

 **НЕФТЬ** 

ЭКОНОМИКА НЕСТАБИЛЬНА, КУРС РУБЛЯ ПАДАЕТ, ИНФЛЯЦИЯ РАСТЕТ, ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ ЗАХВАТЫВАЕТ МИР.

КАКОЙ БИЗНЕС ОТКРЫТЬ В 2025 ГОДУ, НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ И КАК СФОРМИРОВАТЬ СТАБИЛЬНУЮ ПРИБЫЛЬ В БЫСТРО МЕНЯЮЩИХСЯ УСЛОВИЯХ?

НЕ УТИХАЮТ РАЗГОВОРЫ О ТОМ, ЧТО КРИЗИС СИЛЬНО УДАРИЛ ПО ЭКОНОМИКЕ РОССИИ. КРИЗИС ЗАСТАВЛЯЕТ МНОГИХ ЗАКРЫВАТЬСЯ, КОНКУРЕНТНАЯ НАГРУЗКА СНИЖАЕТСЯ, РЫНОК ОСВОБОЖДАЕТСЯ ОТ НЕПОДГОТОВЛЕННЫХ ИГРОКОВ – ЭТО НАИБОЛЕЕ БЛАГОПРИЯТНЫЙ ПЕРИОД ДЛЯ ВХОДА НА РЫНОК И РОСТА.

ОПРОСЫ ПОКАЗЫВАЮТ, БОЛЬШЕ ТРЕТИ РОССИЯН (36%) МЕЧТАЮТ О СОБСТВЕННОМ БИЗНЕСЕ, РАБОТАЯ В НАЙМЕ. СРЕДИ ОПРОШЕННЫХ РЕСПОНДЕНТОВ 21% ПЛАНИРУЮТ ОТКРЫТЬ СВОЙ БИЗНЕС В 2025 ГОДУ. ПОРЯДКА 58% РОССИЯН УВЕРЕНЫ, ЧТО ОНИ МОГЛИ БЫ ОТКРЫТЬ БИЗНЕС И УСПЕШНО ЕГО РАЗВИТЬ. **КРИЗИС – ЭТО ЛУЧШЕЕ ВРЕМЯ ДЛЯ СМЕЛЫХ РЕШЕНИЙ И ТОЧКА РОСТА.**

ВРЕМЯ ВЫБРАТЬ ДОСТОЙНЫЙ И ВЕЧНЫЙ ПРОДУКТ ДЛЯ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА С ВЫСОКОЙ И СТАБИЛЬНОЙ ПЕРСПЕКТИВОЙ ПОТРЕБЛЕНИЯ – ТОПЛИВО И ПОСТРОИТЬ НАДЕЖНЫЙ, КРЕПКИЙ БИЗНЕС ПО ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ И ПОСТАВКЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ.

ПОКА ДРУГИЕ СОМНЕВАЮТСЯ - ВРЕМЯ ДЕЙСТВОВАТЬ!



О нас

Группа компаний «Нефть» успешно работает на рынке топлива с 2017 года.

Осуществляем оптовые поставки дизельного топлива, бензина, печного топлива напрямую от заводов производителей и ЛПДС.

Наши постоянные клиенты: крестьянско-фермерские и агро-фермерские хозяйства, строительные, дорожные и лесозаготовительные организации, элеваторы, птицефабрики и другие потребители.

Доставляем топливо бензовозами и ж/д вагонами.



О нас

Чем гордимся



Обучение продажам нефтепродуктов
не имеющее аналогов в России
Безупречная деловая репутация



Оперативная логистика: РЖД, бензовозы,
самовывоз
Прямые контракты с заводами
Оптовые поставки топлива и нефтепродуктов
предприятиям и организациям по всем
регионам России



Команда профессионалов
увлеченная своим делом в
самой прибыльной на сегодня
сфере предпринимательства в РФ

Преимущества СОТРУДНИЧЕСТВА С НАМИ

Топливо-продукт стратегического назначения

Быстрая и надежная **Логистика**

Проверенные **Поставщики** с выгодными ценами

Сформированный **Сбыт** нефтепродуктов

Подбор и **Обучение сотрудников**

CRM-система

Наставничество и **Обратная связь** на всем протяжении сотрудничества



Опыт наших сотрудников

12+ лет

География поставок вся Россия

27+ регионов

2750+

Постоянных клиентов

Средний чек **1 000 000 р**

Выручка **> 3 500 000 000 р** по Группе Компаний

Активная база партнеров **24 000**

Постоянно развивается и увеличивается



Условия

Покупка концепции бизнеса по оптовой торговле нефтепродуктами:

Тариф VIP 2 120 000 р.

Тариф 2 1 590 000 р.

Тариф 1 960 000 р.

Дополнительные траты на стартовый период: аренда офиса, оборудование, дополнительные услуги от нашей организации, зарплаты ваших будущих сотрудников

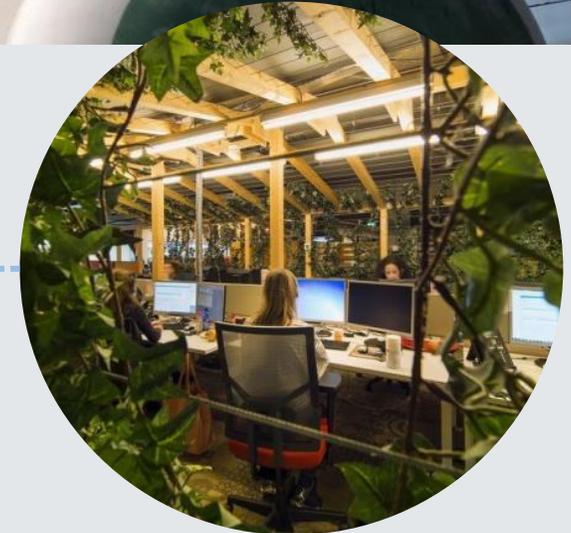
Открой компанию и работай в любой точке России соблюдая три условия



Стабильная сотовая связь

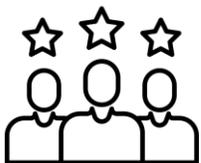


Выход в интернет



Команда менеджеров

Что входит в допусслуги



Подбор персонала

Поиск сотрудников, доведение до собеседования, оценка компетенций. Поиск кандидатов в различных рекрутинговых источниках. Готовая система KPI и мотивации менеджеров. Разработка по запросу.



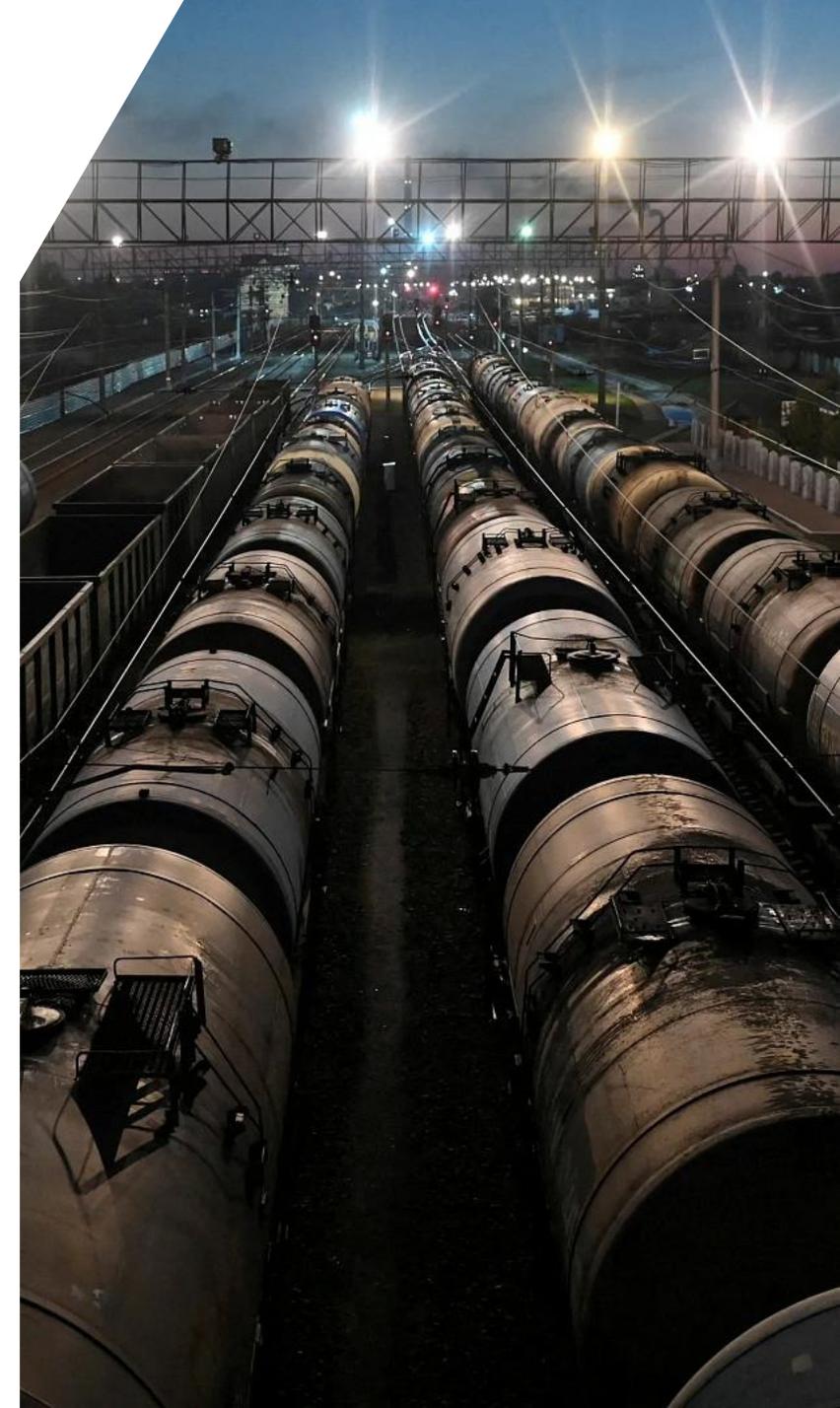
Услуги Логистов

Переговоры с перевозчиками и заключение договоров.
Быстрая комплектация машин, выгодные маршруты.
Выгодные цены от поставщиков, без предоплаты.
Канал коммуникаций с логистами 24/7.

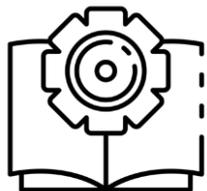


Услуги Финансиста

Консультации по финансовым продуктам и решениям для бизнеса.
Аудиты, оценки.
Кредитование.
Написание Бизнес плана.
Построение плана движения денежных средств.



Что входит в допусслуги



Обучение сотрудников

Адаптация сотрудников, готовые рабочие тренинги, тесты, презентации, скрипты, демо звонки менеджеров. Пост тренинговое сопровождение, обратная связь по звонкам менеджеров с рекомендациями. Дополнительное обучение: тренинги офлайн и онлайн.



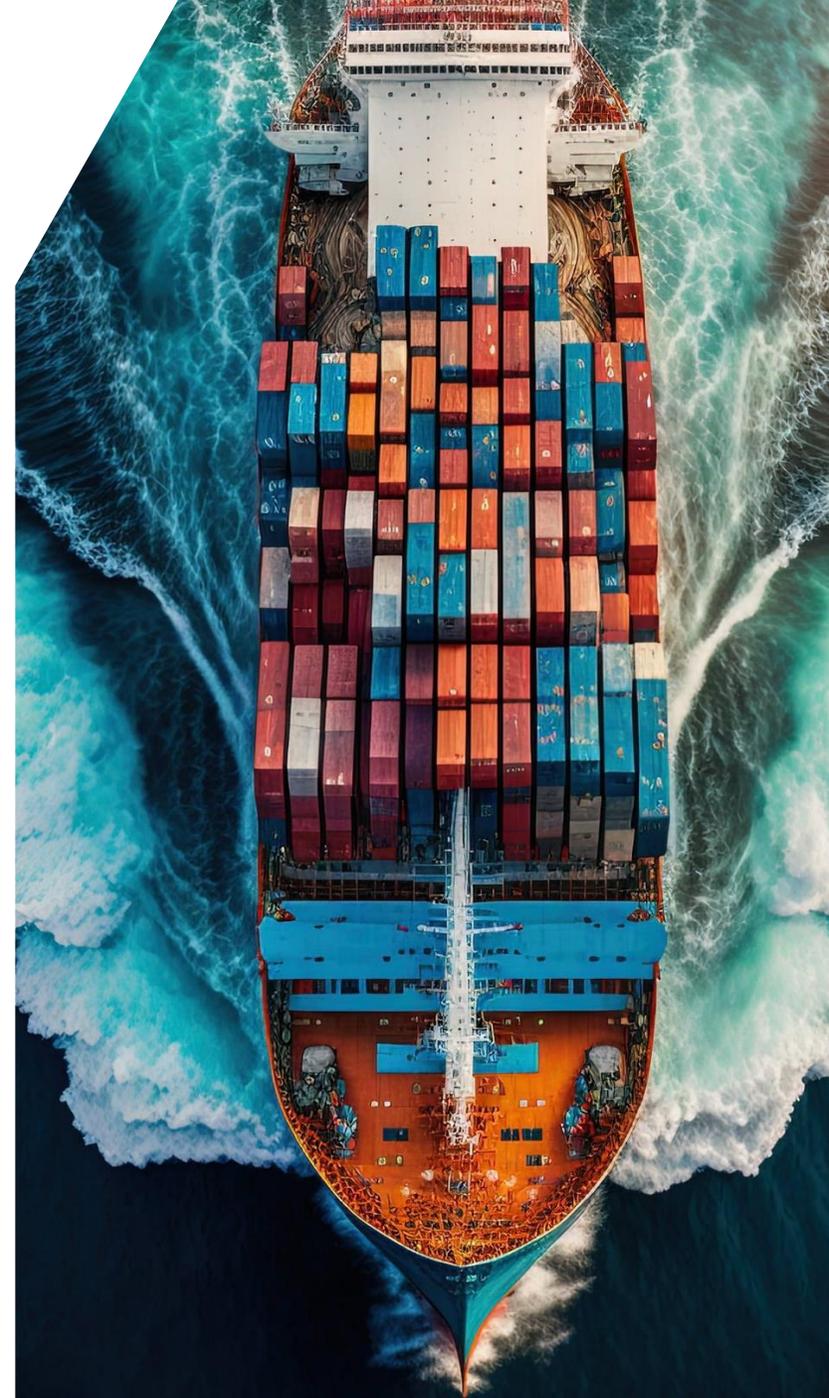
Услуги по аудиту звонков, аналитические отчеты

Профессиональная обратная связь от аудитора, работающего в сфере оптовых продаж нефтепродуктов. Отчеты по эффективности звонков, аналитика звонков. Прослушивание звонков и обратная связь от аудиторов.



Подбор поставщика связи, АТС, отчетность

Сбор данных от провайдеров, анализ и помощь в подборе поставщика связи. Сравнение коммерческих предложений и предоставляемых услуг поставщиков связи, выбор оптимального тарифа без навязанных услуг. Претензионная работа с провайдером.



Что входит в допуслуги



Партнерство в продажах посевного материала и средств защиты растений.



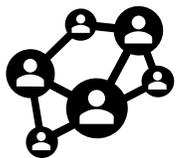
Сбыт. Сопровождение, администрирование

Регулярное добавление новых регионов, контактов, отраслей.
Решение технических проблем с техникой, провайдерами, интернет ресурсами.



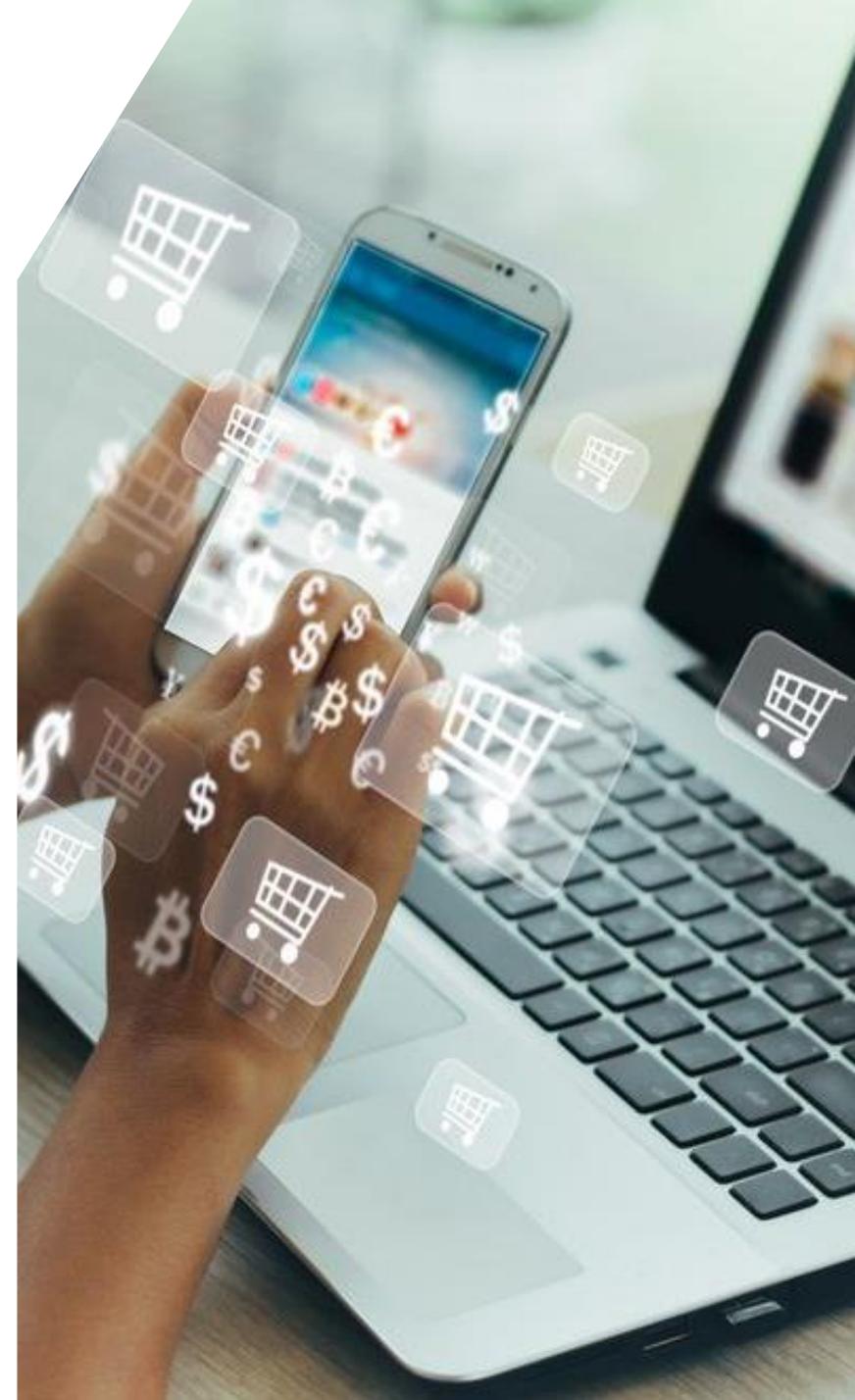
Консультация юриста

Анализ документов на их соответствие действующему законодательству. Консультации и представление интересов компании.



Консультация HR Директора. Аудит

Аудит кадрового персонала. Составление нормативной документации. Консультации по сложным вопросам оформления и увольнения сотрудников.



5 ШАГОВ К УСПЕХУ

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС, КОТОРЫЙ ВЫ ЗАПУСТИТЕ С НАШЕЙ ПОДДЕРЖКОЙ

1

Собеседование и отбор
в партнерскую
программу

2

Подписание
договора

3

Открытие компании

4

Обучение вас,
формирование
отдела продаж

5

Продажи

Мы не продаем франшизу. Бизнес с ГК Нефть - лучший выбор инвестиций

ФРАНШИЗА

Невозможность самостоятельно устанавливать наценку на продукт

Паушальный взнос+ регулярные отчисления части прибыли (роялти)

Большая вероятность попасть на мошенников

Штрафные санкции за:

- Несоблюдение наценки
- Несоблюдение брендовых стандартов
- Нарушение правил маркетинга и рекламы
- Нарушение требований по оформлению документации и отчетности
- Нарушение правил по отчетности
- Неправильное использование торговой марки или интеллектуальной собственности
- Нарушение сроков оплаты франчайзовых отчислений или иных финансовых обязательств
- Нарушение конфиденциальности
- Передача материалов франшизы третьим лицам
- Нарушение требований закупать конкретный объём товара независимо от условий



РАБОТА С НАМИ

Ваш Бизнес-ваши правила. Вы вправе самостоятельно устанавливать наценку на продукт

Отсутствие роялти, штрафов, скрытых платежей и переплат

Прозрачный и понятный договор без штрафов и переплат

Мы приветствуем привлечение младших партнеров для масштабирования бизнеса, открытия новых филиалов в других городах

Наша надежность подтверждена временем: на рынке более 12 лет

Топливная сфера- это перспективный и выгодный бизнес

Готовое решение для старта бизнеса. Нет необходимости с нуля выстраивать все рабочие процессы и решать, что допустимо, что нет. Основные действия уже регламентированы-остается следовать инструкции.

Мы не продаем франшизу. Бизнес с ГК Нефть - лучший выбор инвестиций

ФРАНШИЗА

Вы развиваете чужой бизнес, чужой бренд в течение установленного периода без возможности продажи

Возможность приобрести убыточную франшизу

Франчайзер после оплаты не выходит на связь или неохотно

Банкротство франчайзера влечет ликвидацию бизнеса

Невозможность работать в аналогичном бизнесе после окончания договора, распространяется и на родственников

Оплата за рекламу всего бренда, а не только вашей компании

Досрочное расторжение договора приводит к оплате недополученной прибыли франчайзера

Снижение спроса из-за сферы франшизы

Конкуренция с другими франчайзи



РАБОТА С НАМИ

Поддержка на всех этапах бизнес-процессов по всем доступным каналам связи от наших специалистов: информационная, обучающая, консультационная

Реклама своей компании и своего бренда без ограничений

Отсутствие штрафа за досрочное расторжение договора

Наше предложение уникальное и единственно в России

Границы рынка нефтепродуктов отсутствуют. Это исключает конкуренцию по территориальному признаку

Штраф за досрочное расторжение договора не предусмотрен

Какая окупаемость?
Гарантии успеха?
Какая прибыль?
Какая маржа?

Приглашаем вас на встречу оффлайн/
онлайн в ГК «Нефть», где предоставим
информацию о финансовой
отчетности и вы получите ответы на
все ваши вопросы



Знакомство с создателем группы компаний

Собственник ГК Нефть Екатерина Александровна Линник:

«Более 12 лет занимаюсь продажами и поставками нефтепродуктов. За это время прошла путь от простого рядового менеджера до собственника группы компаний. Считаю, что сейчас лучшее время для реализации потенциала возможностей роста бизнеса в России. И я готова стать партнером, вложить весь опыт и умения моей команды в будущее Вашей компании.

Если вернуться в далекий 2016 г. и представить, что у меня появился партнер, который за руку проведет меня к успеху, я не раздумывала бы ни секунды.»

