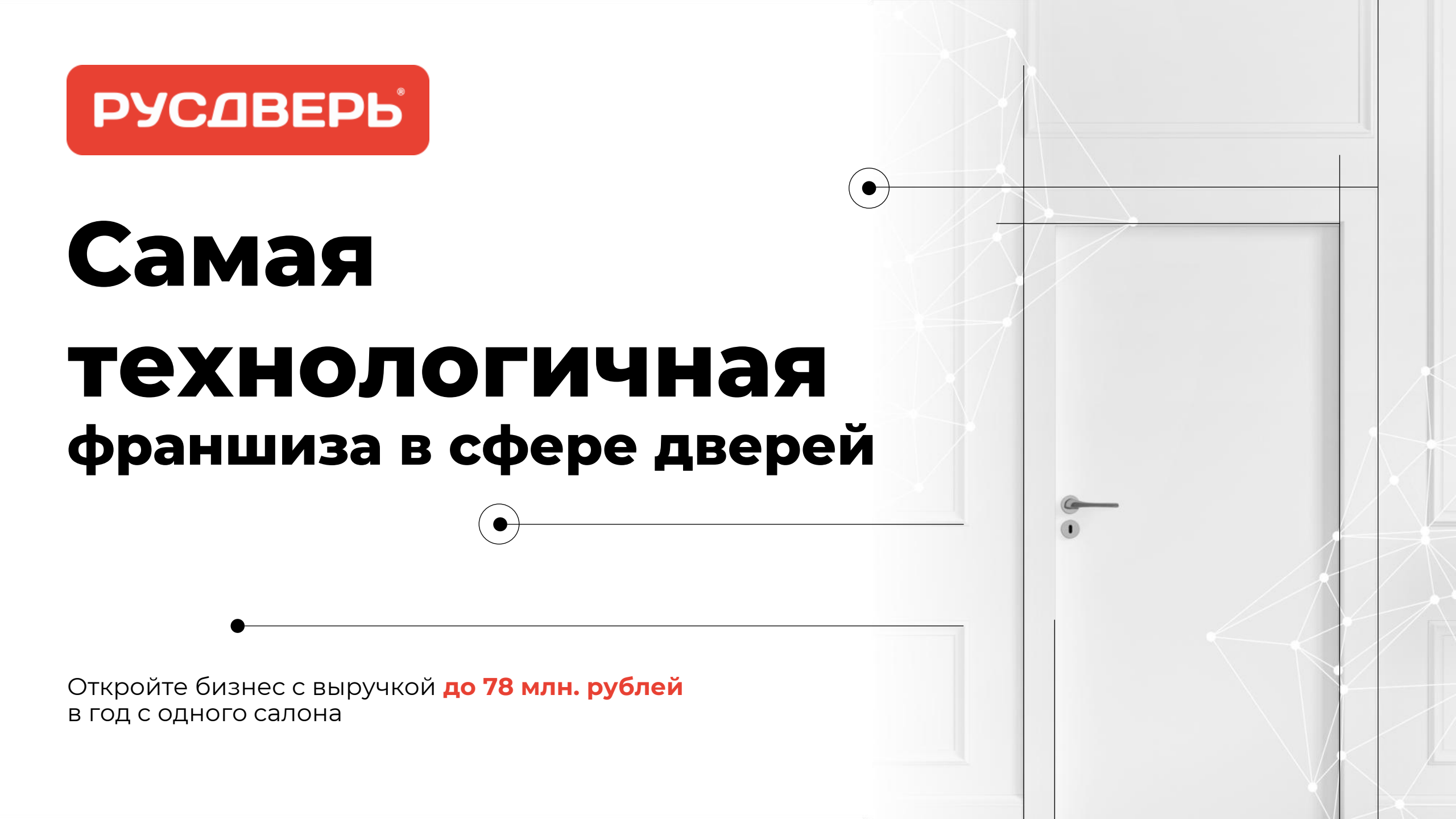




РУСДВЕРЬ®

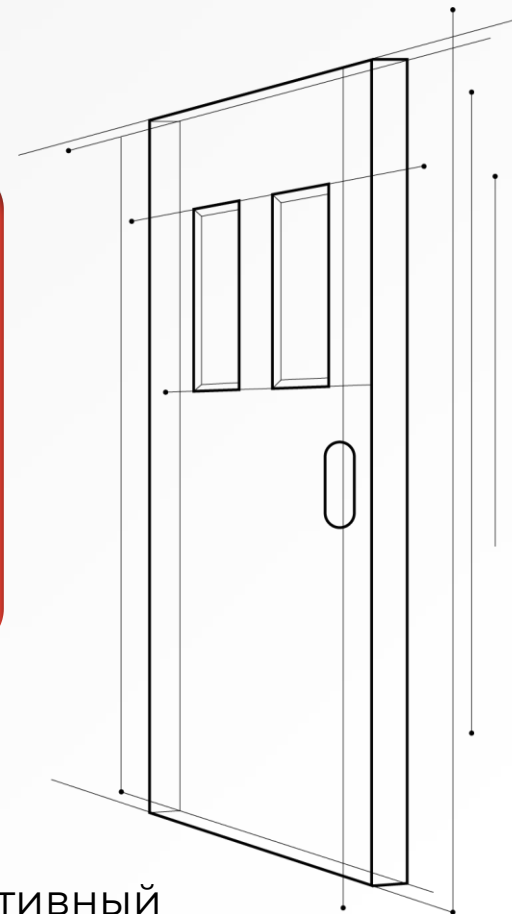
Самая ТЕХНОЛОГИЧНАЯ франшиза в сфере дверей

Откройте бизнес с выручкой **до 78 млн. рублей**
в год с одного салона

РУСДВЕРЬ®

НОВЫЙ ВЗГЛЯД на продажу входных и межкомнатных дверей!

Это уникальная
качественная
бизнес-модель
в сфере продажи
дверей, которая
прошла проверку
временем



Ценность франшизы РУСДВЕРЬ:



Лучшая управленческая
система



Грамотно выстроенные
продажи



Эффективный
маркетинг

Мы пришли на устоявшийся рынок, взяли качественный продукт, применили новейшие маркетинговые инструменты и вышли на продажи **5 040 000 рублей** с одного салона формата Black

И сделали это уже в десятках
городах России!

Бизнес, наполненный СМЫСЛОМ

**Вы получаете салон дверей, где решены самые
важные задачи:**



Откуда взять
клиентов?



Как наладить
продажи?

РУСДВЕРЬ®

**Руслан
Шарипов**



Основатель компании

Когда Вы откроете свой салон по продаже дверей, то в ближайший год Вас ждёт быстрый и уверенный взлёт, так как Ваши конкуренты ещё не поняли как выстраивать маркетинг и продажи.

Они продают по-старому в новом мире, но скоро начнут понимать — победителем станет тот, кто первым займёт место на рынке.

Ключевые показатели компании

Обороты компании

В 2025 году
цель компании выйти на оборот
более **1 млрд рублей**



- На рынке с 2015 года. За эти 10 лет мы сумели пережить несколько кризисов
- Официально зарегистрированный товарный знак
- Юридическое лицо «Акционерное общество» – показатели организации всегда открыты
- Более 50 салонов по стране
- География от СПб до Южно-Сахалинска
- Города с населением от 40 тыс. человек до городов-миллионников
- Сайт с посещаемостью более 200 тыс. в месяц

Ключевые показатели салона

5 040 000 Р

ежемесячный средний оборот одного
магазина по сети

Франшиза РУСДВЕРЬ – это автоматизированная система, где контролируется и измеряется каждый показатель на всех этапах: от интернет-маркетинга до финансов.

Это значит, что мы точно знаем, как достигнуть высоких показателей в любом городе России и научим Вас делать это!

12,8%

средняя
рентабельность
бизнеса

596%

коэффициент
возврата инвестиций
за 5 лет (ROI)

4-10 мес.

срок окупаемости

38-40%

маржинальность
товара



Нет сезонности



**Высокий
средний чек**



Миссия компании



В основе нашей культуры лежат честность, открытость, энтузиазм и вера в себя.



Мы помогаем делать жизнь лучше не только для наших клиентов, но и сотрудников и партнеров.

Мы продаём качественные двери для красивого и безопасного пространства дома, офиса и бизнеса!

Наша цель

300 филиалов

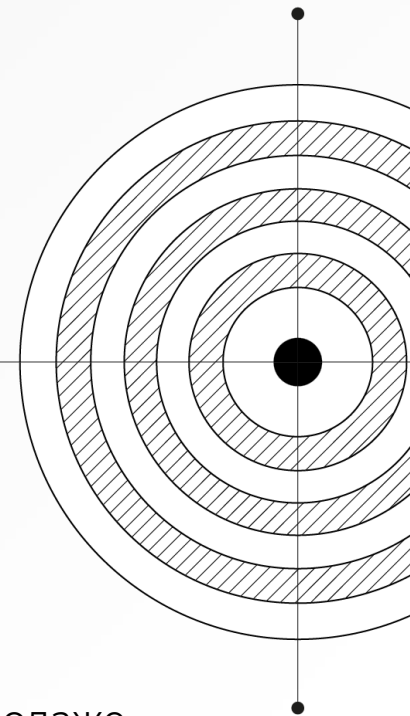
Создать сеть из 300 филиалов в течение 5 лет.

№1 в России

Стать лучшей компанией по продаже дверей в России и №1 в каждом городе.

Крупнейший ритейлер

Стать крупнейшим ритейлером по объёму продаж входных и межкомнатных дверей в России.

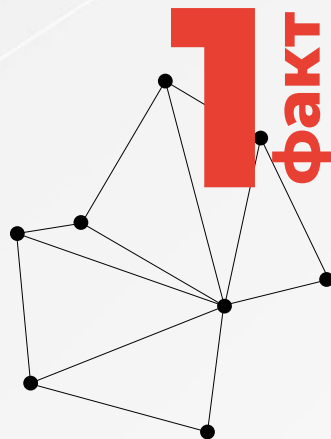


3 неочевидных факта о рынке дверей,

- доказывающих перспективность этого бизнеса
- в партнёрстве с РУСДВЕРЬ

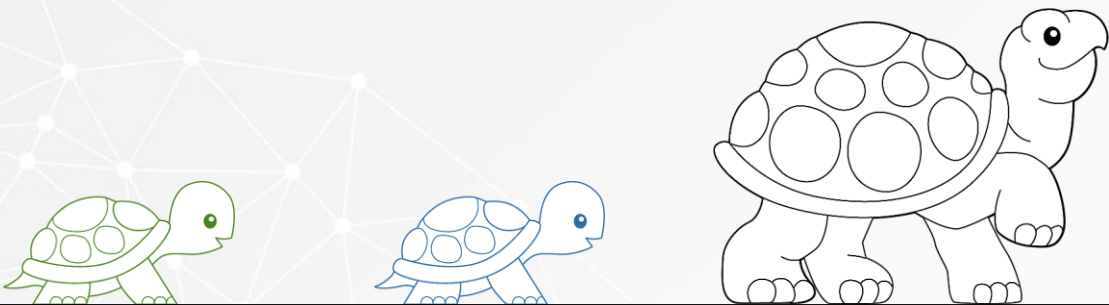


Конкуренты не способны конкурировать



Если посмотреть на рынок поверхностно, кажется, что конкурентов слишком много – это правда. Хотя на самом деле большинство компаний **никак не продвигают свой бизнес**.

Они зарабатывают деньги только потому, что у них нет сильного конкурента, который разбирается в новых методах продвижения.



Всё, что Вам нужно
сделать:



прийти
на рынок



запустить эффективный
маркетинг



выйти на солидный доход
за несколько месяцев



Товар одинаковый – доход разный



Большинство компаний зарабатывают до 2 раз меньше, чем могли бы – они **не знают, как правильно продавать** двери и потому снижают цены до минимума.

Они применяют проигрышную стратегию, работая по классической схеме: купил за РУБЛЬ, продал за ДВА.

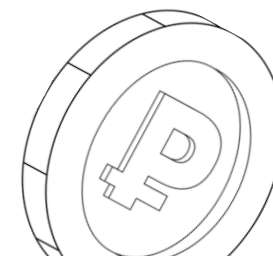
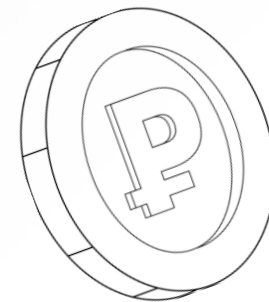
Зарабатывают конкуренты

x2

Зарабатываем мы

Мы разработали ценовую политику

таким образом, чтобы клиенту было выгодно покупать у нас, а мы зарабатывали до 2 раз больше, чем конкуренты!



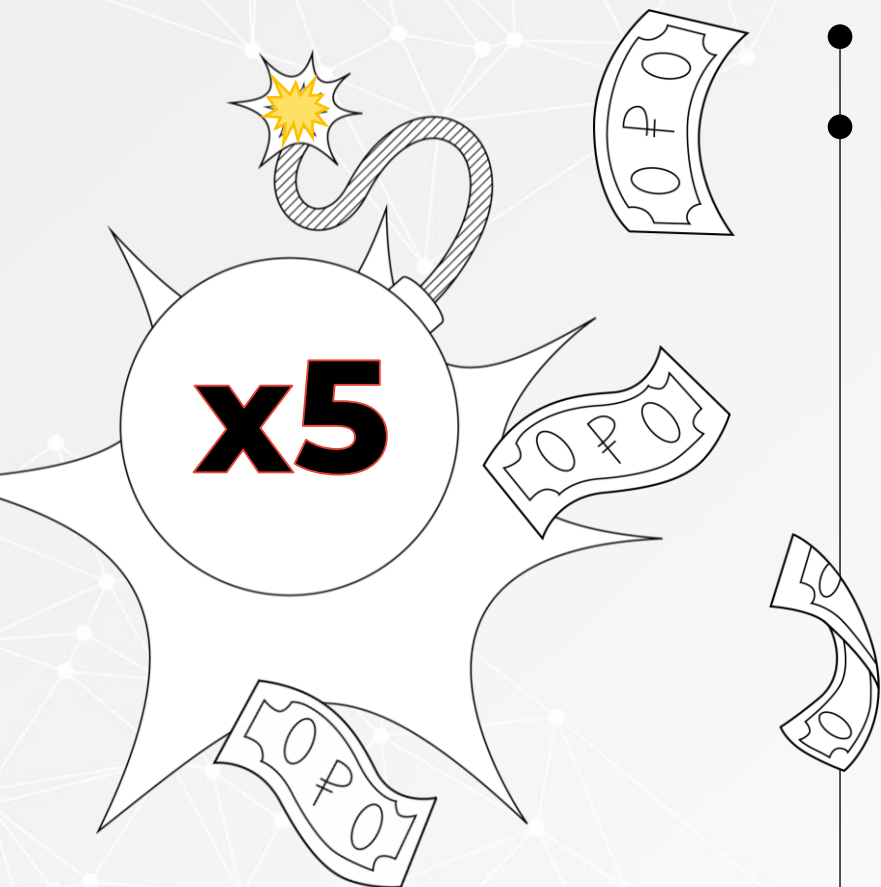
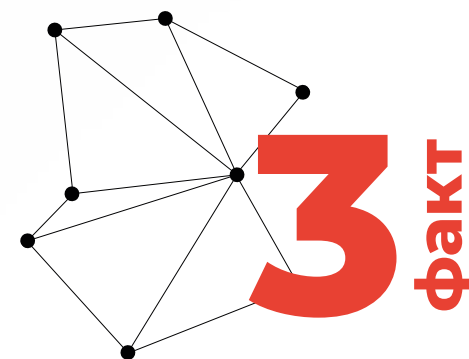
Интернет-маркетинг увеличивает доход до 5 раз



Если сравнить обычный офлайн-магазин и офлайн-магазин с интернет-магазином, вы увидите, что у них **очень разные доходы**. Даже если они стоят в одной и той же точке и торгуют одинаковым товаром.

Потому, что

в наше время люди сначала выбирают двери в интернете, а затем идут покупать их в салоне. Это позволяет нам обходить конкурентов за счёт удобного интернет-магазина.



Реальная ценность франшизы



45

успешно действующих,
прибыльных филиалов*,
которые работают уже
более 1 года

**без учёта собственных салонов управляющей компании*

- Как мы поможем Вам достигнуть дохода

5 040 000 Р
в месяц?

пакет франшизы •

Инструкция по открытию салона РУСДВЕРЬ

Вы получите пошаговый план запуска с подробным описанием каждого этапа – от поиска помещения до торжественного открытия магазина.



**МЫ
ОТКРЫЛИСЬ!**

Понимание каждого шага



Поиск помещения и контроль проведения ремонтных работ



Регистрация юридического лица или ИП



Поиск, найм, обучение и управление персоналом



Алгоритм взаимодействия с поставщиками



Работа с инструментами маркетинга и рекламы



Описание потенциальных проблем и их решение



Обучение собственника бизнеса и персонала

Вы пройдёте теоретическое
и практическое обучение по запуску
и **управлению магазином с нуля.**

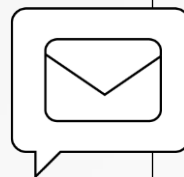
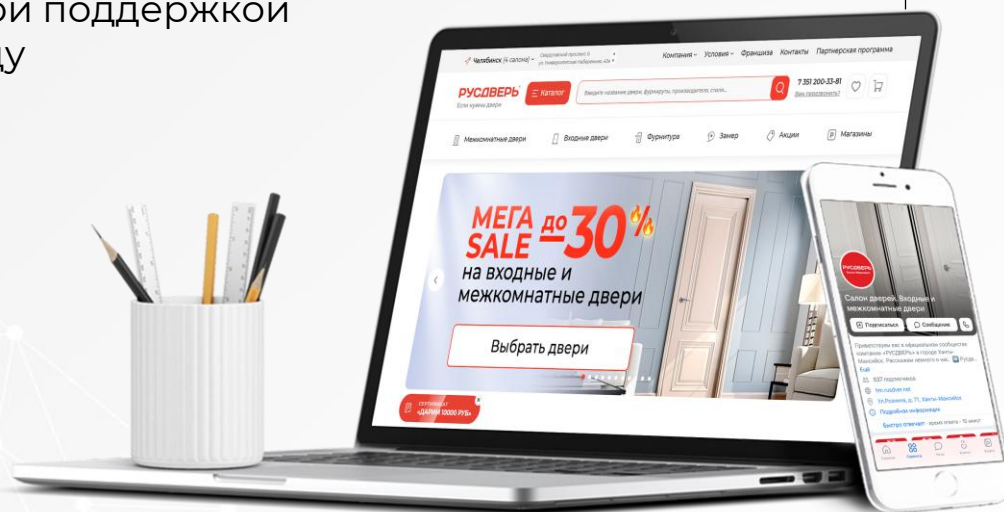
Все сотрудники проходят образовательный
курс и тестирование, что позволит
контролировать и поддерживать высокий
уровень продаж в компании.



Сильный маркетинг

Вы получите:

- Точную инструкцию по повышению известности Вашего салона дверей
- Готовый поток клиентов из поисковых и социальных сетей
- Упакованные аккаунты в социальных сетях и рекламной поддержкой по Вашему городу



Мы предоставляем



Интернет-магазин с рекламным продвижением стоимостью 8 млн. рублей



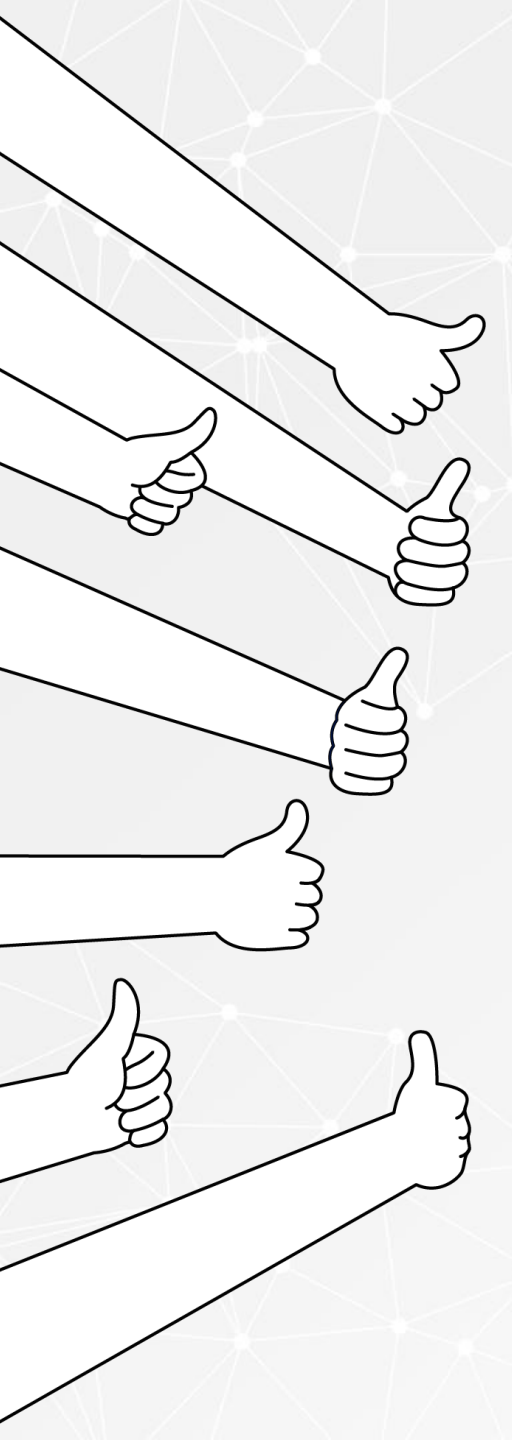
Обслуживание SEO продвижения стоимостью 2 млн. рублей в год



Настройку рекламных кампаний Яндекс Директ, общую группу ВК, сквозную аналитику Roistat



Ведение социальных сетей «под ключ»



Все инструменты
мы проверяем
вначале на себе.

Вы же получаете
уже готовое
решение!



Маркетинговая стратегия

Мы предоставляем полный комплекс проверенных инструментов и действий которые гарантированно приносят положительные результаты в нашем бизнесе.

Grebenuk
RESULTING

- Структура, скрипты, воронки, бизнес, автоматизация процессов, аналитика отдела продаж для салона разрабатывалась совместно с компанией «**Grebenuk Resulting**»

Михаил Гребенюк входит в топ-3 самых престижных тренеров по продажам в России

Стандарты и регламенты бизнеса

РУСДВЕРЬ®

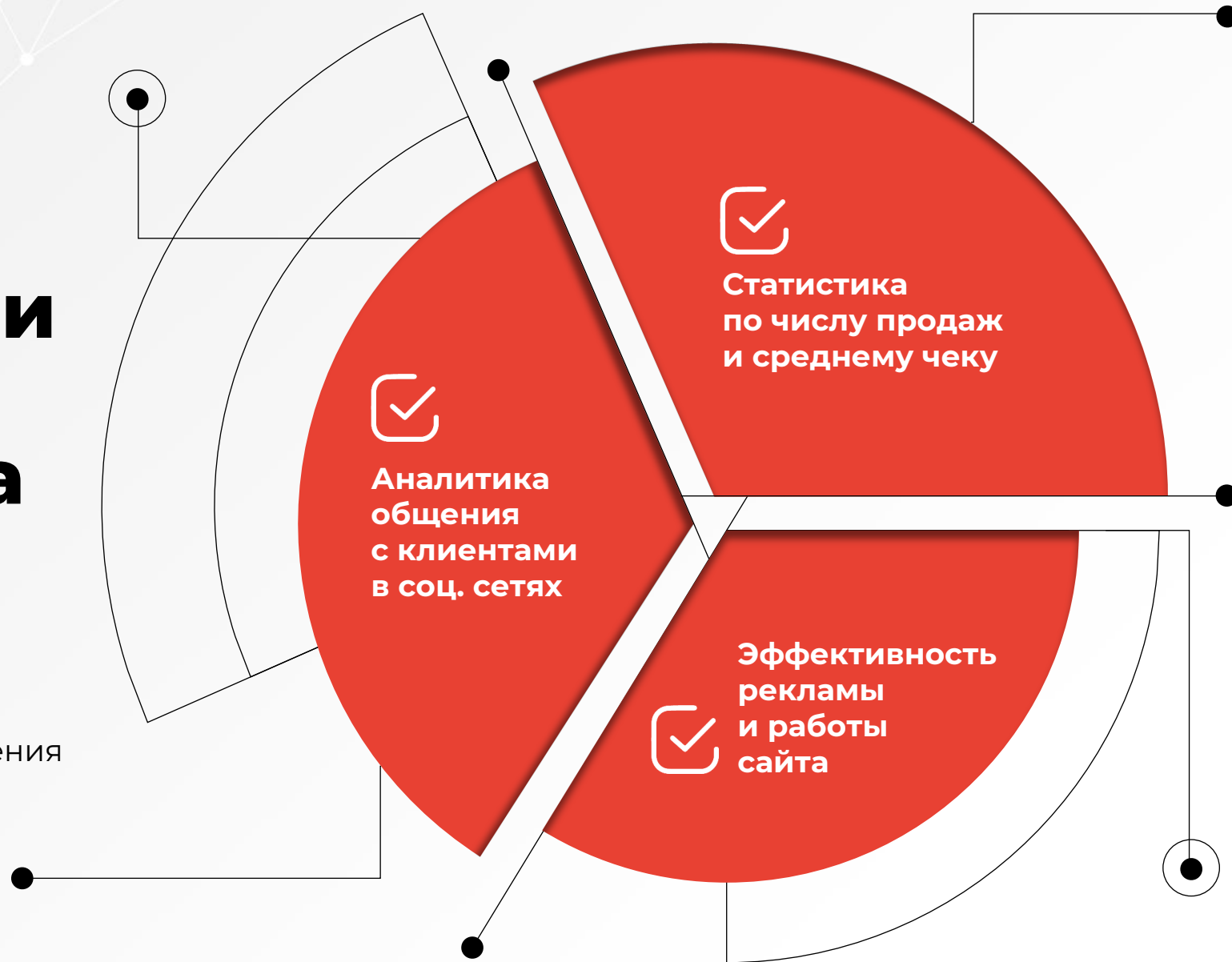
- **Управленческий учёт**
- **Финансовый учёт**
- **Отдел продаж**
- **Инструкция по работе с CRM-системой**



Специально для Вас мы разработали бизнес-книгу, в которой подробно изложили, как правильно управлять компанией, решать возникающие задачи и уклоняться от различных ошибок.

Аналитика показателей и рекомендации по улучшению работы бизнеса

Каждый месяц Вы будете получать **рекомендации по улучшению работы** компании – от учёта финансов до повышения результативности продавцов.





А что кроме?



**дополнительные
преимущества франшизы
РУСДВЕРЬ**

Лучшие условия от всех поставщиков

Вы получаете товар только от проверенных поставщиков, так как мы уже наладили взаимодействия с ними!



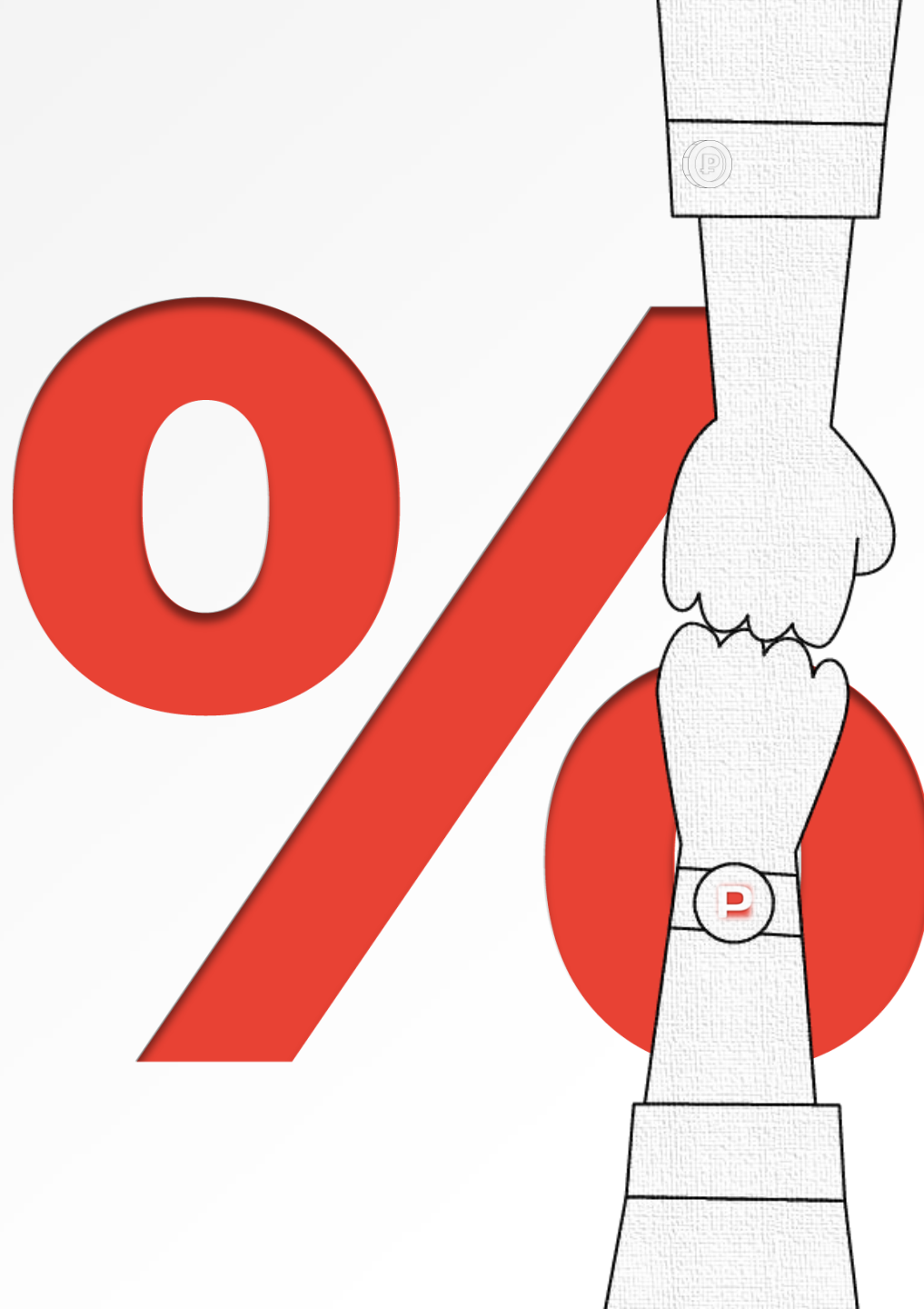
Эксклюзивные скидки



Специальные предложения



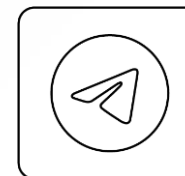
**Лояльные условия для партнёров
РУСДВЕРЬ**



Окружение и поддержка команды



Это общий чат с **партнёрами и командой франшизы**, регулярные съезды, коллективные online-конференции – всё, что нужно для обмена опытом и создания благоприятной бизнес-атмосферы.



Продуманный фирменный стиль

Вы получите **брендбук**, который позволит воплощать любые элементы фирменного стиля, для создания правильной атмосферы.

РУСДВЕРЬ®



Наши форматы



Mini



Classic



Black

Формат Mini

- Минимальные вложения
- Минимальные риски
- Окупаемость от 7 месяцев

Вам понадобится:



Площадь помещения от 25 до 35 м²



Одно рабочее место





Формат Classic

- Идеальная площадь для выставки ассортимента дверей под любой кошелёк
- Оптимальное соотношение расходов и доходов
- Окупаемость от 5 месяцев

Вам понадобится:



Площадь помещения от 60 до 80 м²



2-3 рабочих места



для формата Classic доступна дополнительная услуга «Салон под ключ»



Формат Black

- Премиум сегмент
- Самые высокие обороты
- Высокий средний чек
- Самая быстрая окупаемость от 4 месяцев

Вам понадобится:



Площадь помещения от 80 до 120 м²



3-4 рабочих мест



для формата Black доступна дополнительная услуга «Салон под ключ»

РУСДВЕРЬ®**Mini****Classic****Black**

Стоимость франшизы	680 000 ₽	680 000 ₽	680 000 ₽
Роялти 5% от оборота	с 4-го месяца	с 4-го месяца	с 4-го месяца
Дополнительные инвестиции	650 000 ₽	1 000 000 ₽	1 950 000 ₽
Площадь помещения	25 - 35 м2	60 - 80 м2	80 - 120 м2
Количество рабочих мест	1	2-3	3-4
Количество выставочных образцов	23	23	42
Стоимость выставочных образцов	160 000	200 000	400 000
Средний чек заказа	50 000 ₽	60 000 ₽	75 000 ₽
Выручка в месяц	2 250 000 ₽	4 200 000 ₽	5 250 000 ₽
Чистая прибыль в месяц	330 000 ₽	500 000 ₽	630 000 ₽

*доступна дополнительная услуга «Салон под ключ»*

Финансовые показатели кейса

Город с населением **от 600 тыс.** человек



168 000 Р

Средняя
выручка в день

5 040 000 Р

Средняя
выручка в месяц

12,8%

Рентабельность
бизнеса



Финансовые показатели кейса

Город с населением **от 40*** до 300 тыс. человек



101 000 Р	• Средняя выручка в день
3 032 000 Р	• Средняя выручка в месяц
12,8%	• Рентабельность бизнеса



* Успешный кейс действующего салона в городе Мыски (население 40 тыс. чел.)



Инвестиции:

- **80 000 ₽** Аренда помещения
- **65 000 ₽** Вывеска
- **50 000 ₽** Выставочный стенд
- **250 000 ₽** Ремонт
- **5 000 ₽** Охрана
- **15 000 ₽** Видеонаблюдение
- **200 000 ₽** Выставочные образцы
- **50 000 ₽** Мебель для сотрудников
- **150 000 ₽** Мебель + оргтехника
- **15 000 ₽** Канцелярия и хозтовары

Паушальный взнос 680 000 ₽

Итого:

≈ 1 560 000 ₽

Ежемесячное сопровождение

Что Вы получаете за роялти?



Обслуживание сайта: поддержка работоспособности, предоставление поддомена, сервера, исправление ошибок



Система сквозной аналитики Roistat



Доступ к корпоративному portalу на HH.ru с шаблонами вакансий



Возможность получать спец. условия от поставщиков



Консультации специалистов отдела сопровождения



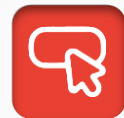
Доступ менеджеров-экспертов к обучению от компании Grebenuk Resulting «Гребень продаж»



Скрипты продаж и регламент встреч



Возможность применять маркетинговые акции



Контент-менеджеры – актуализация информации на сайте



Программа 1С УНФ + видео обучение + инструкция + консультации



- **Дополнительная услуга**

- **«Салон под ключ»**

- **Открытие нового салона по продаже дверей с минимальным участием партнёра**

К Вам в город выезжает специалист компании РУСДВЕРЬ, который берёт на себя все задачи по запуску бизнеса и передаёт ключи от готового салона в день официального открытия!



Основные этапы и задачи дополнительной услуги «Салон под ключ»

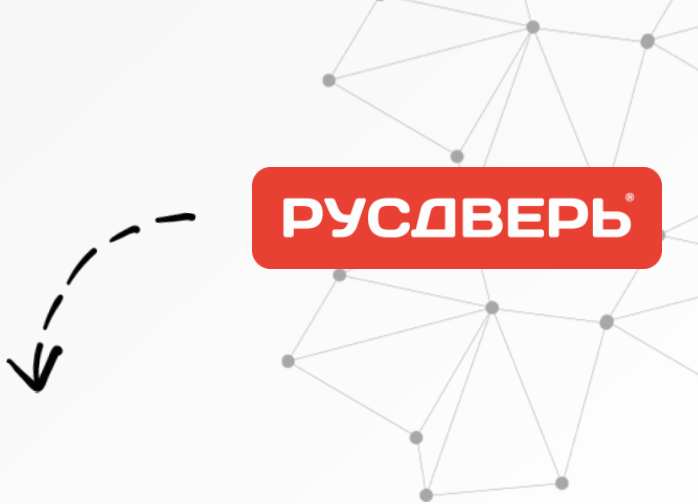
Сотрудник компании, учитывая Ваши пожелания:

- Подберёт наиболее эффективную локацию для Вашего салона
- Поможет создать имиджевый дизайн-проект по стандартам компании
- Наймёт и проконтролирует бригады для ремонтных и отделочных работ
- Подберёт и обучит сотрудников салона: менеджеры, логисты, монтажники
- Предоставит поставщиков/производителей дверей и заключит договоры
- Подключит сайт, настроит рекламу и обеспечит поток клиентов
- Организует торжественное открытие Вашего салона

Вы разрезаете красную ленточку и получаете ключи от готового салона дверей!



Преимущества дополнительной услуги «Салон под ключ»



РУСДВЕРЬ



Минимизация участия

Специалисты компании берут на себя все ключевые этапы запуска, позволяя партнёру сосредоточиться на стратегических решениях



Профессиональный подход

Опытные специалисты обеспечивают качественный подбор помещения, персонала и оформление документов



Сокращение времени на запуск

Быстрый старт благодаря отлаженным процессам и профессиональной поддержке



Снижение рисков

Избежание типичных ошибок при открытии нового бизнеса за счет опыта управляющей компании



Гарантия качества

Высокие стандарты бренда РУСДВЕРЬ обеспечивают открытие современного, привлекательного и прибыльного салона



Фокус на основном бизнесе

Возможность продолжать текущую деятельность без отвлечения на операционные задачи запуска

Условия

дополнительной услуги «Салон под ключ»



Юридический аспект:

Бизнес полностью принадлежит ИП/юридическому лицу партнёра: документы, помещение, сотрудники т.д.



Общая стоимость* 1 310 000 Р:

Включает в себя паушальный взнос 680 000 Р и услугу «Салон под ключ» 630 000 Р



Условия покупки услуги:

Услуга «Салон под ключ» доступна только после оплаты паушального взноса



Доступность услуги:

Услуга доступна только для форматов «Classic» и «Black». Недоступна для формата «Mini»

** В эту стоимость не входят инвестиции на открытие салона*