



**Франшиза
Федеральной сети
магазинов парфюмерии**



Франшиза **Royal Oil** — точка продажи парфюмерии в вашем городе!

58 **31**

магазинов
открыто

партнёров

Решили работать на себя?

Бизнес в сфере парфюмерии — для Вас!

- Отсутствие сезонности
- Высокий спрос
- Длительный срок хранения
- Не требует складских помещений

250 000 ₺

средний заработок
наших партнеров в месяц

3500 ₺

средний чек
наших партнеров

220 шт.

среднее количество
чеков в месяц

280 дней

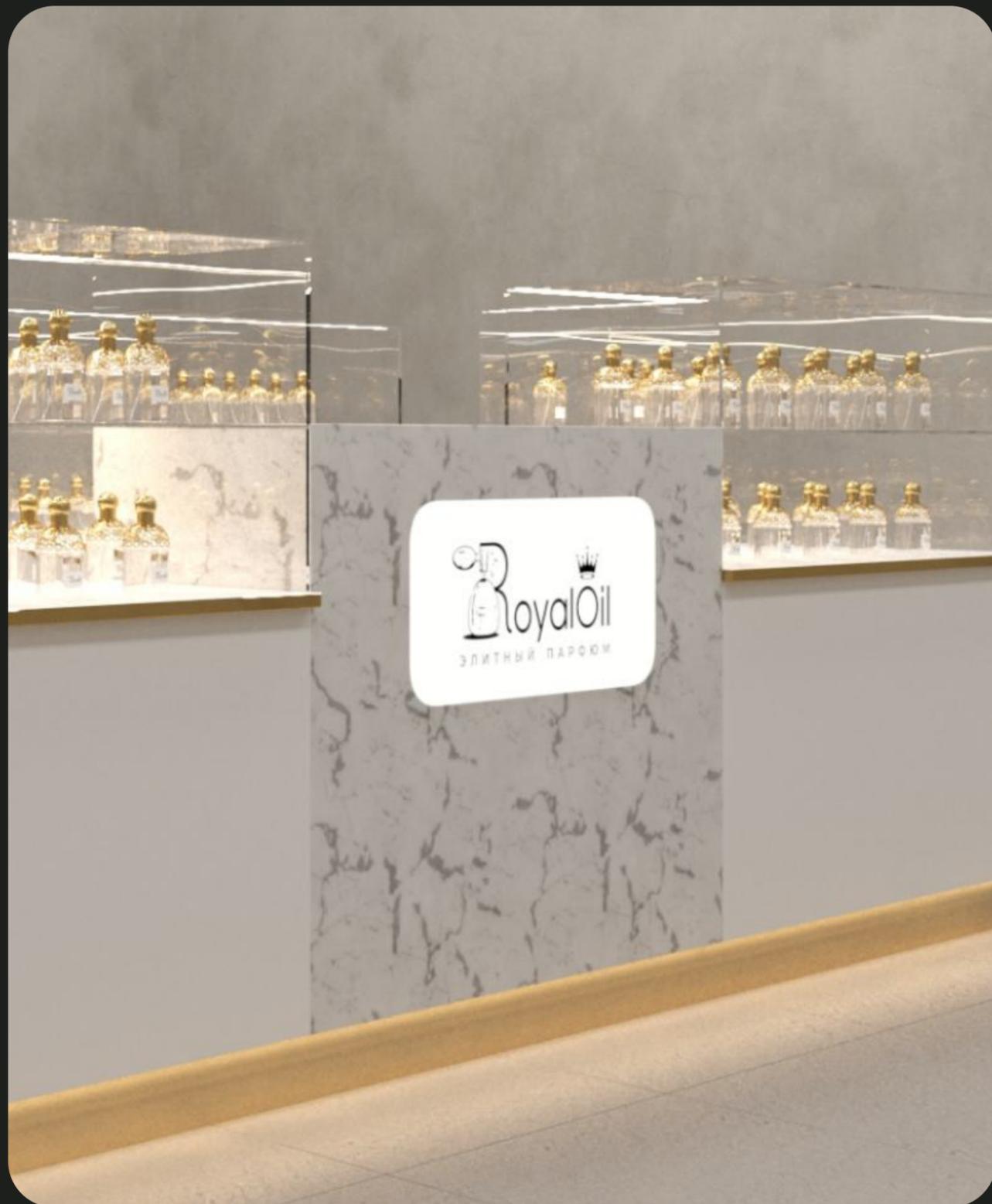
средняя окупаемость
инвестиций наших
партнеров

Юлия и Ринат

Основатели Бренда
и Франшизы ROYAL OIL

- открыли 9 собственных магазинов
- запустили свою франшизу
- собрали команду сопровождения для партнеров
- запустили свой бренд уходовой косметики





Франшиза ROYAL OIL в цифрах:

Инвестиции в открытие:

- Паушальный взнос: 530 000 ₺
- Сборка и подключение магазина: 500 000 ₺
- Организационные расходы: 200 000 ₺
- Расходы на закуп товаров: 300 000 ₺

Общая сумма инвестиций от

1 500 000 ₺

Франшиза ROYAL OIL в цифрах:

Ключевые показатели:

- Рентабельность магазинов партнеров: 35%
- Срок окупаемости: 8-11 месяцев
- Средний чек: 3 500 ₺
- Средняя выручка партнера в месяц: 759 000 ₺

Средняя прибыль партнёра

250 000 ₺



Ассортимент товаров ROYAL OIL



Ароматы
для тела



Аромадиффузоры



Свечи



Автопарфюм



Косметика
своё
производство



Наш парфюм производится на заводах Франции и Швейцарии. На все аналоги есть международные сертификаты качества ISO и GMP

Наличие сертификатов гарантирует:

- безопасность для здоровья
- отсутствие посторонних примесей
- продукция прошла все этапы проверки качества

Наши аналоги повторяют формулу оригинала до 98-100%, и звучат даже ярче за счёт концентрации парфюмерного масла 50% и 50% парфюмерной воды

Стойкость до 24 часов на коже и 48 часов на одежде!

Что выбрать?

Свой бизнес



- Самостоятельная разработка фин. модели
- Разработка стратегии продвижения бизнеса
- Разработка бренда и дизайна точки
- Поиск поставщиков товара
- Подбор персонала и подрядчиков для сопровождения (бухгалтеры, юристы, продавцы, кладовщики)
- Поиск и закуп курсов по продажам
- Самостоятельно разбираться в том, чего не знаешь

Франшиза ROYAL OIL



- Готовая проверенная фин. модель
- Готовые механики для работы
- Брендбук с материалами
- Централизованные поставки товара с одного склада
- Сформированный отдел сопровождения партнеров
- Еженедельные тренинги по продажам
- Бизнес комьюнити опытных предпринимателей и отдел сопровождения помогут решить все возникающие рабочие вопросы

Поддержка партнёров

Ежедневно для вас работает команда специалистов сопровождения

Отдел запуска

Сопровождает на каждом этапе открытия, контролируют дедлайны, отвечают на вопросы

Юридический отдел

Помогают решать юридические вопросы

Отдел HR

Помогают находить и подбирать лучшую команду для работы

Отдел закупок

Составляют для вас список позиций на закуп

Аккаунт менеджеры

Удаленно следят за порядком на точке и отвечают на рабочие вопросы 24/7

Отдел обучения

Еженедельные тренинги по продажам и разборы для поиска точек роста

Фонд оплаты труда отдела сопровождения партнеров в Управляющей Компании:

600 000 ₹

Стоимость отдела сопровождения для партнера:

Роялти 5%

Роялти — это ежемесячная сумма, которую партнер оплачивает УК за поддержку и сопровождение своих торговых точек

Что входит в паушальный взнос?

- Право работать под торговым брендом ROYAL OIL
- Подробная система обучения, где мы расскажем вам всё от того как зарегистрировать ИП до того как делать продажи
- Персональный менеджер, который будет вести за руку, по всем этапам от момента подписания договора
- Выстроенная система работы. Не нужно искать информацию как регистрировать продажи и заказывать товар
- Помощь в подборе помещения
- Централизованная логистика
- До 1500 sku товаров, включая европейские бренды и качественные аналоги
- Юридическое сопровождение
- Помощь в подборе персонала

Два формата открытия:

Остров



Шоурум

