

Партнёрская сеть  
❤️ **Фармия**

Откройте аптеку  
по франшизе



# Аптека – это выгодно:



## Стабильный спрос

При сокращении покупательского спроса, потребитель в первую очередь экономит на развлечениях, одежде или еде, но затраты на здоровье не сокращает.



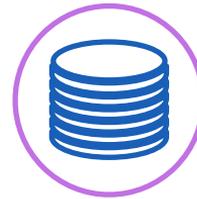
## Социально-значимый бизнес

Каждый день вы помогаете людям, обеспечивая их качественными лекарственными препаратами и профессиональным сервисом.



## Востребованный продукт

Лекарства нужны всем, независимо от пола, возраста, образования и образа жизни.



## Высокая доходность

Аптечный рынок растет несмотря ни на что. Только за прошлый год в России открыто более 4000 аптек.





**Фармрия** – это партнерская аптечная сеть, цель которой дать малым и средним предпринимателям все преимущества больших компаний, сохранив при этом независимость и уникальность каждого партнера внутри сети.

**Наша задача** – сделать всё для увеличения доходности бизнеса партнеров, чтобы на равных конкурировать с крупными игроками рынка.



400+ аптек в сети



3,1 млрд. общая выручка  
по итогам 2023 года



27 лет на рынке



420+ тыс. постоянных  
клиентов в сети



# Немного о нас

- Алтайский край
- Белгородская область
- Брянская область
- Владимирская область
- Волгоградская область
- Воронежская область
- Калужская область
- Кировская область
- Курская область
- Краснодарский край
- Липецкая область
- Московская область
- Новосибирская область
- Орловская область
- Республика Дагестан
- Республика Коми
- Республика Татарстан
- Ростовская область
- Рязанская область
- Саратовская область
- Свердловская область
- Смоленская область
- Ставропольский край
- Томская область
- Тульская область
- Ханты-Мансийский АО
- Чеченская Республика



## Шаги к открытию аптеки

1



Заполнение анкеты франчайзи и подписание соглашения

2



Согласование финансово-экономической модели

3



Подписание договора коммерческой концессии

4



Разработка дизайн-проекта аптеки

5



Заказ мебели и наружной рекламы

6



Лицензирование

7



Подключение и адаптация программного обеспечения

8



Организация работы с проверенными поставщиками. Первый заказ товара

9



Подбор, обучение, адаптация персонала

10



Разработка маркетингового плана

11



Открытие аптеки

12



Сопровождение



# Какое помещение подойдет под аптеку?

Площадь  
от 30 кв.м

1 этаж

Наличие  
окон

Высота  
потолков  
более 2,4 м

Наличие  
санузла

Если вы имеете в собственности подобное помещение или знаете, где его арендовать, то звоните нам, и мы оценим локацию по всем параметрам и рассчитаем прибыльность точки!



# Фармия

## Сам себе аптекарь Без паушального взноса



Оценим предлагаемую вами локацию и рассчитаем финансовую модель, подготовим дизайн-проект.

После согласования места открытия аптеки предоставим подробные инструкции по дальнейшим самостоятельным шагам, а именно:

- ✓ как пройти лицензирование;
- ✓ передадим технические задания для заказа мебели, оборудования, материальных ценностей и прочего;
- ✓ как настроить программное обеспечение и подключиться к ИТ – системе "Фармия" ;
- ✓ требования и рекомендации по подбору персонала;
- ✓ как и где персоналу пройти обучение стандартам работы;
- ✓ список проверенных поставщиков;
- ✓ предоставим ассортиментную матрицу для заполнения аптеки товаром;
- ✓ как привлечь первых клиентов в аптеку.

*После открытия аптеки сопровождение УК АС "Фармия": 20 000 руб. в месяц.*

₽ *Дополнительная консультация менеджера "Фармия" возможна за отдельную плату.  
Выездной контроль со стороны менеджера УК для комплексной проверки аптеки к открытию возможен за отдельную плату.*



# Фармия

**Помощь эксперта**  
**Паушальный взнос**  
**300 000 руб.**



## Рекомендуем!

Менеджер «Фармия» будет сопровождать Вас и оказывать помощь на всех этапах подготовки открытия аптечного пункта:

- ✓ поиск локации и ее оценка;
- ✓ расчет финансовой модели;
- ✓ помощь в лицензировании;
- ✓ дизайн-проект аптеки;
- ✓ создание ассортиментной матрицы;
- ✓ подключение к ИТ-системе «Фармия»;
- ✓ помощь в подборе персонала;
- ✓ обучение персонала стандартам работы;
- ✓ подключение к бонусной программе Фармия;
- ✓ интернет аптека farmiya.ru и справочная служба;
- ✓ разработка плана продвижения;
- ✓ выезд команды открытия.

*После открытия аптеки сопровождение УК АС "Фармия": 1% от ежемесячного товарооборота*



# фармия

## Олл-Инклюзив

### Паушальный взнос

### 1 500 000 руб



Подберем локацию и все этапы по открытию аптеки пройдем за Вас.

От Вас потребуется:

- ✓ согласовать фин.модель выбранной локации;
- ✓ посетить отделение Сбербанка для открытия ООО;
- ✓ подписать необходимые договора для ведения деятельности;
- ✓ явиться в Роспотребнадзор для подачи заявления на получение санитарно-эпидемиологического заключения, далее – забрать его по готовности;
- ✓ оплачивать счета подрядчиков в рамках подготовки аптеки к открытию.

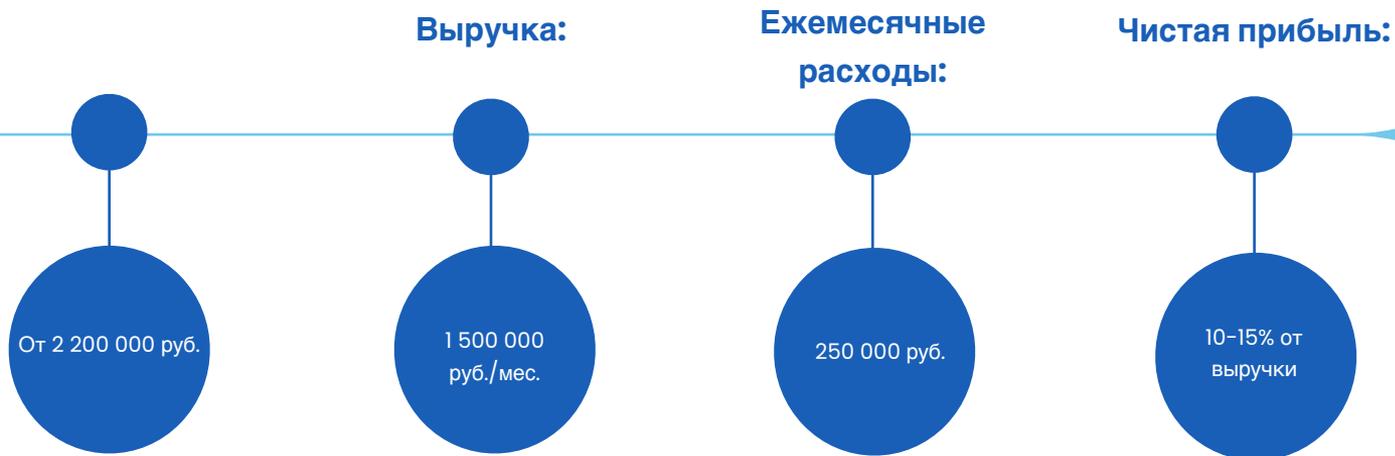
После открытия аптеки сопровождение УК АС "Фармия":  
1% от ежемесячного товарооборота



## Размер инвестиций на одну аптеку:

### Расходы на старт:

- Подготовка к открытию аптеки: (ремонт, закупка мебели и оборудования, наружная реклама) – от 1 000 000 руб.
- Закуп товара – от 1 200 000 руб.



Прибыльность аптеки зависит от множества факторов, поэтому после выбора помещения мы просчитываем индивидуальный финансовый план для каждого партнера.

\*срок окупаемости от 12 месяцев

\*не является договором оферты



## Сопровождение УК АС "Фармия"

01.

Консультируем по набору персоналом Партнера баллов, необходимых для прохождения аккредитации;

02.

Проводим удаленные внутренние проверки на Предприятии, связанные с соблюдением фармпорядка, обеспечиванием максимально возможного соблюдение норм и правил;

03.

Проводим консультирование при проведении официальных проверок контролирующими органами;

04.

Проводим отслеживание забраковки, сроков годности реализуемого Партнером товара;

05.

Проводим консультирование по необходимой документации в отношении проведения инвентаризации товарно-материальных ценностей;

06.

Оказываем услуги в сфере оценки текущего состояния и улучшения атмосферы в коллективе;

07.

Проводим консультации по возврату товара, поставки товара ненадлежащего количества и/или качества;

08.

Оказываем услуги в сфере работы с интернет-заказами;

09.

Оказываем услуги в сфере проведения промо-акций, в том числе управление рассылками информации клиентам Партнера за счет средств Партнера;

10.

Оказываем услуги в сфере анализа эффективности подключения к интернет-агрегаторам, а так же повышения доходности данного канала;

11. Оказываем услуги в сфере анализа цен конкурентов, формирования специального ценообразования;

12. Оказываем услуги в сфере работы с репутацией Партнера (отзывы о Предприятии, публикация информации о деятельности Предприятия);

13. Оказываем услуги справочной службы и предоставление права пользования единым номером горячей линии для консультирования клиентов;

14. Проводим заключение с третьими лицами соглашений о предоставлении премий и/или бонусных соглашений Партнеру за закупку товара;

15. Проводим контроль за соблюдением персоналом Партнера стандартов работы, за оказанием услуг, направленных на повышение качества обслуживания клиентов;

16. Проводим оценку соответствия персонала Партнера требованиям, предъявляемым к занимаемым должностям;

17. Проводим обучение в форме семинаров, рабочих встреч, тренингов с отработкой конкретных ситуаций и процессов;

18. Проводим аттестационные тестирования;

19. Проводим и предоставляем ежемесячный отчет с основными показателями работы предприятия в динамике;

20. Оказываем техническую поддержку по работе программного обеспечения;

21. Проводим консультации по вопросам ведения бизнеса Предприятия Партнера.

## Отзывы наших партнёров

Чтобы узнать, что думают наши партнеры, просто сообщите нам об этом, и мы свяжем вас с нужным человеком.

### Аптека «Фармия» г. Воронеж, ул. Беговая, д. 8/3

#### Выручка

1 284 097 руб.

#### Наценка

29,9%

#### Выход в прибыль

через 2,5 мес.

*“Спасибо «Фармии» за качественную и честную франшизу. Выражаю благодарность всем подразделениям компании и каждому специалисту в отдельности за профессионализм и отзывчивость. Любой вопрос решается быстро и легко, как на стадии открытия аптеки, так и в процессе работы. Одним из преимуществ партнерства с «Фармией» является возможность получения помощи и консультаций от специалистов разных областей и функций, даже после открытия аптеки, что очень важно.”*



Артем Ельчанинов, собственник 2х аптек «Фармия»



# Отзывы наших партнёров

Чтобы узнать, что думают наши партнеры, просто сообщите нам об этом, и мы свяжем вас с нужным человеком.

## Аптека «Фармия» г. Воронеж, ул. Минская, д. 35

### Выручка

1 481 390 руб.

### Наценка

25,7%

### Выход в прибыль

через 3 мес.

*“В «Фармии» я проработала 4 года в роли заведующей аптечного пункта и появились мысли об открытии франшизы. В апреле 2021г. я открыла свою аптеку по франшизе «Фармия». Самое главное, что есть обратная связь от офиса, всегда есть возможность получить своевременные ответы на вопросы и помощь при возникающих проблемах. «Фармия» была классным коллективом для меня как наемного сотрудника, и осталась поддержкой для меня, как партнера. Не надо бояться, не надо переживать – в «Фармии» всегда помогают, поддерживают. Если есть сомнения – необходимо узнавать, писать и не стесняться.*

*Мои планы на ближайший год открыть еще аптеку «Фармия»”.*



Марина Сахно, собственник аптеки



## Отзывы наших партнёров

Чтобы узнать, что думают наши партнеры, просто сообщите нам об этом, и мы свяжем вас с нужным человеком.

### Аптека «Фармия» г. Воронеж, ул. Владимира Невского, д. 48

#### Выручка

1 515 974 руб.

#### Наценка

30,5%

#### Выход в прибыль

через 2 мес.

*“Я открыла с «Фармией» три аптеки и жду только хороших результатов от совместной работы. У меня грандиозные планы, надеюсь, что они все сбудутся. Была на конференции, которую проводила «Фармия»: очень понравилось, много нового для себя услышала. Прогнозы совместной работы радуют, и обратная связь от «Фармии» всегда есть. Перспективы открываются очень хорошие.”*



Вера Филиппова, собственник 4х аптек «Фармия»





## Наши награды

Трёхкратный обладатель премии  
**«Зелёный крест»** в номинации  
**«Лучшая Региональная аптечная сеть»**  
2018, 2021, 2024!

