

СТАНЬТЕ ПАРТНЕРОМ

федерального поставщика спецтехники и
оборудования **Baitek Machinery** и зарабатывайте

ОТ 300 000 РУБ. В МЕСЯЦ

Самоходная техника

Навесное оборудование

Лизинг





РЫНОК СПЕЦТЕХНИКИ

это ежегодные поставки в Россию не менее
75 000 единиц техники и оборудования
из разных стран и континентов.



40 000



экскаваторов импортировано в Россию в 2022-2023 г. **Это на 35% больше** предыдущего двухлетнего периода. Из них объем ввоза в Россию мини экскаваторов массой до 6 тонн вырос более чем на 100%



6 500 000 000

рублей за год, в среднем, тратят на покупку новых импортных лесных мульчеров

НА 30%

вырос спрос на мульчеры для мини погрузчиков и тракторов за прошедший год



BAITEK MACHINERY

ЭТО СОВРЕМЕННАЯ ФЕДЕРАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ, **ЛИДЕР В РОССИИ** ПО КОЛИЧЕСТВУ
ЭКСКЛЮЗИВНЫХ ЗАРУБЕЖНЫХ БРЕНДОВ ТЕХНИКИ.

с 2008

года на рынке. Стабильный рост в условиях меняющегося рынка.

БОЛЕЕ 15 000

поставок техники клиентам во все регионы России от Калининграда до Сахалина.



В состав группы компаний Baitek Machinery входит своя лизинговая компания

BAITEK LEASING



ПОРТФЕЛЬ БРЕНДОВ

компания включает в себя лидеров в своих секторах, таких как: мини экскаваторы YUCHAI, мини погрузчики LOCUST, MULTIONE, BAWOO, мульчеры FERRI и FORSTER и многих других.





Пахневич Сергей Михайлович
Руководитель компании

ОПЫТ:

Более 20 лет в сфере управления бизнесом дистрибуции спецтехники

РОЛЬ:

Общий курс движения, личное участие в каждом аспекте работы компании

ЛИЧНАЯ МИССИЯ:

Строить долгосрочные отношения с партнерами на основе доверия и профессионализма.

СТАНЬТЕ ЧАСТЬЮ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

ЭКСКЛЮЗИВНОЙ СПЕЦТЕХНИКИ!

МЫ НЕ ПРОСТО ПРОДАЕМ ТЕХНИКУ

**КЛЮЧЕВЫЕ
РОЛИ
КОМПАНИИ:**

1

Поиск и заключение
эксклюзивного договора с
мировыми производителями.

2

Импорт и логистика
техники.

3

Таможенные декларации,
оформление сертификатов.

4

Сервисное обслуживание
и обеспечение
расходниками.

5

Маркетинг и продвижение
брендов на территории
России.

НАШИ ТИПИЧНЫЕ КЛИЕНТЫ В РЕГИОНАХ СТРАНЫ

1

Государственные организации (автодоры, коммунальные службы, энергетики).

2

Строительные компании

3

Промышленные и аграрные предприятия

5

Подрядные организации, выполняющие объемы работ

4

Арендные компании, владеющие техникой и оборудованием

ПОТРЕБНОСТИ, КОТОРЫЕ МЫ ЗАКРЫВАЕМ ДЛЯ КЛИЕНТОВ:

Комплексное оснащение техникой и оборудованием

Гарантия качества и оперативный сервис

ЧЕМ ПРЕДСТОИТ ЗАНИМАТЬСЯ

нашему партнеру – представителю Baitek Machinery в регионе:



Поиск новых потенциальных клиентов в регионе



Ведение телефонных переговоров с клиентами



Проведение встреч и презентаций



Посещение профильных мероприятий, выставок в регионе



Партнерское взаимодействие с лизинговыми и сервисными компаниями



Проведение сделок с клиентами



Ведение отчетности о проведенных действиях за период

ОБУЧЕНИЕ И ПОДДЕРЖКА

от головного офиса Baitek Machinery



1

Регулярные
вебинары и
обучающие
платформы

2

Закрепленные за
Вами сотрудники
с опытом продаж

3

Персональная
помощь на
всех этапах

НАШИ КУРАТОРЫ ПАРТНЕРОВ В РЕГИОНАХ - ЭТО ОПЫТНЫЕ ПРАКТИКИ, ЗНАЮЩИЕ РЫНОК СПЕЦТЕХНИКИ ИЗНУТРИ.

Каждый из этих специалистов есть в штате компании Baitek Machinery и на постоянной основе занимается деятельностью для поддержания ритмичной и стабильной работы каждого представителя в любом регионе страны:

СПЕЦИАЛИСТ ВЭД

ЛОГИСТ



МАРКЕТОЛОГ

ПРОГРАММИСТ

БУХГАЛТЕР

Штатные сотрудники Baitek Machinery всегда готовы поделиться своим опытом, подстраховать, проинструктировать и помочь.

ТЕПЕРЬ У ВАС ПОЯВИТСЯ:

Постоянная обратная связь и помощь

Доступ к опыту и знаниям сотрудников компании

Решение сложных ситуаций совместно с менеджерами

ЭКОСИСТЕМА BAITEK MACHINERY



Подключение к
уникальной
CRM СИСТЕМЕ

1



**ДОСТУП К
ВНУТРЕННЕЙ
ИНФОРМАЦИИ**

о всех продуктах
компании,
сравнениям с
конкурентами,
аналитике рынка.

2



**СЕРВИСНЫЙ
ПОРТАЛ**

для поддержки
партнеров и
клиентов

3



**РАЗНООБРАЗНЫЙ
МЕДИАКОНТЕНТ**

по всем видам
техники и
оборудования

4



ПОДДЕРЖКА

команды
профессионалов

5

КАК МЫ С ВАМИ ПРИДЕМ К УСПЕХУ



Ежедневная и ежемесячная, измеримая активность партнера, оцениваемая при помощи KPI



Передача заявок на технику от офиса компании по вашему региону



Маркетинговое обеспечение партнера



Постоянная необходимость и желание обучаться, осваиваться в рынке, при помощи выполнения различных задач по взаимодействию с потенциальными клиентами.

ОТКРЫТИЕ ПЛОЩАДКИ С ТЕХНИКОЙ

в вашем регионе **после 6 месяцев** активной работы

ПОЛУЧЕНИЕ СТАТУСА ЭКСКЛЮЗИВНОГО ПАРТНЕРА

Baitek Machinery в регионе
спустя 12 месяцев активной работы



При выходе на стабильный результат, в течение шести месяцев принимается решение об открытии площадки-стоянки с техникой, а через год и о эксклюзивных правах на представление брендов техники в регионе.



СТАНЬТЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ BAITEK MACHINERY

в своем регионе - присоединяйтесь к лидеру рынка спецтехники!

ЗАРАБОТОК

1 000 000 РУБ. В МЕСЯЦ



это более чем реально



НАМ НУЖЕН
ВАШ ЭНТУЗИАЗМ,
ВАША АКТИВНОСТЬ.