

# ФРАНШИЗА МУЖИКИПРО

стабильная бизнес модель со средней  
окупаемостью каждого нового салона

21 месяц

# МУЖИКИПРО В ЦИФРАХ

данные представлены на сентябрь 2024 года

**142**

салон в сети

**2**

страны

**20**

городов

**77**

франчайзи

**9 лет**

наша компания на рынке

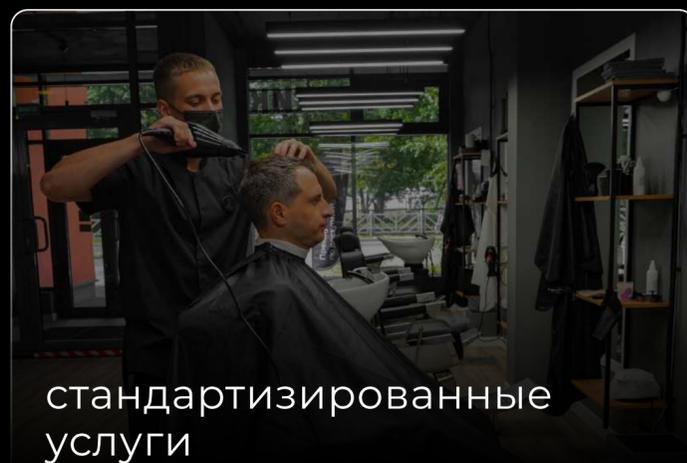
**>1 700**

мастеров обучили и вывели на работу

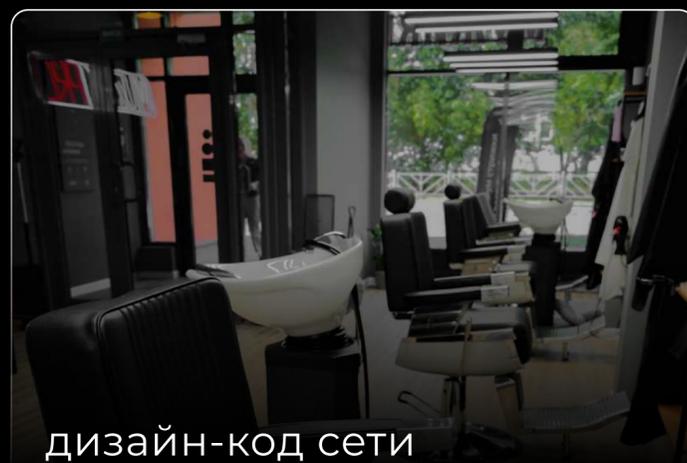
# ПРИРОСТ САЛОНОВ МУЖИКИПРО



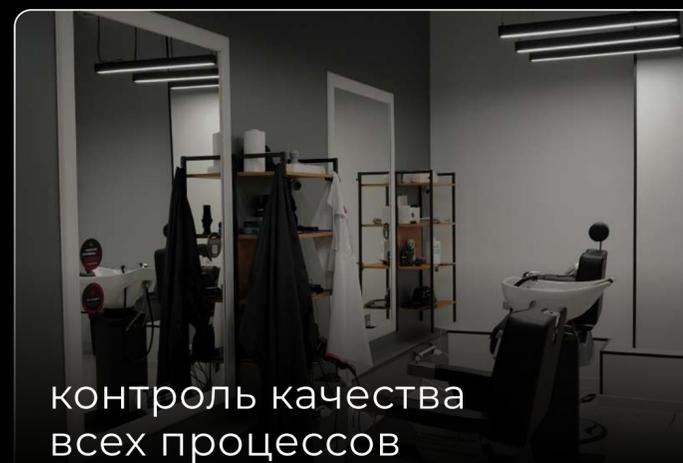
# ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ ФРАНШИЗУ МУЖИКИПРО?



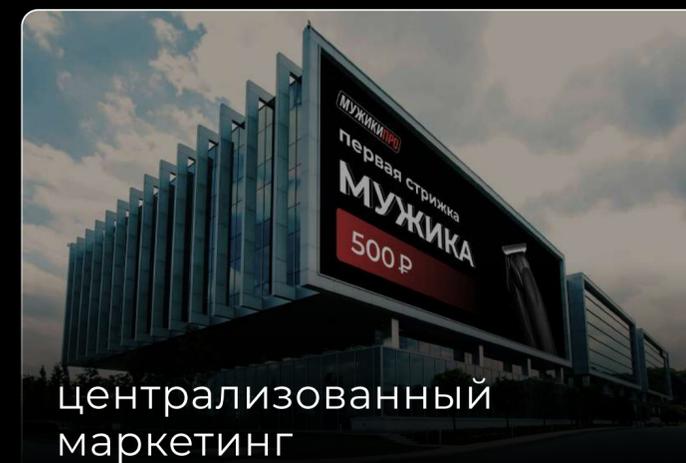
стандартизированные  
услуги



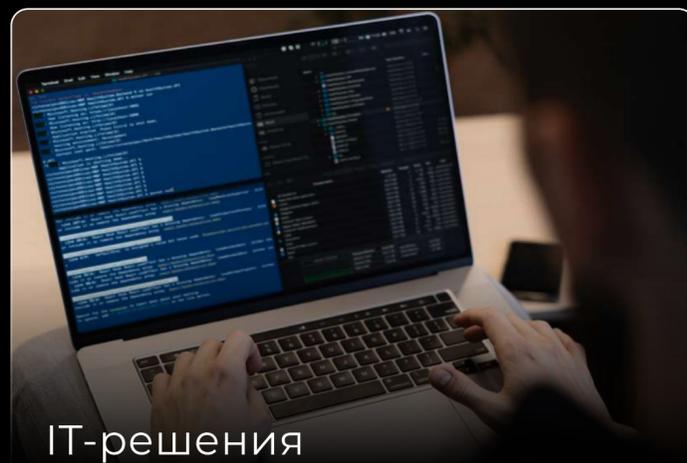
дизайн-код сети



контроль качества  
всех процессов



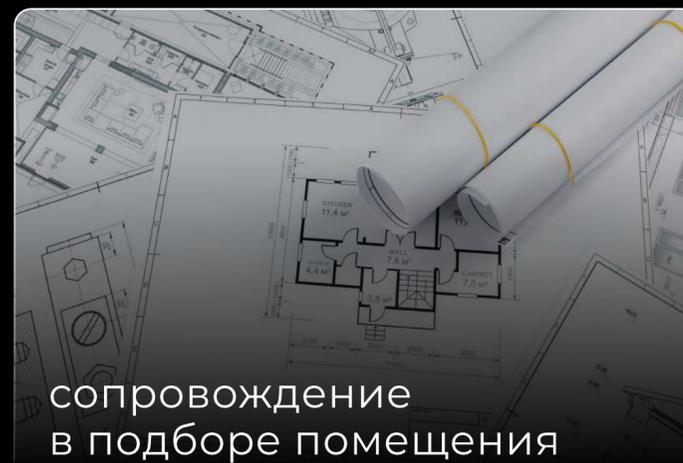
централизованный  
маркетинг



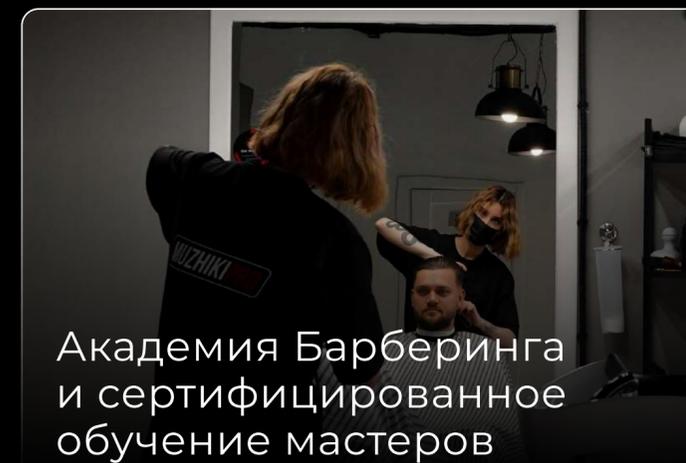
IT-решения



оборудование  
под собственной  
торговой маркой



сопровождение  
в подборе помещения



Академия Барберинга  
и сертифицированное  
обучение мастеров

## **МУЖИКИПРО заходят в новые города с избирательной стратегией:**

сначала мы обеспечиваем возможность качественной передачи нашей концепции, потом масштабируем количество салонов в городе.

### **Что это значит?**

Что нам не всё равно, как работают наши салоны. Мы готовы продавать франшизу только в тех городах, где уже зарекомендовали своё имя и где имеем наставников, способных контролировать каждый шаг запуска салона.

# МУЖИКИ ПРО ЦЕННОСТИ

## СТАБИЛЬНОЕ КАЧЕСТВО

Мастера сети обучаются с нуля по единой отработанной системе в Академии Барберинга или под присмотром опытных наставников;

Проводится ежемесячная проверка всех мастеров и администраторов сети на соблюдение технологии и стандартов компании;

В сети работает шестиступенчатая система рангов мастеров, позволяющая соблюдать стандарты и выращивать настоящих профессионалов своего дела;

План обучения актуализируется своевременно бренд-коучем сети;

Мастера постоянно совершенствуют свои навыки на дополнительных мастер-классах и оттачивают свои навыки на международных конкурсах

# МУЖИКИ ПРО ЦЕННОСТИ

## КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ

Оказываем премиум стрижки по доступной цене

Работаем с отзывами клиентов и постоянно совершенствуем сервис: картографии, оценка клиентов после записи стрижки, аудит мастеров по клиентоориентированности

В стандартную стрижку входит:

- ✓ Удаление нежелательных волос в носу, в зоне бровей и ушах воском
- ✓ Освежающий тоник для стимуляции роста волос
- ✓ Сахарно-кофейный пилинг кожи головы
- ✓ Успокаивающий одеколон
- ✓ Аппаратный массаж головы
- ✓ Укладка волос
- ✓ Кофе с собой

# МУЖИКИ ПРО ЦЕННОСТИ

## МАСШТАБИРУЕМОСТЬ

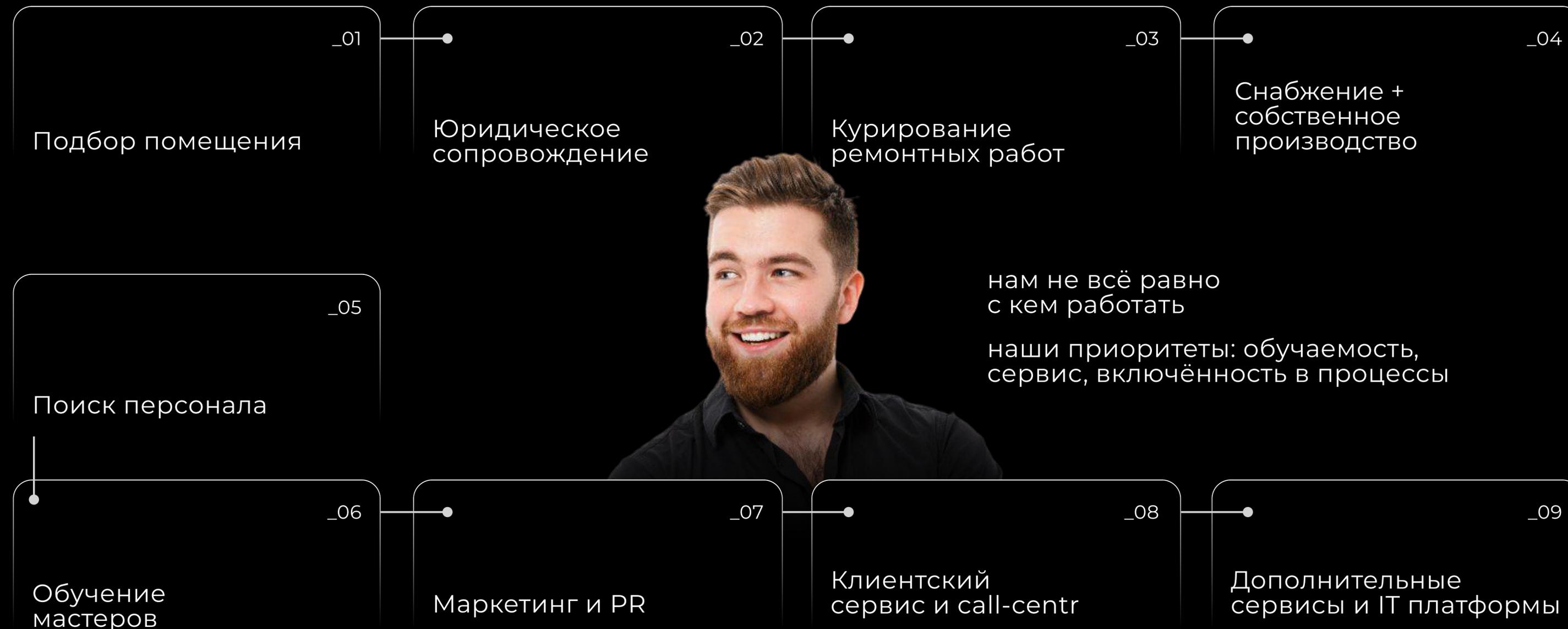
На протяжении 9 лет мы открывали салоны в разных городах и локациях, на разных условиях, чтобы в мельчайших деталях отточить нашу финансовую модель и сделать данный проект максимально рентабельным;

Всё это время мы строили внутреннюю инфраструктуру, создавали бизнес процессы, внедряли различные IT решения для того, чтобы наши салоны были эффективными;

Мы понимаем наш бизнес, наших клиентов и рынок в целом, а значит создали эффективно работающую бизнес-модель, которой делимся с партнёрами;

Главное для нас—уверенность в продукте, как основа долгосрочного сотрудничества с нашими партнёрами

# МУЖИКИПРО ДЛЯ ФРАНЧАЙЗИ



# ПОДБОР САЛОНА

## КУРИРУЕМ ПОДБОР И ОБУСТРОЙСТВО САЛОНА

- ✓ Помогаем с поиском помещения для открытия салона в любом городе и согласовываем ваши варианты по стандартам компании;
- ✓ Готовим планировочное и отделочное решения для каждого нового объекта;
- ✓ Предоставляем стандарты по открытию салона, в которых содержится вся необходимая информация для запуска салона;
- ✓ Сопровождаем франчайзи на всех этапах ремонтных работ при строительстве салона;
- ✓ После проведения ремонтных работ осуществляем приёмку салона, в соответствии с качеством и стандартами компании

# ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

## КУРИРУЕМ ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

- ✓ Согласовываем договор аренды помещения под будущий салон;
- ✓ Готовим договоры концессии

# СНАБЖЕНИЕ САЛОНА

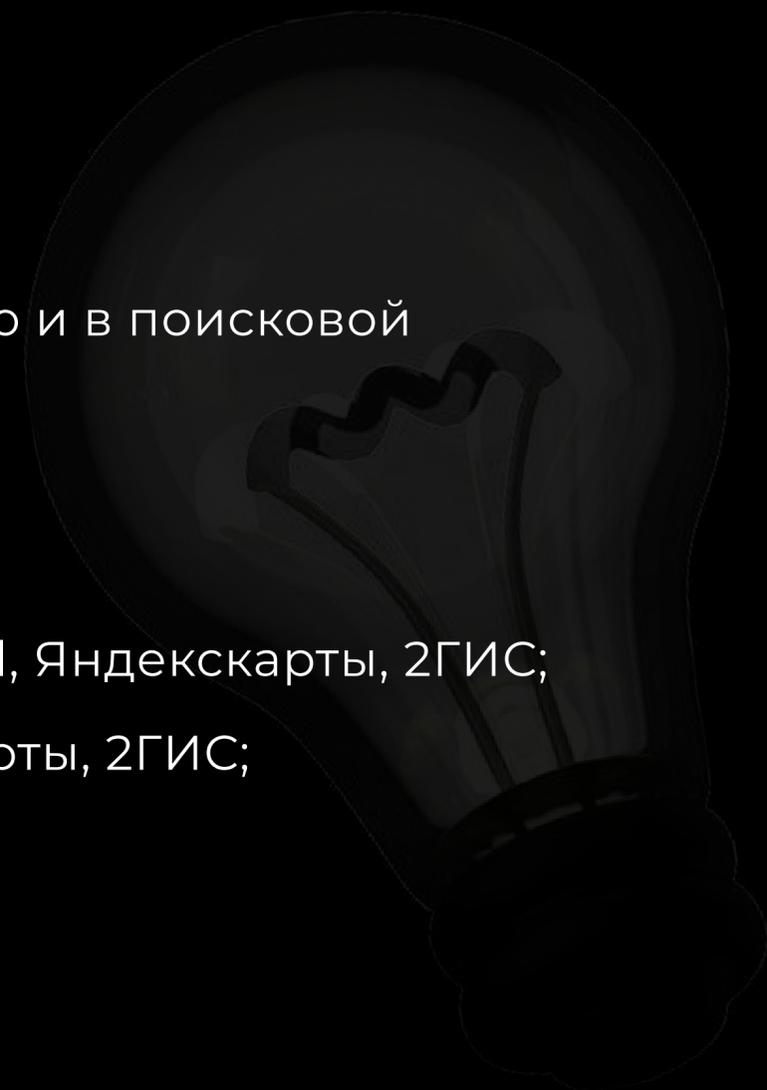
## КУРИРУЕМ РАСХОДНИКИ САЛОНА

- ✓ Централизованный закуп расходников для работы салона
- ✓ Предоставляем фирменную продукцию МУЖИКИ ПРО и именитых брендов в продажу
- ✓ Предоставляем оборудование собственного производства для открытия салона

# МАРКЕТИНГ

## КУРИРУЕМ ПРОДВИЖЕНИЕ САЛОНОВ

- ✓ Подключаем салоны к системе лояльности клиентов;
- ✓ Ведём федеральные социальные сети вконтакте, YouTube и инстаграм;
- ✓ Настраиваем таргетированную рекламную кампанию вконтакте, медийную контекстную и в поисковой выдаче яндекса
- ✓ Обеспечиваем SEO оптимизацию сайта;
- ✓ Подключаем салон к записи через многостраничный, самописный сайт компании;
- ✓ Размещаем салоны на картографических и рекомендательных платформах — ZOOM, Yell, Яндекскарты, 2ГИС;
- ✓ Подключаем салон к рекламным кампаниям в картографических сервисах — Яндекскарты, 2ГИС;
- ✓ Организовываем коллаборации с партнёрами;
- ✓ Ведём бартерную рекламу с блогерами;
- ✓ Разработаем медиа-материалы;
- ✓ Предоставляем дизайн-код компании



# АКАДЕМИЯ БАРБЕРИНГА

## КУРИРУЕМ ПОДБОР И ОБУЧЕНИЕ МАСТЕРОВ

- ✓ Помогаем в поиске персонала и проведении первичных собеседований;
- ✓ Передаём налаженные бизнес-процессы франчайзи;
- ✓ Теоретическое и практическое обучение стажёров и внешних франчайзи;
- ✓ Контроль повышения регалий мастеров;
- ✓ Предоставляем обучающий материал для сотрудников;
- ✓ Создаём обучающий материал;
- ✓ Организовываем мастер-классы для сотрудников;
- ✓ Обучаем стандартизированной технологии стрижек и услуг



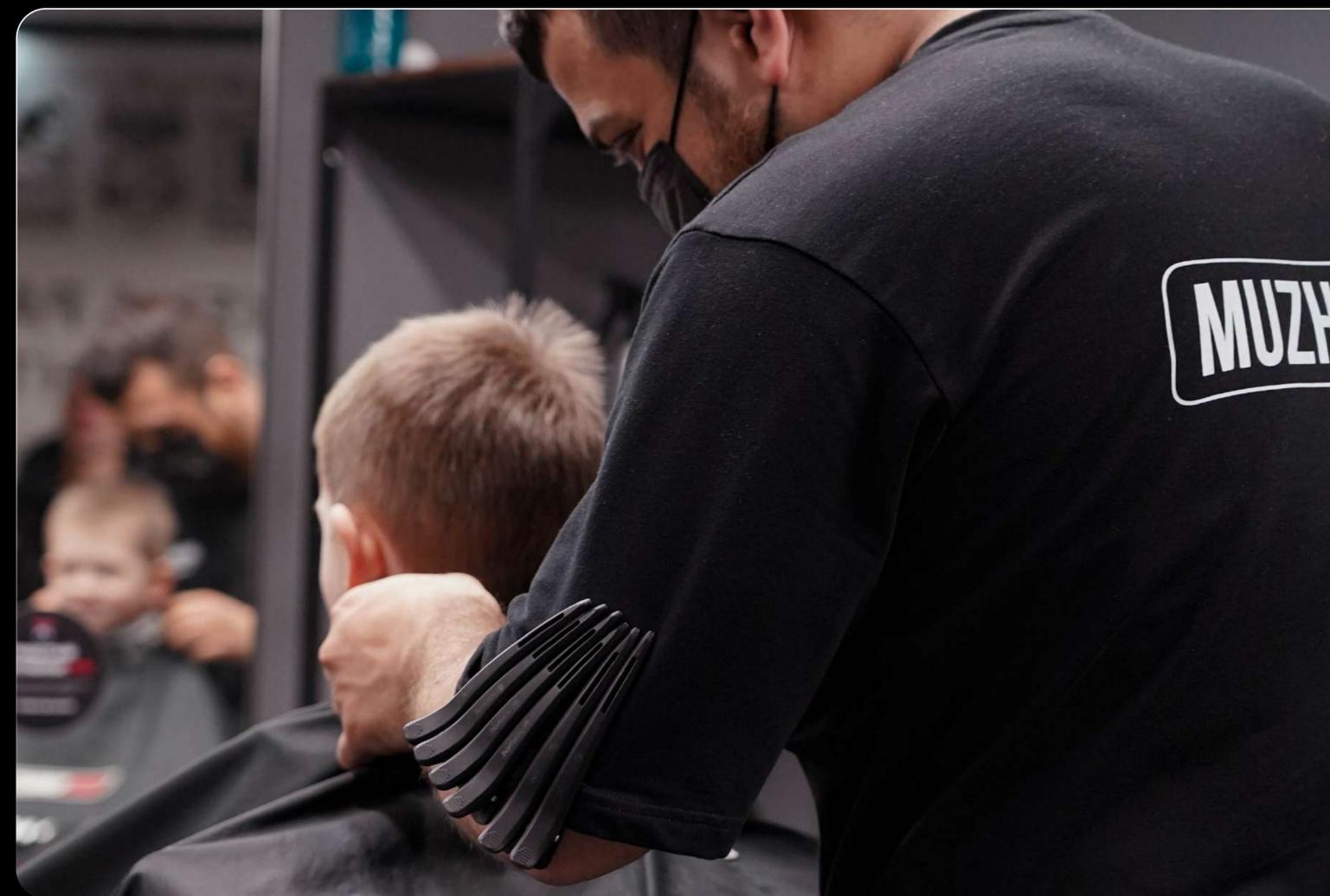
# КУРАТОРЫ-НАСТАВНИКИ ОБУЧАЮТ МАСТЕРОВ ВО ВСЕХ ГОРОДАХ ПРИСУТСТВИЯ

Сопровождаем в поиске кандидатов

Обучаем единому сервису и технике

Настраиваем бизнес-процессы внутри салона

На начальный этап работы салона закрепляем за франчайзи куратора-наставника, который отлаживает процессы, обучает мастеров и сопровождает франчайзи **1 год**



# КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС

## КУРИРУЕМ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ СЕТИ

- ✓ Ведём аналитику филиалов по метрикам: загрузка, выручка, рейтинги франчайзи и мастеров;
- ✓ Собираем обратную связь с клиентов и обеспечиваем напоминание о записи через WhatsApp-бот;
- ✓ Контроль качества мастеров на соблюдение стандартов работы и клиентоориентированности;
- ✓ Ежемесячные проверки салонов на соблюдение чистоты;
- ✓ Проверка салонов тайными покупателями;
- ✓ Отработка обратной связи клиентов на картографиях;
- ✓ Call-centr для отработки входящих звонков и записи клиентов;
- ✓ Поддержка франчайзи и мастеров по вопросам через платформу Юздек

# IT И ПЛАТФОРМЫ

## КУРИРУЕМ ПЛАТФОРМЫ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

- ✓ Онлайн-запись и CRM-система YClients;
- ✓ Система корпоративного планирования Битрикс 24;
- ✓ Мобильное приложение МУЖИКИ ПРО;
- ✓ Фирменное радио МУЖИКИ ПРО;
- ✓ Нет монет – платформа для чаевых мастерам;
- ✓ Телеграм-бот для записи клиентов;
- ✓ Облачная телефония Манго Офис;
- ✓ Система коллтрекинга
- ✓ Сайт МУЖИКИ ПРО – для информирования и записи клиентов
- ✓ Ispring – для адаптации мастеров и франчайзи



# ФРАНШИЗА МУЖИКИПРО В ЦИФРАХ

 **400 000 ₺**

Паушальный взнос компании

 **2 700 000 ₺**

Примерные затраты на открытие

 **300 000 ₺**

Средняя чистая прибыль в месяц

 **21**

Месяцев  
окупаемости

 **25-26%**

Рентабельность  
бизнеса

 **0%**

Роялти в первый месяц  
работы салона

 **0%**

Роялти при выручке  
до 150 000 ₺

 **5%**

Роялти при выручке  
от 150 000 ₺ до 300 000 ₺

 **10%**

Роялти при выручке  
от 300 000 ₺

# ПОШАГОВЫЙ ПЛАН ОТКРЫТИЯ БАРБЕРШОПА МУЖИКИПРО



# МУЖИКИПРО СРЕДНИЕ ПОКАЗАТЕЛИ САЛОНА

 **60**

Квадратура помещения

 **4**

Количество кресел

 **25-30**

Процент рентабельности

 **200 000 ₺**

Средний показатель выручки  
в первый месяц работы

 **50 000 ₺**

Средний показатель прироста  
к выручке ежемесячно

 **200 000 ₺**

Точка безубыточности

 **21**

Месяцев период  
окупаемости

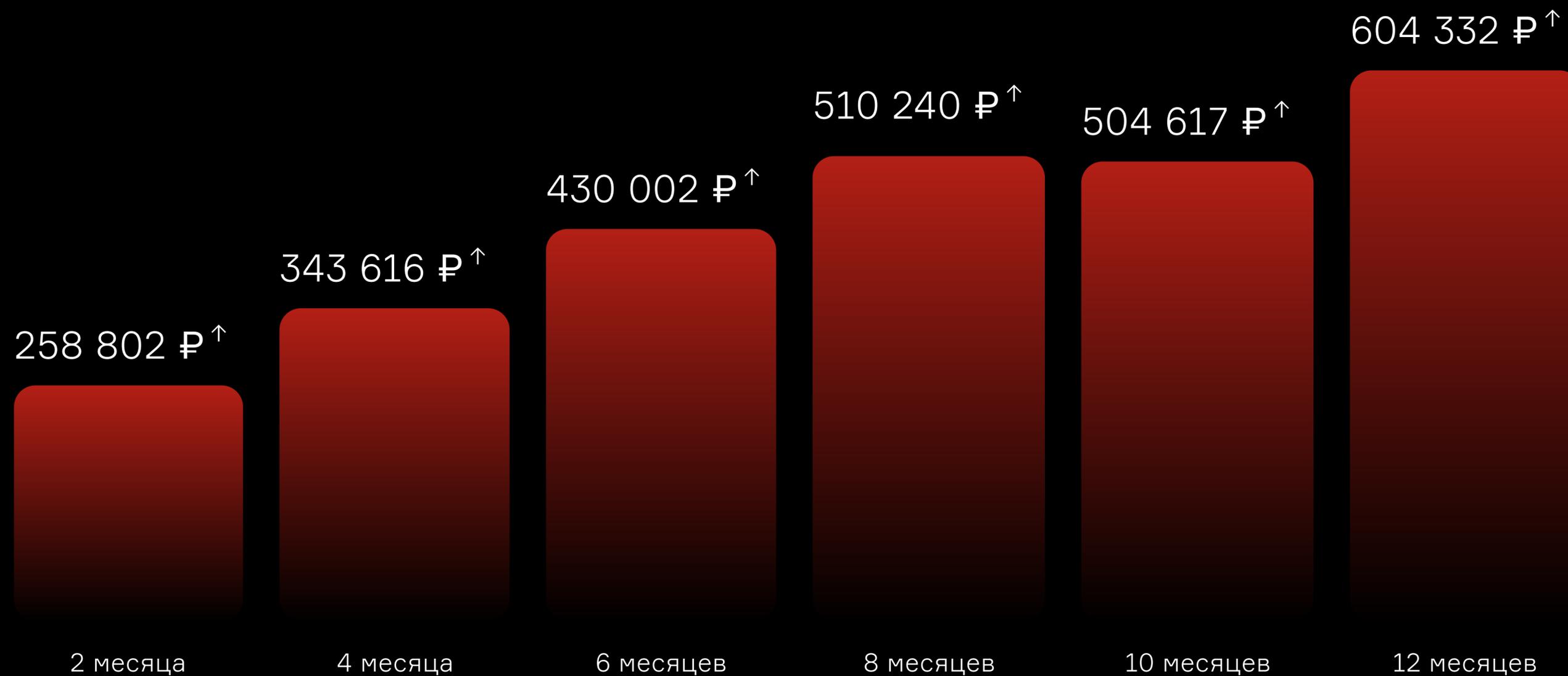
 **700 000 ₺**

Ежемесячная выручка салона  
через год работы

 **850 000 ₺**

Средняя ежемесячная  
выручка салонов по сети

# МУЖИКИПРО ВЫРУЧКУ



# МУЖИКИПРО ПОКАЗАТЕЛИ ФРАНЧАЙЗИ

**ИВАН  
ГОНЧАР**



Стал франчайзи  
МУЖИКИ ПРО в 2022

25 лет

Сейчас 12 салонов

Средний показатель  
выручки в месяц 7 500 000 ₺

**РИНАТ  
ЗАРИПОВ**



Стал франчайзи  
МУЖИКИ ПРО в 2021

40 лет

Сейчас 7 салонов

Средний показатель  
выручки в месяц 4 200 000 ₺

# МУЖИКИПРО ПОКАЗАТЕЛИ ФРАНЧАЙЗИ

**АРТЁМ  
ГРАМОТЕЕВ**



Стал франчайзи  
МУЖИКИ ПРО в 2022

25 лет

Сейчас 1 салон

Средний показатель  
выручки в месяц 520 000 ₺

**МАКСИМ  
ЧИСТЯКОВ**



Стал франчайзи  
МУЖИКИ ПРО в 2022

24 года

Сейчас 2 салона

Средний показатель  
выручки в месяц 700 000 ₺