРОМЕ ТОГО РАБОТАЕМ ПО СТРАТЕГИИ «1 ГОРОД-1 ПАРТНЕР»

Большая
проходимость
гостей

Средний чек
гостя составляет
2477р.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА «ДРУГОГО БАРА»

ФРАНШИЗА «ДРУГОЙ БАР» - ЭТО ПРОВЕРЕННАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ.

Наши бары уже успешно работают в 5 городах,
с разной численностью населения от 230 000 до 4 000 000 человек.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:



Всесезонный бизнес. Мы предоставляем услуги, востребованные в любое время года.



Бизнес, который устойчив курсу рубля.

МЫ УЧИМ ВАЖНЫМ И НУЖНЫМ ВЕЩАМ:

- 01/** Сопровождение проекта на всех этапах.
- 02/** Обучение персонала стандартам сервиса компании.
- 03/** Автономно работающий бизнес.
- 04/** Подробная дорожная карта.



ЧЕМ ФРАНШИЗА «ДРУГОГО БАРА» ЛУЧШЕ БИЗНЕСА С НУЛЯ?

ПРИОБРЕТАЯ ФРАНШИЗУ «ДРУГОЙ БАР», ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ
ВСЮ НЕОБХОДИМУЮ ИНФОРМАЦИЮ ПО ВЕДЕНИЮ
УСПЕШНОГО БИЗНЕСА.

РАБОТА ПО ФРАНШИЗЕ ЭТО:



Определение бюджета инвестиций.



Точный алгоритм действий для открытия и
работы заведения.



Рекомендации по организации бизнес - процессов.



Подбор и обучение персонала.



Бесплатные консультации наших специалистов.



Персональный менеджер для решения всех вопросов.



СОСТАВ ФРАНШИЗЫ «ДРУГОЙ БАР»

АНАЛИТИЧЕСКИЙ РАЗБОР

- финансовый анализ партнера
- определение бюджета инвестиций
- расчет мощностей производства
- анализ конкурентов
- анализ целевой аудитории
- выбор местоположения
- логистический анализ
- оценка рисков предприятия

ДОРОЖНАЯ КАРТА

- регистрация юридического лица
- определение учетной политики
- построение штатной структуры
- автоматизация систем учета
- выбор помещения для заведения
- взаимодействие с риелторами
- составление дизайн - проектов
- внедрение систем безопасности
- интеграция систем учета
- интеграция экосистемы
- подбор персонала

ПОЛУЧЕНИЕ ЛИЦЕНЗИИ

- сопровождение при лицензировании
- формирование торгового запаса

ОБУЧЕНИЕ

- передача рецептуры кухни и бара
- обучение способам приготовления
- обучение стандартам сервиса
- координация действий команды
- обучение ассортиментному ряду
- внедрение системы мотивации
- обучение ведению учета
- рекомендации поставщиков

МАРКЕТИНГ

- передача интеллектуальных прав
- разработка маркетинговых стратегии
- разработка рекламных кампаний
- подготовка smm-плана
- предложение арт-плана

КОНСАЛТИНГ

- юридические услуги
- бухгалтерские услуги
- услуги продвижения smm
- услуги организации мероприятий
- технологическое сопровождение
- техническая поддержка

ОТКРЫТИЕ ЗАВЕДЕНИЯ

- помощь в организации мероприятия
- выезд команды поддержки
- сопровождение куратора

ОТ ПОДПИСАНИЯ ДОГОВОРА
ДО ПЕРВОГО ЧЕКА ОТ 90 ДНЕЙ

ДРУГОЙ БАР

ФРАНШИЗА В ЦИФРАХ

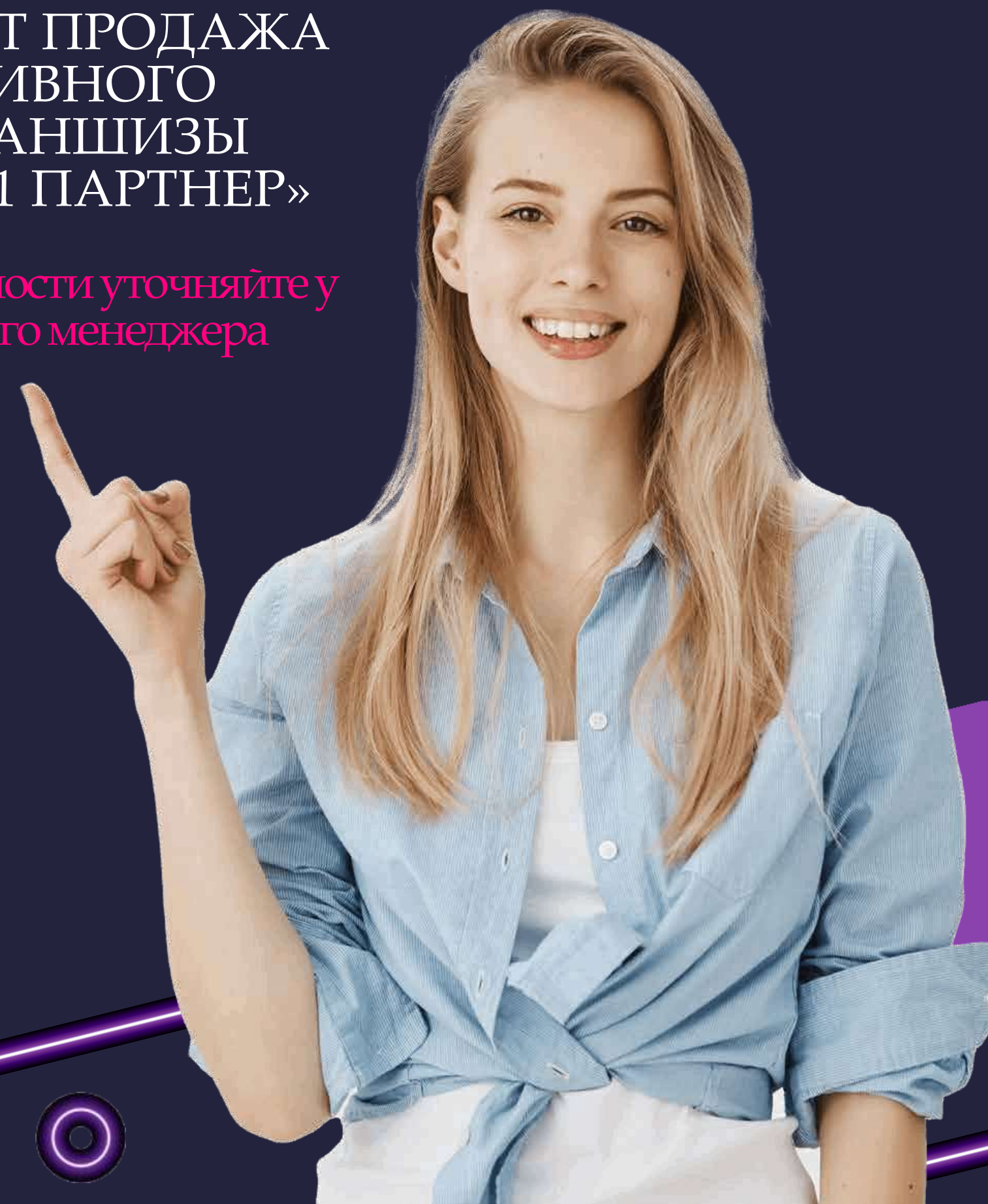
Инвестиции	от 2 550 000 рублей
Города с населением	Паушальный взнос
< 399 000 человек	600 000 рублей
> 400 000 человек	800 000 рублей
>1 000 000 человек	1 000 000 рублей
>3 000 000 человек	1 200 000 рублей
Успевай по актуальной цене	
Роялти	От 3,5% до 5% от оборота*
Чистая прибыль	~400 000р
Срок окупаемости	от 6 месяцев

* Уровень эффективности, может снизить размер роялти до 3,5%

ДЕЙСТВУЕТ ПРОДАЖА
ЭКСКЛЮЗИВНОГО
ПРАВА ФРАНШИЗЫ
«1 ГОРОД- 1 ПАРТНЕР»



Подробности уточняйте у
вашего менеджера



НА ЧЕМ ВЫ БУДЕТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ?

ПЛАНИРУЕМЫЙ ОБОРОТ ПАРТНЕРА «ДРУГОЙ БАР»

Средний чек
за услугу
2477
рублей

Среднее количество
чеков в месяц
807
штук

Средняя выручка в
месяц
 $2477 * 807 =$
2 000 800 рублей

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

$2\,000\,800$ (выручка) - $1\,550\,000$ (ФОТ сотрудников, аренда, реклама, налоги, фудкост)
 $= 450\,800$ рублей в месяц

ИТОГО

Средняя чистая прибыль в месяц
450 800 рублей*

*сумма может отличаться в зависимости от региона



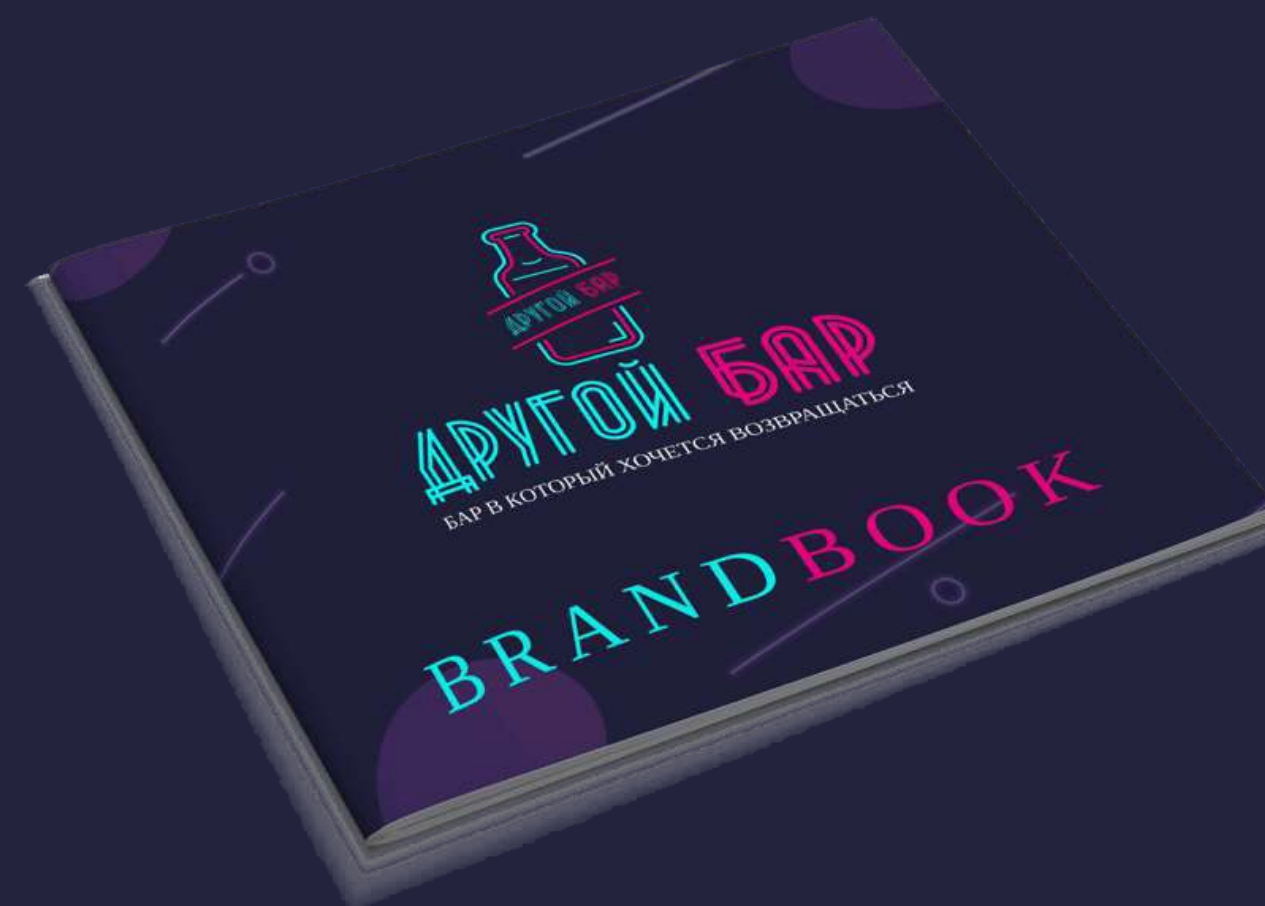
КАК БУДЕМ ПРИВЛЕКАТЬ КЛИЕНТОВ?

ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ГОСТЕЙ МЫ ВЫБРАЛИ
ПРОВЕРЕННЫЕ И НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫЕ
КАНАЛЫ:

- 01/ Настройка рекламных компаний
под регион партнера (до запуска предприятия).
- 02/ Оформленные группы в социальных сетях.
- 03/ Контент план по ведению социальных сетей.
- 04/ Запуск таргетированной рекламы.
- 03/ Внешняя реклама- баннеры,
раздаточные материалы.
- 06/ Рекомендации наших гостей

ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ. БРЕНДБУК. ТОРГОВЫЙ ЗНАК

ПАРТНЕРЫ «ДРУГОЙ БАР» ПОЛУЧАЮТ:



ПРАВО

на использование
товарного знака
«Другой Бар»

РУКОВОДСТВО

стандарты сервиса
обучение персонала
оценка эффективности

ГОТОВЫЕ МАКЕТЫ

утвержденный ассортимент бара и кухни
маркетинговые процессы
готовые системы учета

ПОИСК И ПОДБОР ПЕРСОНАЛА

ЛЮБОЙ БИЗНЕС - ЭТО ЛЮДИ, ПОЭТОМУ РЕКОМЕНДУЕМ
ОСНОВАТЕЛЬНО ПОДОЙТИ К ПОДБОРУ ВАШЕЙ КОМАНДЫ.

ЭКСПЕРТЫ НАШЕЙ КОМПАНИИ ПРЕДОСТАВЛЯЮТ:



Алгоритмы поиска и
найма будущих
сотрудников



Скрипты для собеседования
кандидатов и шаблоны
трудовых документов



Обучение персонала, чек листы,
отработанная система крі

9 ШАГОВ К ОТКРЫТИЮ СВОЕГО ЗАВЕДЕНИЯ

НЕКОТОРЫЕ ПРОЦЕССЫ
ПРОВОДЯТСЯ ПАРАЛЛЕЛЬНО.

- 01/ подписание договора намерений.
- 02/ анализ финансового состояния партнера.
- 03/ подписание партнерского договора.
- 04/ поиск и аренда помещения.
- 03/ регистрация юридического лица.
- 06/ получение лицензии на продажу крепкого алкоголя.
- 07/ поиск и обучение персонала.
- 08/ рекламная кампания.
- 09/ торжественное открытие бара.

От подписания договора до первого чека от 90 дней



КТО ЗА ЧТО ОТВЕЧАЕТ?

ЧТОБЫ МАКСИМАЛЬНО ПОДДЕРЖАТЬ ПАРТНЕРА СЕТИ, КОМАНДА «ДРУГОЙ БАР» БЕРЕТ НА СЕБЯ ЧАСТЬ БИЗНЕС - ПРОЦЕССОВ.

Головной офис

Полное сопровождение
на всех этапах

Настройка рекламной
кампании

Создание и оформление
групп в социальных сетях

Обучение вашего персонала

Офис партнера

Поиск и ремонт
помещения

Выполнение условий
партнерского договора

Оказание услуг
по стандартам ГО

Подбор и найм персонала



ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРА ПОСЛЕ ЗАПУСКА БИЗНЕСА



ДРУГОЙ БАР

ДАР - В КОТОРЫЙ ХОЧЕШЬ ВОЗВРАТИТЬСЯ

- ➔ Личный менеджер для связи по всем вопросам
- ➔ Внутренний чат компании между партнером и персоналом
- ➔ Интеграция в ЧатБот вашего бара
- ➔ Повышение квалификации персонала путем еженедельных тренингов
- ➔ Реализация нематериальной мотивации для персонала

ОТВЕТЫ НА РАСПРОСТРАНЕННЫЕ ВОПРОСЫ:

Почему я должен купить франшизу в сфере обслуживания?

Потому что наши услуги востребованы всегда. Вне зависимости от экономической ситуации в стране, есть спрос на сферу оказания услуг, особенно в сегменте общепита.

Почему я должен купить франшизу именно у вас?

Наша франшиза успешная бизнес модель, которая рекомендовала себя в разных городах. Мы учим важным вещам, а ещё с нами зарабатывают!

Почему ваша франшиза столько стоит?

Стоимость нашей франшизы соразмерна поддержке и знаниям, которые мы даем партнерам.

Каким образом происходит контроль предприятия?

Все коммуникации ведутся через Вашего менеджера по сопровождению.

У меня нет опыта в ведении бизнеса, как быть?

Для этого мы подробно расписали каждый шаг с предоставленными инструкциями и шаблонами. Так же Ваш менеджер всегда на связи!

Как понять, что в моем городе франшиза будет успешно работать?

Для этого мы проводим анализы конкурентной плотности и др.

Что делать если гость так и не появился?

Мы берем на себя кампанию по привлечению гостей. Мы заинтересованы в вашем успехе, не менее чем Вы.

Могу ли я открывать 2 заведения или более?

Мы работаем по стратегии «1 город-1 партнер», но при желании открыться в другом городе будем рады сотрудничеству

Кто будет отвечать на мои вопросы?

Каждому партнеру мы выставляем менеджера по сопровождению. Он ответит на любые Ваши вопросы.



ДРУГОЙ БАР

БАР, В КОТОРЫЙ ХОЧЕТСЯ ВОЗВРАЩАТЬСЯ

СТАНЬТЕ ПАРТНЕРОМ СЕТИ «ДРУГОЙ БАР»

→ И зарабатывайте с
нами

от 400 000* рублей
в месяц !

Развиваем культуру
потребления вместе!

*в зависимости от региона