



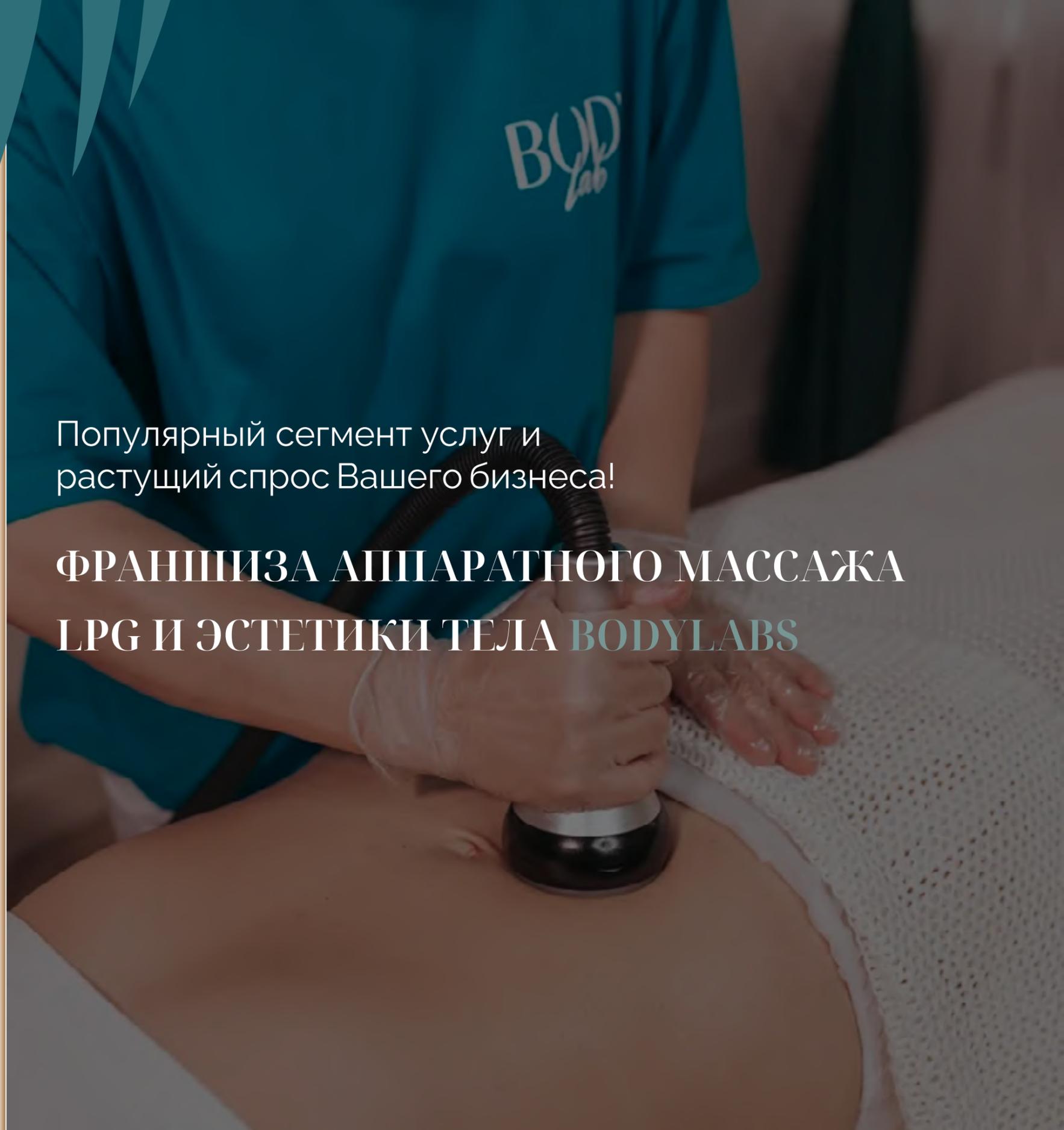
BODY

Labs



Популярный сегмент услуг и
растущий спрос Вашего бизнеса!

ФРАНШИЗА АППАРАТНОГО МАССАЖА
LPG И ЭСТЕТИКИ ТЕЛА BODYLABS



МИССИЯ BODYLABS

мы помогаем создать тело мечты с помощью аппаратных и ручных методик коррекции фигуры, с любовью и заботой о каждом клиенте.

А индивидуальный подход - главный критерий работы.

Мы подбираем комплекс в зависимости от особенностей и пожеланий каждого клиента для получения наилучшего результата.

Для нас высшая ценность — это не только красота и здоровье, но и повышение качества жизни в целом!



СТРАТЕГИЯ BODYLABS

привлечение идеологических партнеров франчайзи для популяризации данного формата на территории России и СНГ.

УСЛУГИ

Наши студии предлагают качественные услуги:



LPG и ручной
массаж



комплексы
стройности



массаж лица

Наше преимущество в том ,
что мы **подбираем комплекс
индивидуально** под каждого клиента
в зависимости от особенностей и
ожидаемого результата.

**Поэтому у нас представлены
дополнительные услуги , такие как:**



Прессотерапия



Обертывания



Миостимуляция



RF лифтинг /
вакуум



Кавитация



для работы с
проблемными зонами -
LPG + кавитация и т.д.



для улучшения тонуса
кожи - LPG + обертывания;



Например, для
уменьшения объемов
подходит комплекс LPG +
пресс;

Мы предлагаем
комбинацию
услуг (комплекс)
для получения
максимального
результата.

ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ



Собственная школа BodyLabs - проводим обучение с выдачей сертификатов (практико-применимые теоретические и практические семинары для массажистов).



Всесезонность бизнеса. ЗОЖ, подтянутая фигура и ухоженный внешний вид — символы успеха. А быть красивым и успешным в глазах окружающих хочется всегда.



Только оригинальное оборудование! Мы всегда делаем выбор в пользу оригинальных и более эффективных аппаратов.



Низкие риски текучки кадров.



Наличие централизованного эффективного отдела продаж и отдела маркетинга.



Растущий спрос на услуги. По данным РБК прирост выручки предприятий по ОКВЭД



Высокая маржинальность (37%), что позволяет окупить вложения через несколько месяцев.



Историческая лояльность к продукту.

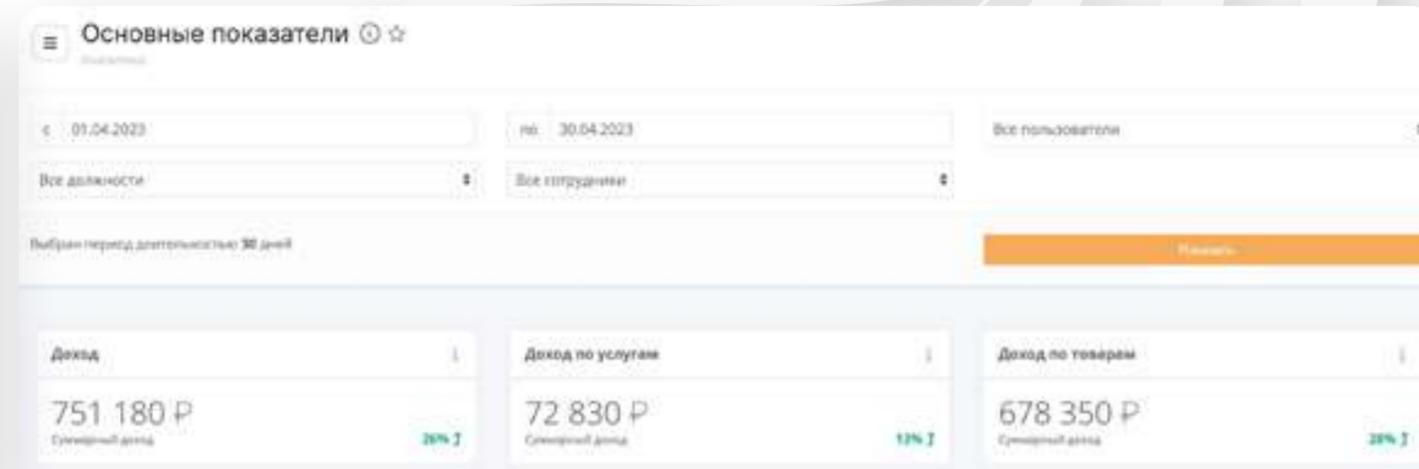
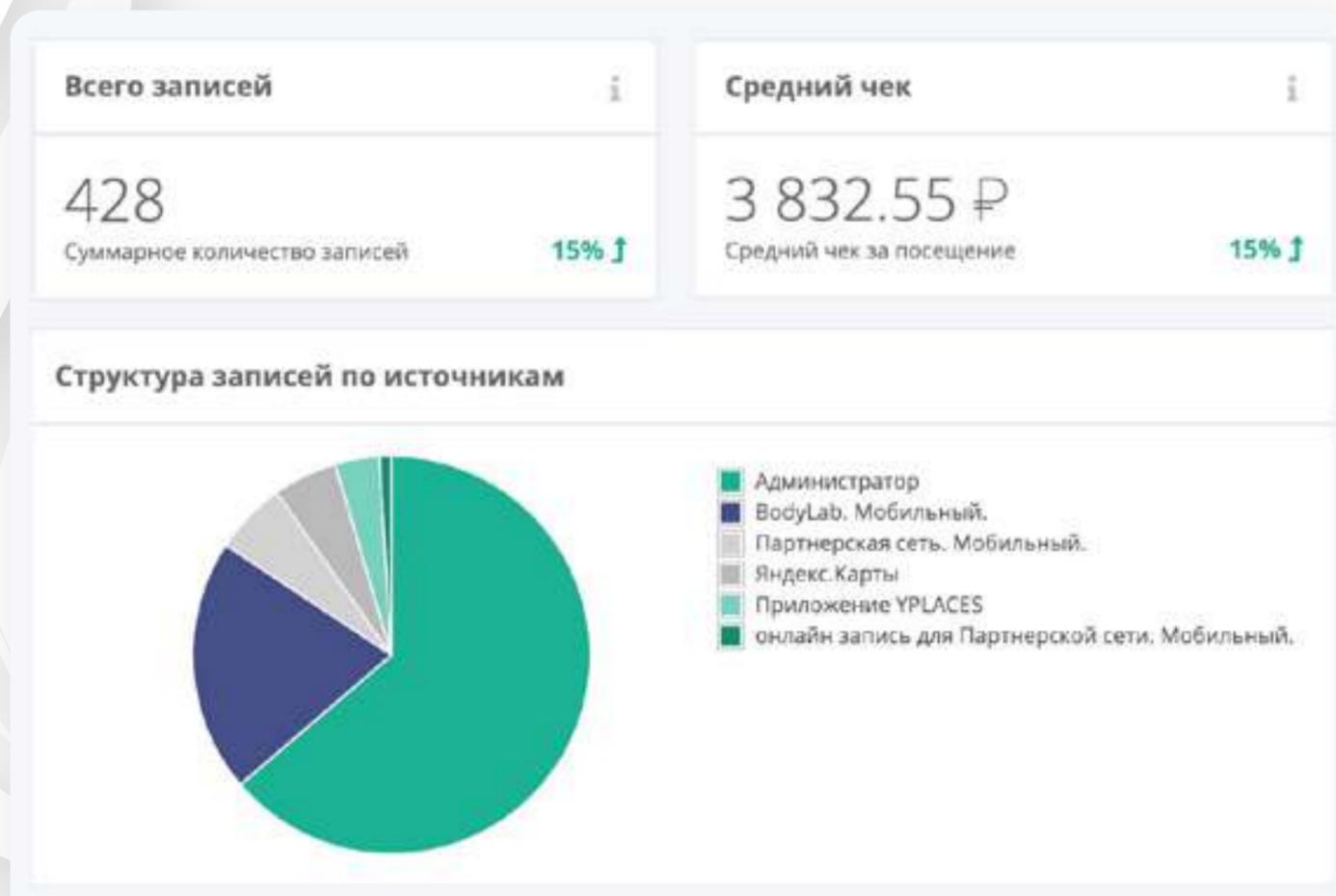


Лояльность клиентов (NPS) — 97%.



Доступная бизнес-модель.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СТУДИИ



Обороты студии с одним кабинетом:

Статья	Янв'23	Фев'23	Мар'23	Апр'23	Май'23	Июн'23	Июл'23	Авг'23	Сен'23	Окт'23	Ноя'23	Дек'23
Доходы	575490	675480	644710	774510	726740	700735	807540	548735	479460	462450	547665	339040

РАСПОЛОЖЕНИЕ ВАШЕЙ СТУДИИ BODYLABS

Формат студии эстетики тела BodyLabs легко интегрируемый в различные формы уже действующих предприятий и позволяет размещаться при:

- + Отелях
- + Санаториях
- + Домах отдыха
- + Спортивных клубах
- + Банях и хаммамах
- + Медицинских учреждениях
- + Аквапарках
- + Салонах красоты

При этом данный формат достаточно самостоятельный, который может располагаться обособленной точкой в чертах Вашего города. Важно наличие:



Площади помещения
от 25 м²



Наличие мокрой точки
на этаже



Наличие парковки
преимущественно



Мощность от 25 кВт



Расположение в местах
с большим трафиком

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ BODYLABS

BodyLabs предлагает Вам открыть свою собственную студию массажа, которая будет предоставлять полный спектр услуг.

Специально для этого проекта разработан уникальный и действенный бизнес-план на основе действующих студий. В нем учтены все издержки производства, налоговые отчисления, расходы на заработную плату персонала, коммунальные платежи, структура выручки бизнеса, чистая прибыль и многое другое, необходимое для полноценной работы центра.

Предложение представляет два формата студии:

1 кабинет

Студия эстетики тела BodyLabs



Помещение от 25 м² с
полным спектром услуг



От 200 клиентов в месяц.

2 кабинета

Студия эстетики тела BodyLabs



Помещение от 40 м² с
полным спектром услуг



От 340 клиентов в месяц.

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ BODYLABS

1 кабинет

Студия эстетики тела BodyLabs

Стартовые инвестиции: **от 863 000 рублей**

- + Аренда помещения (2 месяца).
- + Минимальный паушальный взнос.
- + Разрешительная документация.
- + Оборудование (аренда).
- + Мебель.
- + Оргтехника.
- + CRM-система.
- + Рекламный бюджет.
- + Расходные материалы.
- + Оформление.



Срок окупаемости:
от 5 месяцев



Средний оборот в месяц:
546 000 рублей



Иные текущие платежи:
отсутствуют

2 кабинета

Студия эстетики тела BodyLabs

Стартовые инвестиции: **от 1 145 000 рублей**

- + Аренда помещения (2 месяца).
- + Минимальный паушальный взнос.
- + Разрешительная документация.
- + Оборудование (аренда).
- + Мебель.
- + Оргтехника.
- + CRM-система.
- + Рекламный бюджет.
- + Расходные материалы.
- + Оформление.



Срок окупаемости:
от 4 месяцев



Средний оборот в месяц:
929 000 рублей



Иные текущие платежи:
отсутствуют

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС

Население	Паушальный взнос, руб.	Роялти*, руб.
Москва и МО, Санкт Петербург и ЛО	420 000	25 000
Города-миллионники	340 000	20 000
Города с населением от 500 000 до 1 000 000	290 000	18 000
Города с населением от 300 000 до 500 000	240 000	15 000
Города с населением до 300 000	200 000	10 000

* Каникулы по роялти 2 месяца



СОСТАВ ПАУШАЛЬНОГО ВЗНОСА

Продажи

- + Скрипты.
- + Система мотивация.
- + Обработка входящих лидов до открытия.
- + Формирование первичной базы клиентов

Интеллектуальная собственность

- + Право использования бренда.
- + Готовая бизнес-модель.
- + Продуктовая воронка/воронка продаж.
- + Бизнесбук.

Бюрократия

- + Руководство по санитарии + дезрежим.
- + Пакет документов по охране труда.
- + Кадры и должностные инструкции.
- + Учебник для сотрудников.
- + Стандарты обслуживания клиентов.
- + Руководство по закупочным процессам.

Авторский продукт

- + Авторские методики массажа и СПА-процедур.
- + Авторские комплексные программы.
- + Возможность продажи собственной линии косметики.

Помещение

- + Помощь в подборе и оценке локации.
- + Составление плана помещения (стены, перегородок).
- + Составление схемы зонирования помещения.
- + Разработка визуализации дизайна помещения.
- + Схема расстановки мебели и оборудования.
- + Перечень мебели и оборудования.
- + Рекомендации по точкам электрики.

Оборудование

- + Помощь с закупкой оборудования, сопровождение.

IT-технологии

- + Yclients — подключение и обучение.

Персонал

- + Подбор персонала.
- + Профессиональная подготовка персонала.
- + Стажировка.
- + Обучение по видеоматериалам для сотрудников (на закрытом канале Телеграм).
- + Система мотивации и планирования.

Маркетинг

- + Брендбук.
- + Размещение на корпоративном сайте.
- + Настройка контекстной рекламы Yandex.
- + Создание аккаунтов в социальных сетях.
- + Библиотека постов и сторис для социальных сетей.
- + Полноценная рекламная кампания с трафиком.
- + Размещение на картах Яндекс, 2ГИС.
- + Технологии привлечения клиентов в офлайн.

КОМАНДА ПОДДЕРЖКИ



Менеджер

- + помогает в найме и обучении персонала
- + проводит оценку эффективности работы
- + контролирует и помогает оформить заказы



Тренер

- + проводит обучение сотрудников



Директолог

- + настраивают рекламу Вк и MyTarget, Яндекс и Google и другие социальные сети



Дизайнер

- + разрабатывает новые акции и спецпредложения
- + создает макеты



Колл-центр

- + проводит обзвон заявок и запись новых клиентов



СММ-менеджер

- + создает соцсети
- + размещает посты и сторис
- + создает визуал ленты



Сторисмейкер

- + создает ежедневные сторис
- + помогает в создании рилс



Маркетолог

- + проводит исследования рынка и аудит
- + оптимизирует маркетинг бюджет
- + прописывает стратегию развития

КОМАНДА ОТКРЫТИЯ

В ваш город приезжает два опытных сотрудника от управляющей компании: тренер и управляющий.*

В обязанности сотрудников входит:



Контроль сборки оборудования



Обучение сотрудников и управляющего правилам работы с CRM-системой



Обучение мерчандайзингу



Обучение методике работы сотрудников



Команда открытия работает вместе с сотрудниками 2 дня с момента открытия центра



Обучение всем технологическим процессам, от внешнего вида студии до внешнего вида сотрудников



Обучение технике продаж и работе с кассовым оборудованием

*Пакет для Москвы и Московской области, в других Регионах обучение офлайн оплачивается отдельно.

ЭТАПЫ ОТКРЫТИЯ ВАШЕЙ СТУДИИ



03

Оплата
паушального взноса



04

Оценка мест размещения



02

Заключение
договора



05

Согласование варианта
размещения



01

Согласование
условий



06

Проведение
ремонтных работ



10

Приобретение
оборудования



11

Приобретение расходных
материалов



18

Обслуживание



09

Создание соцсетей и
активное ведение



12

Оборудование рабочих зон
и ресепшн



17

Официальное
открытие



08

Настройка рекламных
кампаний и маркетинга



13

Найм
сотрудников



16

Техническое
открытие



07

Поиск
сотрудников



14

Обучение
сотрудников



15

Настройка автоматизации
продаж

2019 год — открытие первой студии BodyLabs.

2022 год — запуск франшизы.

На сегодняшний день успешно работают 7 студий
в Москве.

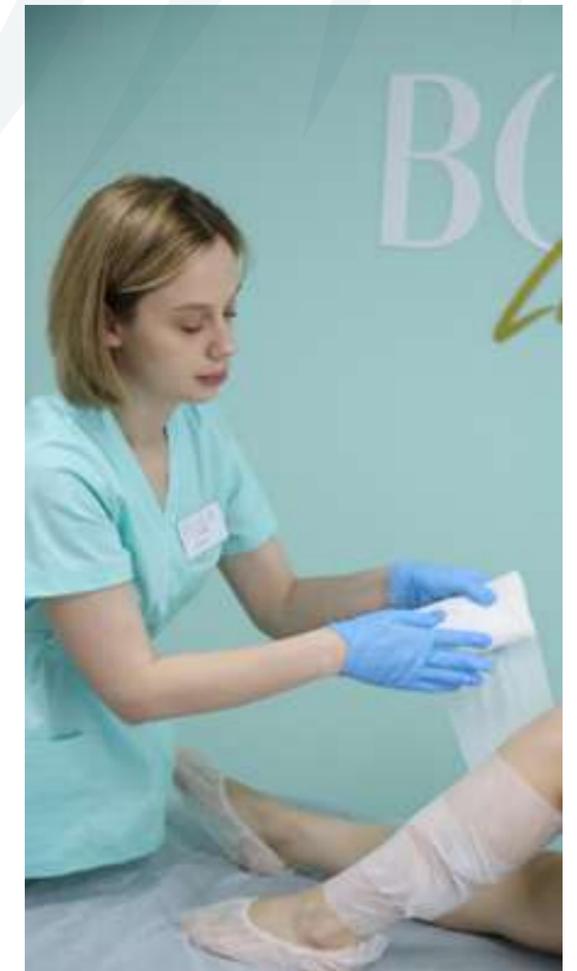
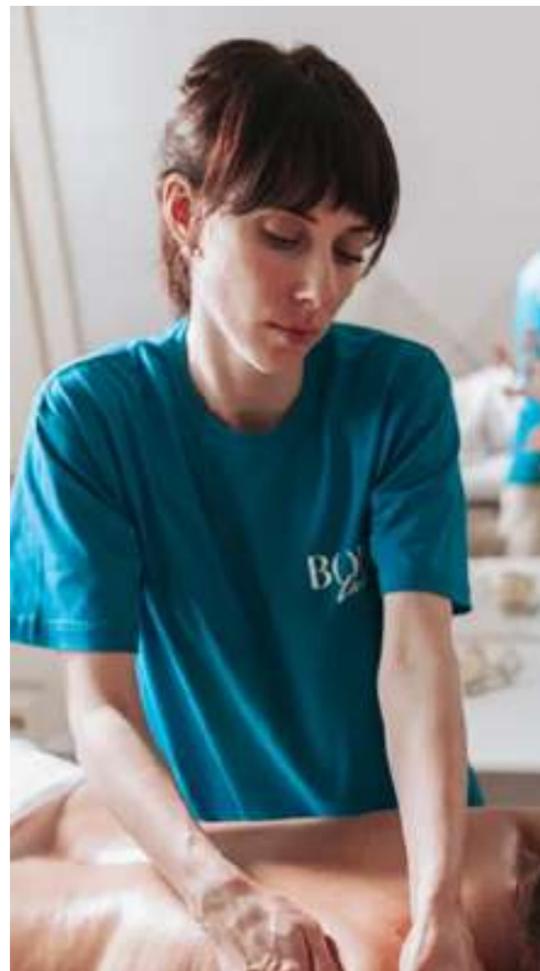


3 собственные
студии

4 студии, открытые
по франшизе



**В ЦЕНТРАХ BODYLABS РАБОТАЮТ
ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ
СПЕЦИАЛИСТЫ С ВЫСШИМ
МЕДИЦИНСКИМ ОБРАЗОВАНИЕМ!**



ОБУЧЕНИЕ

Первый шаг на пути к цели - грамотное и качественное обучение. BodyLabs проводит практико-применимые теоретические и практические семинары для массажистов вашей студии.

Большая популярность массажа подтолкнула нас к запуску новой образовательной программы для широкого круга специалистов.

Обучение онлайн проходит на закрытом канале в Telegram и оффлайн в Школе BodyLabs.

Управляющая компания осуществляет поддержку в поиске персонала и аттестацию в регионах.

Время обучения персонала для Вашего центра перед открытием:



1 неделя

Массажист



2 недели

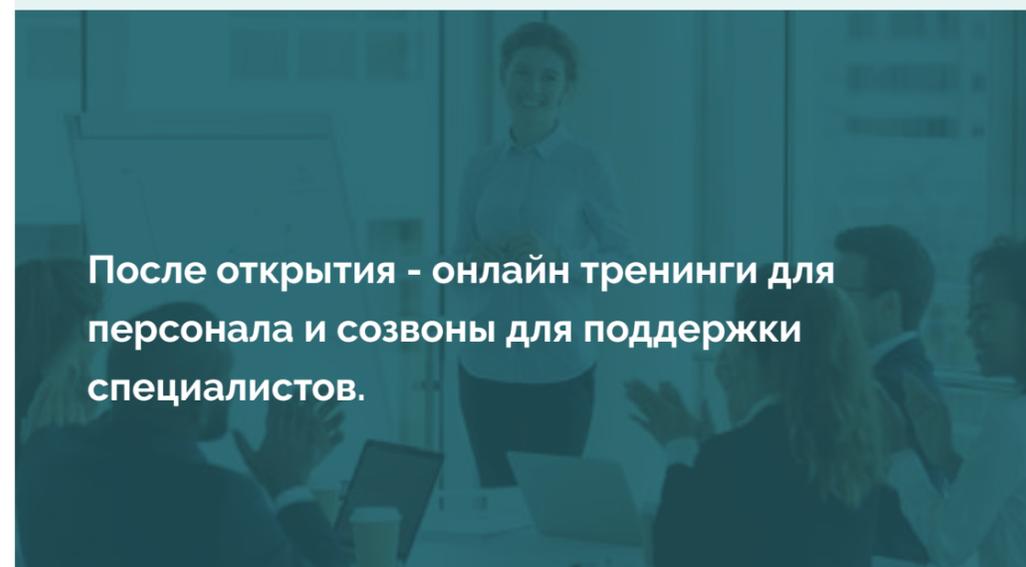
Специалист
LPG массажа/
косметолог



2 недели

2 администратора

После открытия - онлайн тренинги для персонала и созвоны для поддержки специалистов.



СОБСТВЕННАЯ ПРОДУКЦИЯ

Мы разработали собственную продуктовую линейку косметики, используемую в наших студиях.

Эффект:

- + увлажнение и повышение упругости кожи;
- + уменьшение выраженности целлюлита;
- + лифтинг и питание.



ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Адаптированная CRM-система позволяет держать под контролем все процессы работы бизнеса.

Сервис онлайн-записи и платформа автоматизации для сферы услуг дает возможность использовать такие инструменты, как:



Онлайн-запись

Вы не пропустите звонки и сохраните клиентов. Посетители не будут создавать очередь. Вы напомните о себе и получите записи. К вам запишутся жители района.



Электронный журнал записи клиентов

Единое рабочее пространство. Мгновенный поиск. Автоматическое обновление расписания. Мобильность.



Модуль уведомлений

Шаблоны SMS. На 60% меньше опозданий.



Клиентская база

Вся информация в одном месте. Удобное формирование клиентской базы. Единая клиентская база по всей сети.



Статистика и аналитика

Анализ поведения клиента. Статистика отмен записей. График источников записей. Заполняемость. Потерянные клиенты.



- + Складской учет
- + Финансовый учет
- + Программы лояльности
- + Электронные карты
- + Расчет зарплат
- + Интеграция с телефонией
- + Интеграция с кассовым оборудованием