



Франшиза от Центра раннего плавания «Аквапоколение»

**ЗАРАБАТЫВАЙТЕ
ОТ 290 000 ₽**

**ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ В МЕСЯЦ
С ЦЕНТРОМ РАННЕГО ПЛАВАНИЯ
«АКВАПОКОЛЕНИЕ»**

40% семей ежемесячно тратят на кружки
и дополнительные занятия своих детей **до 15 000 ₽**

Почему родители выбирают именно Центр «Аквапоколение»?

Систематические занятия плаванием улучшают физическое развитие у 93.5 % грудных детей. Дети, занимающиеся плаванием с рождения, быстрее растут, у них увеличивается жизненная емкость легких, легкие становятся более мощными, а мышцы более крепкими. Укрепляются суставы, сердечно-сосудистая, дыхательная и нервная системы, формируется правильная осанка, улучшается кровообращение, увеличивается сила и выносливость.

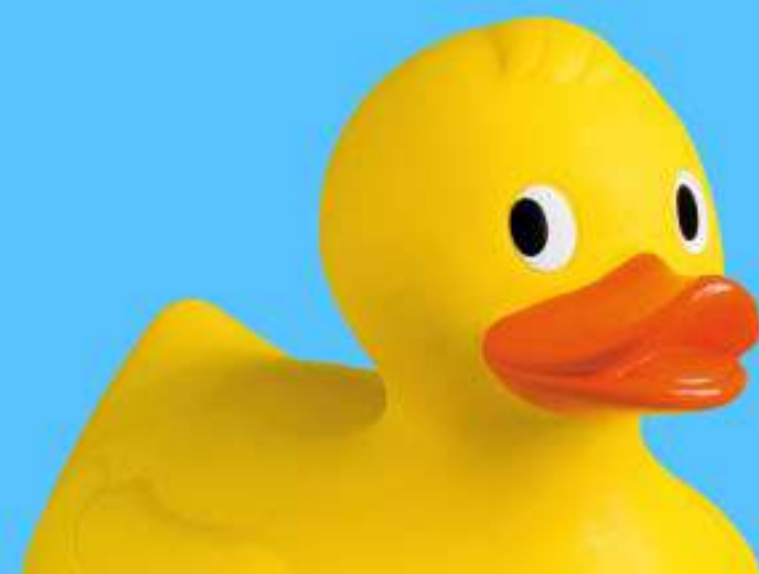
Максимальная польза для малышей достигается при условии постоянных занятий, как минимум 2-х раз в неделю. По совокупности этих факторов **73% клиентов посещают Центр раннего плавания на регулярной основе.**



Дети, посещающие занятия в Центре раннего плавания, начинают плавать раньше, чем ходить. При первом посещении, перед началом тренировки, каждый ребёнок проходит определенную подготовку. Она состоит из:

- ✓ **Физических тестов для понимания степени развития малыша**
- ✓ **Подбора персональной методики и подбора упражнений для каждого ребенка**

При необходимости проводится коррекционная и адаптивная работа.



Наглядно о бассейнах: как выглядят мини-бассейны и детские чаши, в чём их отличие от больших бассейнов

Размер каждого мини-бассейна 2х1 метра. Минимальный размер чаши бассейна 2х3 метра. Такие пропорции оптимальны для тренировок детей до 5 лет с тренером.



Миссия нашей команды — развитие и укрепление физического и ментального здоровья детей с самого рождения — наше будущее поколение

Я со своими двумя детьми прошла путь от клиента детского бассейна до франчайзи и франчайзёра. В этом сложном выборе мне помогало осознание важности своей миссии для будущих поколений.

Проект «Аквапоколение» родился от большой, искренней любви к детям и желания внести посильную лепту в гармоничное развитие нового поколения.

Здоровье ребёнка — это лучшее, что можно сделать для его благополучного и счастливого будущего.

Я хочу, чтобы дети имели возможность получать оздоровительные услуги высокого качества не только в Москве, но и на всей территории России.

Только от нас зависит, сколько счастья мы подарим своим детям.

Так давайте вместе прививать любовь к воде и к спорту детям с самого раннего возраста и укреплять их здоровье с самого рождения.

Буду рада каждому новому участнику, разделяющему нашу любовь к детям и стремящемуся менять мир к лучшему.



БАТРАКОВА ЕЛЕНА

Основатель «Аквапоколения»

Франшиза для тех, кто искренне любит детей

Статус франчайзи накладывает на партнёра определённые обязательства. Поэтому компания выработала чёткие требования к желающим вступить в сообщество. Своими партнерами мы будем рады видеть тех, кто:

- ✓ Готов регулярно повышать квалификацию и понимает, что постоянное обучение — ключевое условие прогресса
- ✓ Искренне любит детей и готов с ними работать
- ✓ Может на 100% погрузиться в бизнес-процессы, заниматься бизнесом как основным делом жизни
- ✓ Интересуется передовыми технологиями образования

Будем рады единомышленникам и с радостью поддержим Вашу инициативу по открытию бизнеса в столице, Московской области и Санкт-Петербурге, а также в городах с населением от 500 тыс. человек. Франчайзинговая модель «Аквапоколение» создана как наиболее удобный вариант масштабирования бизнеса. Вы можете открыть несколько Центров и развить собственную сеть.

Здоровье детей — в наших руках!

Общероссийская тенденция такова, что всё больше людей стремятся вести активный образ жизни: закаливаться, заниматься физкультурой и спортом, добиваться разумными путями подлинной гармонии. Актуальность темы обусловлена решением проблемы сохранения здоровья детей грудничкового и младшего дошкольного возраста при помощи занятий плаванием.



Открытием бассейнов ежемесячно интересуются 5–10 клиентов, что подтверждает востребованность данной услуги.

Свыше 55% россиян занимаются спортом регулярно. По прогнозам, эта цифра в ближайшие годы будет увеличиваться, так как развитие массового спорта и физической культуры является государственным приоритетом.



Обеспеченность бассейнами на одного россиянина всего 2%, их всего 4 800 на 146 млн. человек.



Бизнес, связанный с развитием детей, в том числе плавания, на сегодня относится к перспективному направлению. Инвестиции в эту отрасль быстро окупаются, рентабельность составляет 36,5%.

О масштабах рынка в России свидетельствует факт появления на свет ежегодно около 1 500 000 малышей — наших потенциальных клиентов

В будущее детей родители готовы максимально вкладывать силы и средства. Именно поэтому бизнес, связанный с обеспечением потребностей малышей и их родителей, был и остаётся прибыльным. Однако рынок ещё очень далёк от насыщения.



Открывая бизнес по франшизе «Аквапоколение», Вы присоединяетесь к успешной и дружной команде и получаете поддержку на всех этапах развития.



В 2021 году, по данным статистики, в России родилось 1 402 834 ребёнка. Уже в течение 2022 года дети начнут посещать различные развивающие занятия.



Аналитика поисковой системы «Яндекс» показывает, что более 200 000 запросов в месяц делается на темы: «грудничковое плавание», «детский развивающий центр», «плавание для детей», что подтверждает спрос на услугу.

Плавание — это естественный и приятный способ развития ребёнка с первых дней его жизни. «Аквапоколение» создаёт все условия для всестороннего физического и эмоционального развития грудных детей, для которых нахождение в воде более привычно.



Преимущества нашего Центра

Огромным преимуществом нашего Центра перед другими бассейнами являются комплексные занятия, включающие: массаж, ЛФК и плавание, благодаря которым достигается максимальный оздоровительный эффект и комфортная домашняя атмосфера. Именно поэтому родители выбирают занятия у нас.

Плавание в возрасте от 1-го месяца до 1,5 лет особенно важно для растущего организма малыша. Вес тела в воде ощущается гораздо меньше, за счет этого снимается нагрузка на позвоночник и суставы, что ускоряет рост и одновременно укрепляет все мышцы. Именно это является идеальным сочетанием для растущего организма. Неоспоримыми плюсами занятий служат:

ЗАКАЛИВАНИЕ

В бассейне «Аквапоколение» поддерживается максимально оптимальная для маленьких пловцов температура воды и воздуха.

УКРЕПЛЕНИЕ ИММУНИТЕТА

Грамотно спланированная программа занятий поможет повысить общий тонус организма, увеличить выносливость и сопротивляемость организма к неблагоприятным факторам внешней среды, ребенок становится значительно менее подвержен простудным заболеваниям.

РЕГУЛЯЦИЯ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ

Вода, мягко обтекая тело, массирует на коже нервные окончания, успокаивает и снимает утомление. Во время ныряний происходит задержка дыхания, благодаря которой стимулируется кровообращение мозга и идет его стремительное развитие, уравниваются процессы возбуждения и торможения, улучшается эмоциональный фон.

ПРАВИЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ВСЕГО ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА

Плавание обеспечивает универсальную и максимально полную нагрузку для развития всех групп мышц. Эффективно развиваются: плечевой пояс, мышцы рук, ног, тела, пресса и спины. Это особенно важно для растущего организма.

ОСВОЕНИЕ ПРАВИЛЬНОГО ГЛУБОКОГО ДЫХАНИЯ

Выполнение в воде физических упражнений вовлекает в процесс дыхания большой объем легких, способствует увеличению их жизненной емкости, улучшению обогащения крови кислородом.

Центр со специализированными бассейнами и комплексным подходом к укреплению здоровья детей с самого рождения - лучшая и всегда особенно актуальная инвестиция. Родители всегда готовы высоко оплачивать качественные услуги для своих детей.



6 преимуществ, чтобы быть на шаг впереди

В Центре раннего плавания «Аквапоколение» для детей созданы максимально благоприятные условия для проведения индивидуальных занятий:

1	СИСТЕМА «БЕЗОПАСНЫЙ БАСЕЙН»	Тренеры не находятся в воде мини-бассейна с детьми до года, что обеспечивает безопасное пространство для детей грудного возраста.
2	ПОДДЕРЖИВАЮТСЯ ОПТИМАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ	Температура в мини-бассейне +33°C для новорожденных малышей и температура +32°C, подходящая для активных игр, лечебной гимнастики и закаливания для детей от 1 года до 5 лет.
3	ОПТИМАЛЬНЫЙ ХИМИКО-БИОЛОГИЧЕСКИЙ СОСТАВ ВОДЫ	Автоматические станции, кварцево-песочные фильтры и ультрафиолетовая установка обеспечивают бесперебойную работу всего оборудования и поддержание показателей качества воды на высочайшем уровне.
4	ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ПРОГРАММА	Программа тренировок подбирается тренерами для каждого ребенка индивидуально, учитывая возрастные и физиологические особенности организма.
5	РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ	Уже к году, при условии систематических занятий, малыши плывут самостоятельно под водой и выполняют сложные нырки.
6	СЕМЕЙНЫЕ ТРЕНИРОВКИ	За счёт наличия нескольких бассейнов в центре, есть возможность заниматься двум детям из одной семьи одновременно, каждому со своим инструктором.

Присоединяйтесь к нам, чтобы вырастить здоровое поколение вместе!

Более 700 положительных отзывов мы получили за 4 года работы Центра

Клиенты, посещающие наш Центр, рекомендуют «Аквапоколение» своим друзьям и знакомым. Обратная связь, которую мы получаем, вдохновила нас расти и развиваться.



НАТАЛЬЯ

Добрый день. Заниматься грудничковым плаванием нам посоветовал наш невролог. Мы знали, что существуют такие занятия, но, честно говоря, даже понятия не имели, куда обратиться, где найти опытного тренера. Вечером, поговорив с подругой, я выяснила, что, оказывается, они со своим малышом посещают уже не первый месяц Ваш Центр. Мария(подруга) вкратце мне все рассказала, и, вдобавок дала ссылку на сайт. Заинтересовавшись, мы пошли в Центр и обговорили все детали. Начали заниматься. То, что я осталась довольна — ничего не сказать. Во-первых, здесь работают по-настоящему опытные люди, а во-вторых, ребёнок стал физически развиваться. Очень важную роль играет индивидуальный подход к каждому ребенку. Советую всем!



ИРИНА

Здравствуйтесь. Мы нашли Ваш сайт на просторах интернета. Долго думали, читали отзывы на других сайтах, мнения расходились на этот счёт. Одни писали, что ребёнок страдает из-за новой атмосферы, начинаются капризы, слёзы. Другие же, наоборот, рассказывали только о плюсах посещения плавания. Наконец, взвесив все за и против, мы с мужем всё-таки решили попробовать. В один прекрасный день мы собрались с мыслями и пошли в Ваш Центр с нашей доченькой Лизой. Конечно, для ребёнка это нечто новое и неизведанное, но у вас царит атмосфера добра и прекрасного настроения. Выбрав тренера, мы начали заниматься. В итоге, ребёнок в полном восторге, а мы счастливы, что попали именно к Вам.

Наша цель — чтобы как можно больше детей не только в Москве, но и в других городах России могли получать услуги высокого качества.

Основные форматы работы с клиентами, которые приносят 55% выручки

Занятие	Стоимость	Среднее количество проданных абонементов в месяц	Выручка
Абонемент на 8 занятий (по 45 мин.)	15 600 ₽	7	109 200 ₽
Абонемент на 4 занятия (по 30 мин.)	6 600 ₽	14	92 400 ₽
Абонемент на 8 занятий (по 30 мин.)	12 800 ₽	12	153 600 ₽
ИТОГО:		33	355 200 ₽

Центр раннего плавания — выгодный бизнес в условиях популяризации здорового образа жизни общества. Эта сфера для тех, кому важен не только доход, но и приносимая ими польза.



Лидер продаж и 40% выручки: абонементы на 30-минутные занятия

**30
минут**

Оптимальная продолжительность занятий в воде. За это время ребёнок выполняет упражнения на все группы мышц, сохраняет бодрое самочувствие и интерес к плаванию.

Средний чек

9 460 ₽

Количество продаж

26

Выручка

246 000 ₽

При организации работы центра ориентируемся на предпочтения клиентов, дорожим их мнением и рады обратной связи от родителей.

От 70 продаж в месяц со средним чеком 8820 рублей и выручкой от 640 000 рублей

Франшиза — удобный способ начать бизнес с минимальными рисками. В 2022 году на рынке России представлено более 3000 компаний, работающих по системе франчайзинга в разных сферах. Это значит, что такая форма ведения бизнеса популярна. Вот на какую ежемесячную прибыль Вы можете рассчитывать, открыв Центр раннего плавания «Аквапоколение».

Высокая рентабельность достигается благодаря бизнес-модели: инвестируйте в открытие Центра раннего плавания один раз и зарабатывайте с минимальными операционными затратами.

Центр раннего развития «Аквапоколение» предлагает на выбор широкий ассортимент услуг. В него, помимо плавания, входят массаж, гимнастика и многое другое. Это позволяет совмещать разные методики и техники оздоровления и получать всё необходимое для ребёнка в одном месте.

Количество продаж

от 70 до 90

Средний чек

8 820 ₽

Выручка

от 620 000 до 790 000 ₽

Рентабельность

36,50%

Прибыль

от 225 000 до 290 000 ₽

10 месяцев до **полной окупаемости**

Благодаря проверенным и чётким действиям, Ваши вложения быстро окупятся и бизнес начнёт приносить прибыль.

ДЕТАЛЬНЫЙ ПЛАН ПО ВЫХОДУ НА ОКУПАЕМОСТЬ

49 308 ₺

-335 724 ₺
-645 499 ₺
-810 402 ₺
-975 306 ₺
-1 212 206 ₺
-1 377 110 ₺
-1 529 769 ₺
-1 610 432 ₺
-1 619 098 ₺

Месяц 1 Месяц 2 Месяц 3 Месяц 4 Месяц 5 Месяц 6 Месяц 7 Месяц 8 Месяц 9 Месяц 10



Ваши вложения окупались



6 этапов до открытия собственного бизнеса — путь всего в 37 дней

Чтобы Вам проще было представить весь процесс, разобьём список текущих задач на конкретные отрезки пути с указанием времени:

- 1 1-й ДЕНЬ**
Подписание договора, получение внутренних регламентов компании «Аквапоколение», базовое обучение ведения бизнеса и ознакомление с документацией;
- 2 2–15-й ДЕНЬ**
Подбор помещения и заключение договора аренды согласно критериям компании;
- 3 16–36-й день**
Выполнение ремонта и оснащение помещения по рекомендациям компании;
- 4 9–22-й день**
Поиск и наём персонала согласно технологиям компании «Аквапоколение»;
- 5 9-36-й день**
Закупка оборудования, товаров и расходных материалов по подробному чек-листу;
- 6 23-37-й день**
Настройка и запуск рекламной кампании, обучение персонала и торжественное открытие вашего Центра.

Этот универсальный план поможет посмотреть на свой путь со стороны и оценить объективность, объём и сроки предстоящих работ.

При выборе локации необходимо учитывать, что для грудных детей чаще выбирают бассейны, расположенные рядом с домом, поэтому мы поможем вам с выбором

Подбор локации — сложный процесс, от него напрямую зависит конечный результат и достижение целей проекта. У нас есть список требований к помещениям. Рассматриваем несколько вариантов, а самые лучшие предоставляем заказчику. Вот один из готовых шаблонов:

- ✓ Локация — спальный микрорайон
- ✓ Расположение на первом этаже
- ✓ Рядом детские сады, школы, поликлиники
- ✓ Необходимая площадь: от 85 м²
- ✓ Внутри основной зал площадью не менее 45 м², комната отдыха — 10 м², техническое помещение под оборудование — 5 м², ресепшен, комната для персонала, туалет, душевые

Также мы поможем проверить площадь на возможность установки бассейнов: возможность провести «мокрые» точки, вентиляцию и другие параметры

Вы получите полный перечень необходимого оборудования и мебели

Открытие Центра раннего плавания требует определённых знаний, которые у нас есть, поэтому мы:

- 1 Расскажем, где и какие закупить чаши для бассейна и мини-бассейны
- 2 Предоставим перечень мебели и оборудования, необходимый для обустройства зоны ресепшен и комнаты отдыха
- 3 Дадим рекомендации для проведения ремонта и установки вентиляции в залах с бассейнами, чтобы избежать повышенной влажности

3 ощутимых направления поддержки в формировании команды

Качество занятий в бассейне зависит от опыта тренеров, поэтому мы будем рядом и подскажем, как собрать сильную команду.

1

Формирование штатного расписания. Поделится оптимизированным штатным расписанием, чтобы Ваш Центр работал бесперебойно, а затраты на ФОТ не превышали плановые.

2

Помощь в найме персонала. Передадим наши шаблоны вакансий и поможем провести собеседования, если это потребуется.

3

При необходимости предоставим возможность для проведения практики тренеров.

Ваш инвестиционный план, который поможет окупить вложения уже в 1-й год работы

Если Вы всерьёз задумались об открытии Центра раннего плавания, то ознакомьтесь с раскладкой по цене и будьте готовы много работать.

Площадь, м²
Паушальный взнос
Помещение аренда 1 месяц
Гарантийный платёж
Ремонт
Мини-бассейн (2 ванны)
Бассейн 3x2
Система очистки, фильтры, станция дозирования
Монтаж оборудования
Рециркулятор
Флаеры, визитки, абонементы
Наружная вывеска
Техническое оснащение (видеонаблюдение, кассы и моноблоки, офисная техника и пр.)
Мебель (пеленальные столы, стойка ресепшн, диваны)
Закупка расходных материалов (хоз. материалы, кулер, диспенсер, быт. химия)
Прочие расходы
Логотип (внутри центра)

ИТОГО:

от 85 м²
500 000 ₽
от 30 000 ₽
от 30 000 ₽
от 300 000 ₽
от 80 000 ₽
от 250 000 ₽
от 550 000 ₽
от 150 000 ₽
от 10 000 ₽
от 20 000 ₽
от 30 000 ₽
от 100 000 ₽
от 100 000 ₽
от 11 500 ₽
от 10 000 ₽
от 10 000 ₽

от 2 181 500 ₽

С нашей стороны будут только практические советы, основанные на личном опыте.
Никаких сказок и гипотез — только реальность!

На начальном этапе будем генерировать заявки для Вашего лёгкого старта

85% клиентов узнают о Центре раннего плавания через онлайн-рекламу. Важная роль на первом этапе отводится разработке и совместной реализации маркетинговой кампании по продвижению франчайзинговой точки, она включает применение эффективных инструментов лидогенерации:



**Оформление аккаунта
и настройка таргетированной
рекламы в Instagram**



**Ведение
контекстной рекламы**



**Размещение
на Яндекс.Картах, 2ГИС,
Google картах**

Предлагаемые решения способствуют снижению текущих расходов и оптимизируют работу Центра раннего плавания.



Подключим к нашей системе аналитики, чтобы контролировать воронку продаж и помогать увеличивать прибыль

Наш главный принцип партнёрской работы — это непрерывная поддержка на каждом этапе. Мы оцифруем ваши продажи и будем помогать в развитии:

1

Подключим к нашему аккаунту в CRM-системе «Клиентикс» — удобный функционал записи на тренировки и управление продажами.

2

По обоюдному согласию будем контролировать Ваши финансовые показатели в CRM-системе «Клиентикс» и давать рекомендации для роста прибыли.

3

Будем делиться новыми кейсами в продажах, которые опробовали и эффективно помогают развивать Центр.

С нашей поддержкой Вы будете уверены в результативности работы с потенциальными клиентами и выходе на плановые показатели прибыли.

Общий чат для решения любых вопросов

1

Ответим на все вопросы по администрированию Центра

2

Поделится актуальными методами для повышения плана продаж

3

Повторно ответим на все вопросы, касающиеся работы Центра при возникновении такой необходимости

И не только! Мы будем на связи в течение всего рабочего дня, поэтому Вы сможете действовать уверенно в любых ситуациях.

Делаем максимум для вашего развития: не только помогаем в решении операционных задач, а также даём «каникулы» по выплатам роялти для уверенного старта

Используем понятную и оправданную схему роялти. Она учитывает нюансы бизнеса, а собранные взносы пойдут на развитие бренда. В начале пути каждый рубль на счету, поэтому роялти в первые 3 месяца с момента открытия центра отменено.

Сумма роялти

0 ₽ в первые 3 месяца

Сумма роялти

25 000 ₽ в месяц с 4 месяца

