



и мясо индейки

Франшиза магазина продукции из индейки от indeika.kz



ПОЛЬЗА И ПРЕИМУЩЕСТВО МЯСА ИНДЕЙКИ

Мясо индейки - это новое популярное направление в питании

Из него можно приготовить абсолютно любое традиционное блюдо, благодаря чему получило широкое распространение в кулинарии. Оно очень нежное и совсем не жирное, поэтому приготовление индейки не требует какого-то особого кулинарного мастерства. Из мяса индейки готовят большое количество блюд: его варят, жарят, запекают, тушат и добавляют в различные салаты.

Мясо индейки является трендом в здоровом питании, а здоровая нация это будущее Казахстана, и наше мясо индейки соответствует всем нормам правильного и здорового питания.





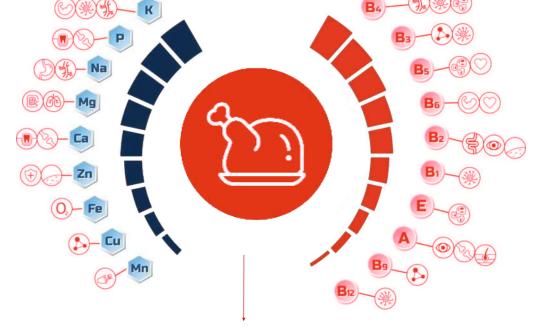


В мясе индейки содержится большое количество различных полезных витаминов, относящихся к группе В (В12, В2, В6), что оказывает благотворное влияние на нервную систему, очень полезно при депрессиях и стрессах, так как содержит Триптофан — «Гормон счастья»

Порция мяса индейки может обеспечить человека витамином РР в размере суточной нормы. Недостаток этого витамина может вызывать авитаминоз, общие нарушения деятельности головного мозга, психические и нервные расстройства, снижение интеллекта.



НДЕИКА Содержит необходимые ТРЕНДЕ витамины и минералы 10РОВОГО



Мясо индейки гипоаллергенно, поэтому подходит беременным женщинам и детям с 6 месяцев

2,5 г



13 г

18 г

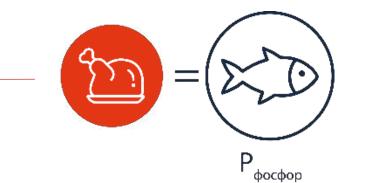


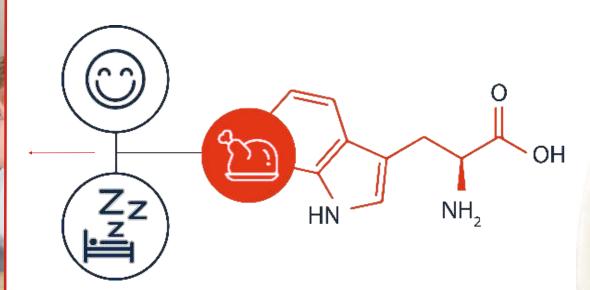
8г

Индейка - диетическое мясо. В 100 г грудки содержится всего 2,5 г жира 20 Γ 19 Γ 16 Γ 14 Γ

Индейка - доступный источник белка

Содержание фосфора в индейке =содержанию фосфора в рыбе





Индейка содержит триптофан - аминокислоту, отвечающую за здоровый сон и хорошее настроение

PROTEIN

Индейка опережает говядину по запасам протеина при сопоставимой энергетической ценности (на 100 г продукта). Эта уникальная особенность индейки позволяет полноценно заменить говядину в рационе питания.





C Hac

Приоритетные направления деятельности компании ТОО «Ордабасы кус» — выращивание племенных индюков, производство мяса индейки, полная переработка и реализация готовой продукции в широком ассортименте.

Мы осуществляем контроль качества на всех этапах производственной цепочки «от поля до прилавка», что гарантирует качество, безопасность и стабильные вкусовые свойства продукции, и в отличии от других производителей прошли сертификацию «ДУМК» (Духовное управление мусульман Казахстана) и получили сертификат «QMDB HALAL».

Качество продукции **ТОО «Ордабасы кус»** отмечено многочисленными наградами, призами и сертификатами международных, республиканских и региональных конкурсов и выставок!

миссия компании



Сделать потребление здоровой и натуральной пищи в Казахстане популярным и осознанным.



Привить культуру здорового питания молодому подрастающему поколению и обеспечить каждую казахстанскую семью вкусным и полезным мясом индейки.

СУТЬ БИЗНЕСА

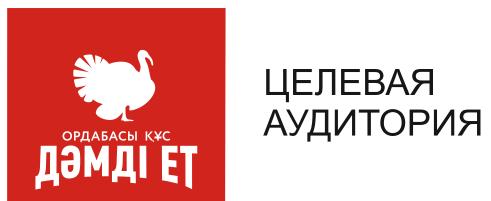
- → Компания наполняет казахстанский рынок высококачественными, конкурентноспособными, импортозамещающими и социально-доступными продуктами мясом индейки в ассортименте
- **—** На рынке с **2010 года**
- Территориально производство находится в Южно-Казахстанской области ,с. Бадам
- → Занимает 65% внетреннего рынка Казахстана
- → В Ассортименте более 100 наименований продукции из мяса индейки: сырое мясо, полуфабрикаты, колбасные изделия, копченые деликатесы
- **Фирменная сеть магазинов** в Алматы и Шымкенте

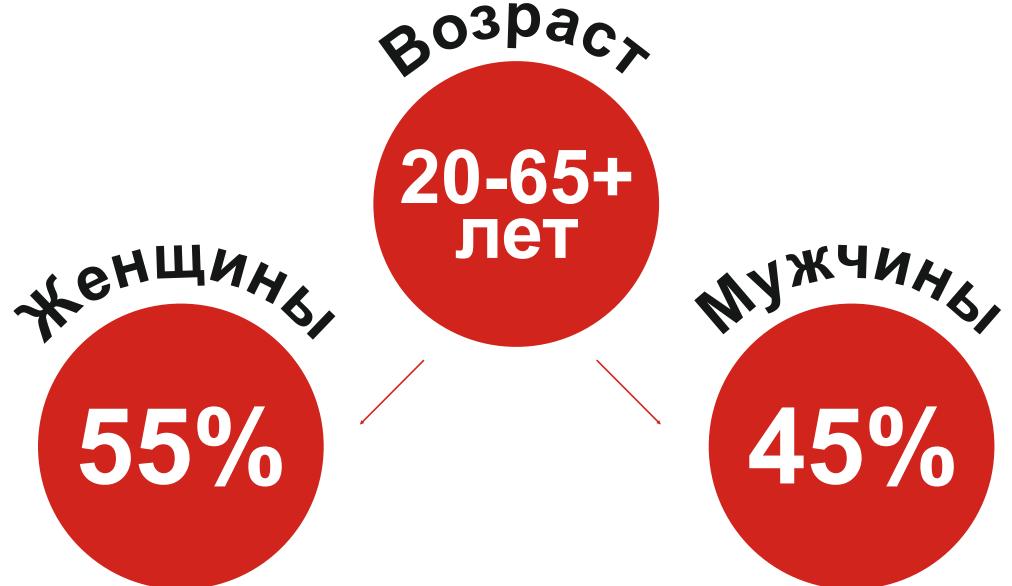




Сильные стороны

- Наличие собственного птицекомплекса с полным циклом производства
- Отработанные логистические пути доставки продукции в магазины
- Перспективность развития бизнеса, среди потребителей наблюдается рост потребления мяса индейки
- Отсутствие прямых конкурентов на рынке Казахстана
- Наличие дизайн-проекта для фирменного магазина









- ✓ Любят готовить
- ✓ Увлекаются спортом и здоровым образом жизни, следят за мировыми тенденциями
- Денят свежесть продуктов и разнообразный ассортимент
- Стараются следить за здоровьем семьи и пользой рациона
- Могут купить готовые продукты для экономии времени
- ✓ Готовы пробовать новые и необычные



Что мы транслируем ЦА:

- Только вкусное и свежее мясо на Ваш стол
- Мясо индейки имеет высокую пищевую ценность, поэтому подходит людям, которые заботятся о своем здоровье
- Низкокалорийное мясо, которое сохранит вашу фигуру
- Мы гарантируем качество на всех этапах производства
- У нас работают профессионалы, которые предоставят лучший продукт и качественное обслуживание

Ассоциация с брендом:

Полезность индейки —

мясо индейки является одним из лучших по своим качествам на нашем рынке. С токи зрения свойств, ценность мяса индейки позволяет продавать его дороже куриного мяса.

Свежесть и качество продукции —

основная потребность потребителей мяса. Магазин своего рода маленький «рынок», на котором все продукцияи представлена прямиком от завода производителя.

Ассортимент и удобство —

выбор потребителями любого магазина в первую очередь обусловлен ассортиментом продуктов и удобством.

Удобство отражает не только расположение, но и упаковку продукции, мерчендайзинг и «понятность» концепта магазина.





ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ С НАМИ



У нас многолетний опыт работы, поэтому мы знам, каким должен быть клиентоориентированный подход.

Мы внимательно следим за трендами рынка, поэтому постоянно работаем над расширением ассортимента



Мы осуществляем контроль качества на всех этапах производственной цепочки. Полный цикл производства «от поля до прилавка» гарантирует качество, безопасность и стабильные вкусовые свойства продукции в каждой поставке.



Мы поставляем товар в срок и в полном объеме в любую точку страны.

Соблюдаем жесткие требования по перевозке и хранению продукции благодаря развитой низкотемпературной логистике.



МОДЕЛЬ ФРАНШИЗЫ

Поскольку компания «Дәмді ет indeika.kz ставит перед собой цель масштабирования бизнеса благодаря франчайзи, оптимальным для нас будем активная модель франшизы

Схема взаимодействия с франчайзи:

- франчайзи инвестирует в открытие магазина
- управляет магазином, нанимает персонал и ведет операционную деятельность франчайзи
- вся чистая прибыль остается во франчайзи
- франчайзер оказывает поддержку и консультирует франчайзи по вопросам ведения бизнеса и следит за соблюдением стандартов деятельности магазинов

Преимущества активной модели:

- + Франчайзи чувствует, что это его бизнес, поэтому имеет мотивацию в развитии и эффективной его работе
- Франчайзи самостоятельно управляет магазином, что позволяет Франчайзеру значительно уменьшить количество операционной деятельности и стимулирует Франчайзи заботиться о своем бизнесе

ФОРМАТ ФРАНШИЗЫ

- **Концепция**: «магазин у дома»
- **Площадь:** от 60 кв.м
- **Локация:** цокольный этаж многоквартирного дома, отдельно стоящее помещение
- Функционал: продажа мяса индейки, полуфабрикатов и колбасных изделий из мяса индейки, соусов и маринадов
- Персонал: управляющий, продавец- кассир, уборщица
- География: Алматы и Обл, Астана, Караганда и другие города на севере и востоке страны





ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАИЗИ

Точки привязки франчайзи

- Централизованные поставки мясной продукции
- Усовершенствование ассортимента и ввод новых позиций
- Диджитал-маркетинг и продвижение на локальном рынке
- Установка и настройка программного обеспечения



Поддержка, входящая в паушальный взнос

- Рекомендации по локации, согласование помещения
- ✓ Разработка технологического проекта помещения и адаптация дизайн-проекта
- Передача списка обязательного оборудования и мебели
- У Передача стандартов работы и организации всех бизнес-процессов
- Передача контактов поставщиков дополнительных товарных групп
- Установка программного обеспечения и видеонаблюдения

- Построение логистики до точки
- Установка кассовой системы
- Разработка ассортиментной матрицы магазина
- Разработка ценовой политики
- Рекомендации и критерии по поиску персонала
- Обучение новых сотрудников
- Передача фирменной формы для персонала:
- Передача инструкций общения и сервиса для сотрудников
- Размещение информации о точке франчайзи на сайте и в соцсетях
- Размещение гео-точки на картах
- Разработка макетов рекламной продукции

Маркетинговая поддержка

- Маркетинговое онлайн-продвижение на локальном рынке
- Аналитика эффективности рекламномаркетингового продвижения
- Работа с брендом и узнаваемостью сети
- Включение точки франчайзи в общую стратегию продвижения





Процессы

- Обновление ассортимента
- У Централизованные поставки продукции
- Установка ценовой политики
- Единая служба поддержки
- У Консультации и общение в мессенджерах
- У Контроль работы точки
- У Финансовая аналитика

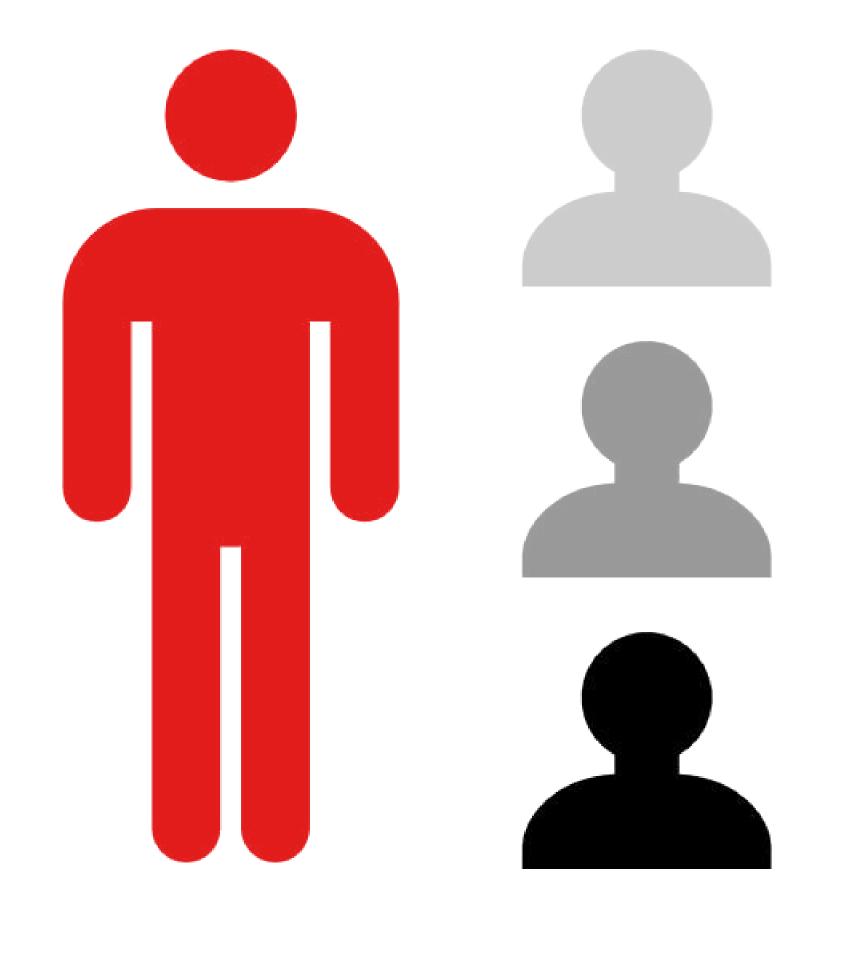
Поддержка в процессе работы точки

- Операционная и консультационная поддержка
- Рекомендации по ведению бизнеса на основе показателей работы
- Анализ эффективности продаж
- Контроль качества работы персонала
- Предупреждение о выходе позиций из производства
- Контроль работы программного обеспечения





Нам важно, что бы франчайзи имел:



01. Управленческий опыт.

Желательно чтобы потенциальный франчайзи имел опыт управления командой и мог эффективно реализовать его.

ОЭ Локальность.

Франчайзи должен жить в том же городе (или регионе если это небольшой городок) в котором он планирует запустить франшизу.

03. Наличие собственных средств.

Обязательным условием сотрудничества должно быть наличие собственных средств (не кредитных или заемных) инвестиций на открытие магазина

04. Серьезность намерений.

Франчайзи должен быть не тот человек, который хочет простой бизнес, а тот, кто готов много работать и развивать свой бизнес.





гарантия стабильности и высокого качества