

Франшиза проката инструмента и строительного оборудования

Доверенная франшиза
Сбербанка с 2023 года



anchise.ru TopFranchise.ru TopFranchise.ru

ТОП-1 в рейтинге topfranchise.ru
в категории «Услуги для бизнеса»



Давайте знакомиться

Мы – «Стахановец.рф», лидер прокатного рынка инструментов

Рынок аренды строительных инструментов — это одна из самых высокодоходных, перспективных ниш для инвестиций и бизнеса. С каждым годом строительная отрасль стремительно развивается. Все больше людей предпочитают арендовать инструмент, а не покупать его, ведь это удобно и экономически выгодно.

Наша миссия



Сделать инструмент доступным, развивая вместе с нашими партнерами федеральную сеть пунктов проката с отличным клиентским сервисом.

Многолетний опыт и знания нашей команды помогают эффективно управлять процессами, вести безопасный и прибыльный бизнес. Мы берем на себя ответственность за успешный старт и дальнейшее развитие каждого партнера. Мы предлагаем готовую стратегию, которая уже доказала свою эффективность на рынке. **Вы не начинаете с нуля – каждый шаг тщательно проработан.**



Сегодня у нас **26 собственных**
и франчайзинговых пунктов



О франшизе

Владимир Панкратов

Основатель компании

Андрей Ермоленко

Основатель компании

«Стахановец.рф» – это каршеринг в мире инструментов

С одним НО, в этом рынке еще невысокая конкуренция,
но спрос уже достаточно высок

10 лет

работаем и развиваемся
с 2015 года

7 463

единицы оборудования
в наших филиалах

45 858

довольных
клиентов

4.9

средний балл по сети
в Яндекс.Картах

67

категорий профессионального
оборудования

19

специалистов
управляющей компании

26

собственных
и франчайзинговых пунктов

Причины роста прокатного рынка

С постоянным удорожанием инструмента растет спрос на аренду оборудования

Самозанятых отделочников становится больше, но не каждый может позволить себе весь спектр инструментов для проведения работ

Мобильным ремонтным группам негде хранить дорогостоящий инструмент, гораздо удобнее взять в аренду

Смена стратегии покупателя с сиюминутной выгоды на осознанное потребление. Вместо покупки – аренда

Цены на строительное оборудование и инструменты растут в год в среднем на 15-18%, но и спрос на ремонтные работы только увеличивается

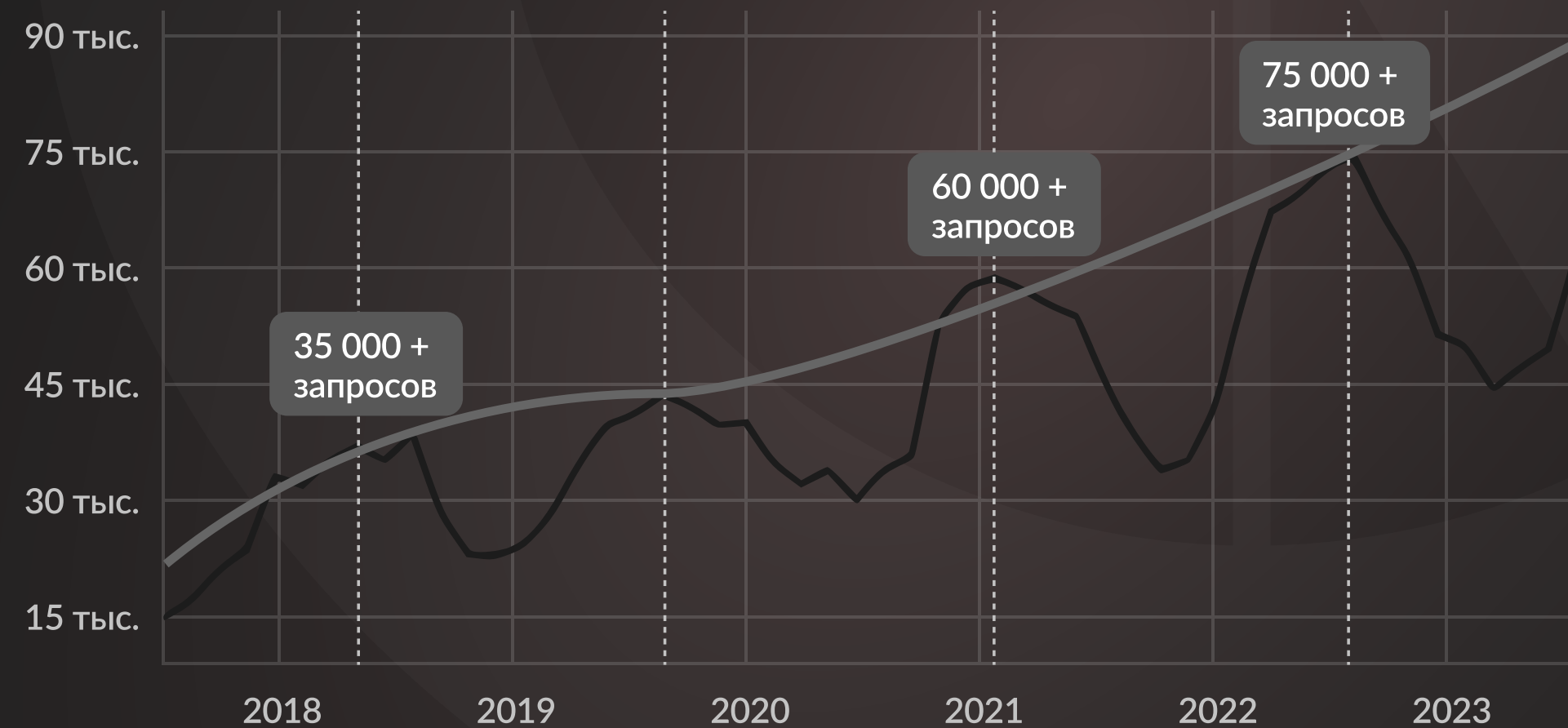
Уже более 13 000 000 Россиян пользуются пунктами проката

Спрос на аренду инструмента увеличивается на 40% ежегодно, что подтверждается статистикой Яндекса и ростом числа клиентов в наших пунктах проката.

Только в 2023 году в Яндексе поисковый запрос «аренда (прокат) инструмента» искали 1,7 млн. раз.

72% обратившихся становятся постоянными клиентами.
Срок удержания клиента – более 3 лет.

Аренда инструмента



Как именно вы будете зарабатывать

1

Прокат оборудования для юридических лиц – строительные компании разного уровня

2

Прокат оборудования для индивидуальных предпринимателей, самозанятых, мастеров, бригадиров

3

Аренда инструмента для физических лиц/домашних мастеров



5-12% в сутки от цены нового оборудования при аренде до 5 дней



2-4% в сутки от цены нового оборудования при прокате от 6 дней до 2 мес.



Каждый вложенный миллион приносит около 250 000 ₽/мес.



Чистая прибыль до 1 575 000 ₽/ мес.



Реальный срок окупаемости от 12 мес.

Мы ценим наших клиентов и сдаем им инструмент без залога

Что именно вы будете сдавать в аренду

Оборудование для строительных работ

Строительные леса



Виброплиты



Виброрейки



Затирочные
машины
по бетону



Генераторы



Компрессоры



Тепловые пушки



Станции прогрева
бетона



Подъемное
оборудование
(домкраты
или тали
электрические)



Отбойные молотки



При расширении ассортимента оборудования, франчайзи увеличивают свою прибыль в 2-3 раза

Что именно вы будете сдавать в аренду

Оборудование для отделочных работ

Краскопульты



Лазерный нивелир



Дрели миксеры для бетона



Осушитель воздуха



Сварочное оборудование



Дрели



Детекторы проводки



Бетономешалки



Штроборезы



Шуруповерты



Для начала работы пункта проката - достаточно 20 м²

Что именно вы будете сдавать в аренду

Садовая техника

Культиваторы



Снегоуборщики



Воздуходувки



Кусторезы
и триммеры



Измельчители веток



Клининговое оборудование

Мойки
высокого
давления



Строительный
пылесос



Пароочистители



Поломоечные
машины



Парогенераторы



«Стахановец.рф» – высокий уровень защиты от внутренних и внешних рисков

1

Регламентированы все внутренние бизнес-процессы. Управлять пунктом проката и своим временем несложно.

2

«Стахановец.рф» – это умный бизнес с собственной IT-инфраструктурой. Открывая франшизу – вы видите всё, как на ладони.

3

Помогаем сэкономить несколько лет жизни и более 3 000 000 Р на возможных ошибках при самостоятельном открытии

4

Большинство ваших инвестиций – инструмент. Ликвидный прокатный фонд – ваша безопасность.

5

Выстроена эффективная маркетинговая стратегия. Вы не тратите деньги впустую

6

Экономите при закупке оборудования и инструментов. Работает система скидок от наших партнеров.

Нам есть чем гордиться, цифры говорят сами за себя

Риски невозврата сведены до 0,3–0,7% от оборота и включены в цену проката

50-60%

средняя маржинальность вашего бизнеса

12 месяцев

реальный срок окупаемости

400 000 - 800 000 ₽

чистая прибыль уже на 2-й год работы

43%

ежегодный рост прибыли филиалов

255 000 000 ₽

капитализация сети

60%

рост повторного открытия

Что вы получите, работая с нами



1

Готовый бренд,
проверенный
временем и рынком

2

Будете знать точную
выгоду от каждого
вида инструмента
и оборудования

3

Будете знать
постоянные,
переменные
и будущие расходы

4

Стабильный доход при
низкой операционной
вовлеченности

5

Точный план
по ожидаемой чистой
прибыли по месяцам

6

Уверенность
в масштабировании
своего бизнеса

7

Получаете уникальные
знания и технологии,
которых нет в
интернете

8

Управляющую
команду, которая
будет вместе с вами
работать на результат

Передаем готовую бизнес-модель в ваши руки

Вы получите пошаговый бизнес-план, видеоинструкции, таблицы, коммерческие раздатки и многое другое

Бизнес-бук

- Матрица рекомендуемого к закупке оборудования
- Первоначальные затраты на открытие
- Финансовая модель на 3 года
- Ожидаемая чистая прибыль по месяцам, сроки окупаемости, рентабельность активов, постоянные и текущие расходы, общие рекомендации по финансовому планированию деятельности
- Правила общения с клиентом и скрипты
- Первичная реклама для привлечения первых клиентов
- Бренд-бук
- Подключение ко всем нашим IT-ресурсам

Управленческая деятельность

- Философия. Принципы деятельности, цели и задачи пункта проката;
- Пошаговый план открытия по дням, выбор локации, требования к месту;
- Обустройство офиса, регистрация юридического лица;
- Обеспечение безопасности;
- Постановка задач сотрудникам. Контроль;
- Уставные и учредительные документы.

Большую команду специалистов

- Централизованный маркетинг
- Контроль качества
- Единая система управления

Передаем готовую бизнес-модель в ваши руки

Обучение собственника

- Первичное обучение франчайзи на базе УК
- Предоставление всех обучающих материалов онлайн
- Семинары, встречи - новые знания и опыт

Юридический блок

- Зарегистрированный в Роспатенте товарный знак
- Работа по договору коммерческой концессии
- Продуманная система предотвращения возвратов
- Выверенные договора с юридическими и физическими лицами

Бухгалтерский учет

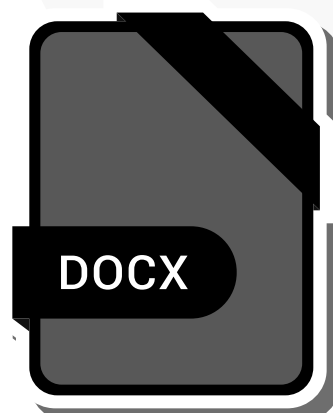
- По выбору оптимальной системы налогообложения
- Подбору ОКВЭД
- Регистрации ИП или ООО
- Предоставление комплексной бухгалтерии по запросу

Оборудование

- Аналитика прибыльности оборудования
- Продуманная матрица товаров под ваш город
- Выгодные условия поставки инструмента от поставщика

Контроль качества

- Персональный менеджер
- Система оценки качества работы
- Регулярные операционные проверки
- Контроль ваших сотрудников



Регламент минимизации хищений и электронные образцы всех документов

Внутри бизнес-бука не только финансовая часть, но и информация о других бизнес-процессах

Содержание прокатного фонда

- Общие наставления и инструктаж;
- Правила взимания / не взимания штрафов;
- Резерв запчастей, расходных материалов и основных агрегатов, обновление парка прокатного фонда;
- Критерии продаж и старого оборудования или отказа от продажи;
- Памятка(инструкция)по содержанию всего оборудования по типам.

Обучение персонала

- Рекомендации по проведению обучения;
- Нормы проверки знаний;
- Контроль за квалификацией сотрудников.

Подбор и обучение персонала

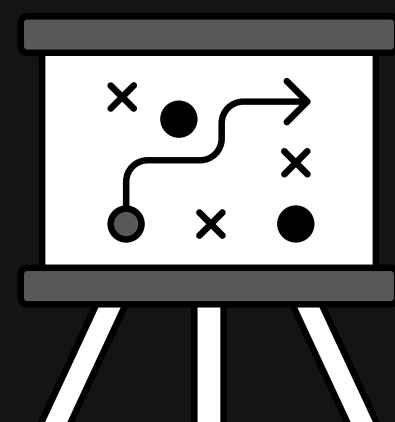
- Дадим все рекомендации по подбору и обучению персонала
- Передадим шаблоны: трудового договора и иных кадровых документов
- Предоставим образцы регламентов, инструкций
- Мотивация, таблица зарплаты с бонусами и штрафами
- Научим правильной постановке задач и контролю за персоналом

А также:

- Регламенты по минимизации хищений;
- Электронные образцы всех применяемых документов и видеоинструкции по основным позициям деятельности;
- Инструкции по ведению CRM-системы и отчеты по сменам;
- Помощь в подборе оптимального помещения и локации в вашем городе;
- Помощь в обустройстве пункта проката, а также прием клиентов и контроля.

Привлечение клиентов – полностью наша забота

Выверенные
маркетинговые
стратегии



Конверсионный
сайт



Оптимальные
вложения средств
в рекламу



1. Разместим адрес вашей точки и номер телефона на федеральном сайте «Стахановец.рф» с поддоменом
2. Настроим работу Яндекс.Директ для привлечения целевых клиентов с первых дней
3. Создадим и оформим профиль вашего пункта проката на Авито для получения стабильно клиентопотока
4. Опубликуем на интернет-ресурсах и соцсетях информацию о вашем пункте проката
5. Обозначим дополнительные эффективные виды рекламы с точки зрения конверсии и цены лида
6. Научим дистанционному взаимодействию с клиентами
7. Передадим вам опыт заботы о клиентах, а также скрипты продаж

Вам не придется собирать огромный штат, у нас уже есть все специалисты, которые закроют 95% всех задач

Наши специалисты, которые улучшат ваш бизнес

Аналитик

Маркетолог

Директолог

SEO-специалист

Авитолог

Копирайтер

Товарный аналитик

Аккаунт менеджер

SERM специалист

Дизайнер

SMM специалист

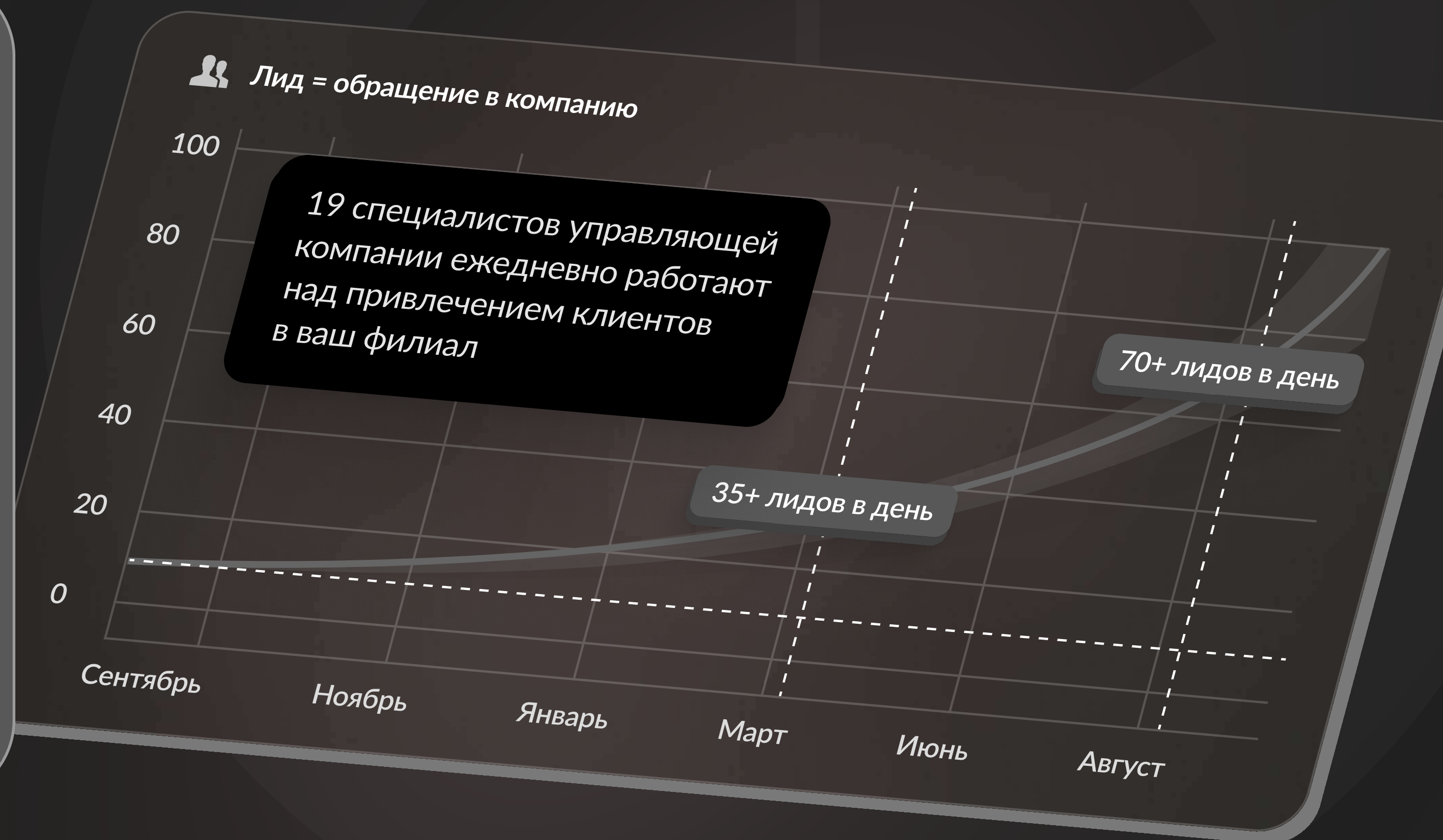
Копирайтер

Юрист

Бухгалтер

CRM менеджер

SMM специалист



Поэтапно, как вы откроете пункт проката за 1-2 месяца

Знакомство с франшизой

Изучите материалы, задайте вопросы собственникам, посетите действующие прокаты.

Юридические вопросы

Индивидуализация финансовой модели и подписание договора коммерческой концессии.

Прокатный фонд

Разработка матрицы инструмента под локацию. Закупка оборудования по индивидуальной скидке.

Обучение

Онлайн и офлайн обучение собственника или управляющего и сотрудника. Стажировка в филиале.

Помещение и персонал

Подбор оптимальной локации и найм менеджера.

Подготовка к открытию

Установка ПО: CRM, ERM, IP-телефонии, видеоконтроль.

Брендинг

Оформление филиала, используя брендбук.

Запуск рекламы

Запуск рекламы от маркетинговой команды головного офиса со стабильным потоком клиентов.

Открытие филиала

Сверка по чек-листу по 83 параметрам.

Спокойный доход

Начните зарабатывать вместе без нервов и с операционной вовлеченностью в среднем 2 часа в день.

Результаты наших франчайзи

Реальные цифры нашего партнера

8 051 245 ₽
за 1 год работы филиала

Средняя выручка:
670 937 ₽/мес.

Средняя прибыль проката:
369 015 ₽

Возврат инвестиций:
~18 месяцев

Максимальная выручка проката:
1 164 707 ₽

Цифры представлены пунктом проката по адресу:
г. Абакан, ул. Аскизкая, д. 177 В

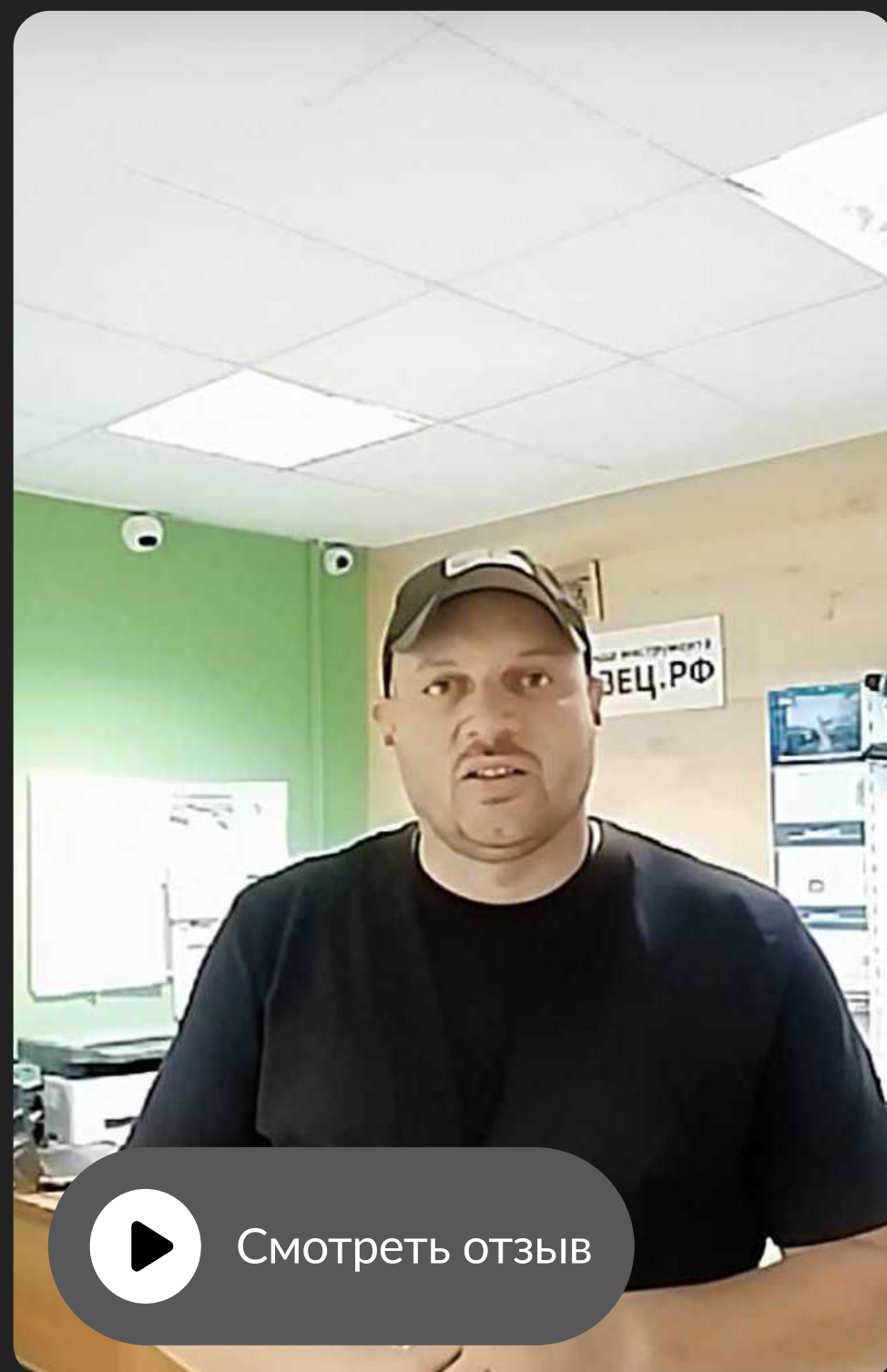
Предоставим
телефоны всех
действующих
франчайзи



Звоните, и узнавайте
все, что интересует



Результаты наших франчайзи



**Нижник Константин,
г. Волгоград**

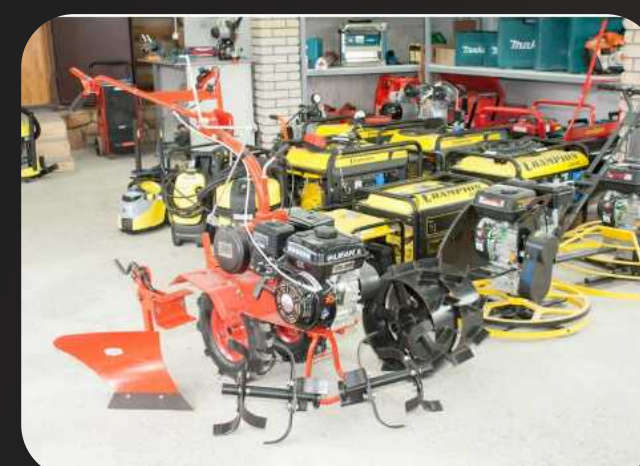
Адреса:

ул. 25 лет Октября, 1Д
ул. Новодвинская, 56А
ул. Германа Титова, 73Б

Реальные цифры нашего партнера

Население:	Выручка в месяц:	Прибыль в месяц:
1 018 898	1 337 458 ₽	802 474 ₽

Результаты наших франчайзи



**Мишин Евгений,
г. Казань**

Адрес:

ул. Сибирский тракт, д. 47 к14

Реальные цифры нашего партнера

Население:
1 318 604

Выручка в месяц:
731 736 ₽

Прибыль в месяц:
385 658 ₽