



ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ

Юниум

С 1991 года на рынке
дополнительного образования

ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ ФРАНЧАЙЗИ – ПАРТНЕРОВ

РАЗВИВАЕМ ДЕТЕЙ – МЕНЯЕМ БУДУЩЕЕ



ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ

Юниум

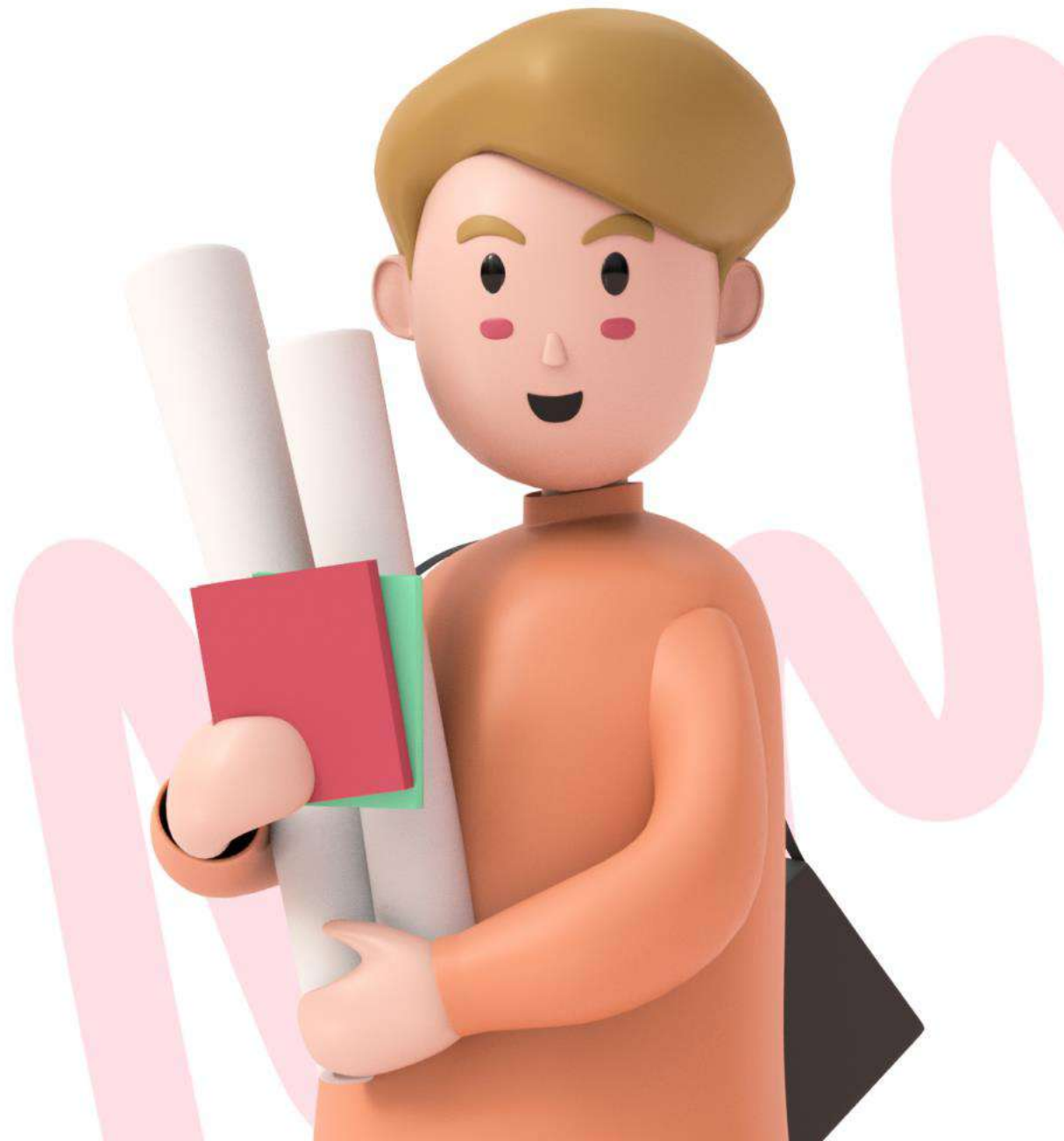
ЮНИУМ

- первая и уникальная российская компания
в сфере дополнительного образования

Мы работаем в этой
области уже более

30 ЛЕТ

и гордимся тем, что развивая
детей, мы меняем будущее!



ПАРА ФАКТОВ О ЮНИУМ

**Мы
уникальный
проект на
российском
рынке**

Посмотрите
видео-
презента
цию о наших
курса: [https://
youtu.be/
hRyd_7utteA](https://youtu.be/hRyd_7utteA)

1

**Мы федеральная сеть
«образовательных
супермаркетов»**

15 направлений обучения и более
100 курсов (с каждым годом мы все
больше расширяем линейку курсов)

2

**Мы выгодный,
стабильный и
перспективный бизнес**

С каждым годом спрос на
дополнительное образование
растет, в среднем на 13%

3

**Мы постоянно
совершенствуемся,
развивая и внедряя новые
направления**

Управляющая компания занимается
академическим развитием
предметов и преподавателей

4

**Мы верим, что развивая
детей, мы меняем
будущее!**

5





ЮНИУМ БОЛЬШЕ ЧЕМ БИЗНЕС

Юниум — крупнейшая компания на российском рынке образовательных услуг (ранее Физтехколледж или ФТК) основанная в 1991 году при МФТИ.

Мы стояли у истоков становления рынка дополнительного образования в России, во многом становясь инноваторами и по сей день занимаем лидирующие позиции.

31 год активной работы — это колоссальный опыт и первоклассная экспертиза

Юниум – это больше чем бизнес.

Мы обучаем детей и развиваем их всесторонне.

ПОЧЕМУ ИМЕННО ЮНИУМ?



Компания на рынке образовательных услуг более 30 лет



В нашем пакете более 100 курсов по различным направления, которые ежегодно актуализируются и обновляются



Индивидуальное сопровождение в течение всего срока работы



Автоматизированные процессы подбора и обучения персонала



Договор коммерческой концессии



Уникальные методики офлайн привлечения клиентов



Отлаженный процесс получения образовательной лицензии



IT-подход в управлении

ЮНИУМ - ВЫГОДНЫЙ И НАДЕЖНЫЙ БИЗНЕС



Детское дополнительное образование стабильно востребовано даже в кризисное время.

С каждым годом спрос на дополнительное образование растёт в среднем на **7-14%**

Родители тратят **1/4** своего бюджета на образование ребёнка

По данным экспертов компании "СберСтрахование жизни" российские семьи тратят в среднем **22% бюджета на обучение детей ежемесячно.**

Так как от результата обучения и экзамена зависит будущее образование и карьера ученика, соответственно каждый школьник – наш потенциальный клиент.



ФРАНШИЗА «ЮНИУМ» В ЦИФРАХ

Пропускная способность
образовательного
центра

100 человек
в неделю

Срок
окупаемости

6-8 месяцев

Средняя чистая
прибыль в месяц

**80 000 -
170 000 Р**

Средняя
стоимость
месячного
обучения

4000 Р

Вложения

600 000 Р

Время на запуск

4-6 недель

Роялти

7%

Паушальный взнос

200 000 Р*

население
до 100 000 до 1.04

550 000 Р

население
до 300 000

750 000 Р

население
до 600 000

850 000 Р

население
свыше 600 000

* без линейки компьютерных курсов



ЮНИУМ LITE

ЮНИУМ

Бюджет

0.6 - 0.8 млн Р*

1 - 1.5 млн Р

Население
города

30 000 - 100 000

от 200 000

Помещение

40 - 60 кв.м.

100 - 150 кв.м.

Составим прогноз для вашего города исходя из численности населения и количества школьников.

* без линейки компьютерных курсов

ПАКЕТ ФРАНШИЗЫ «ЮНИУМ»



Готовый план развития бизнеса с учетом особенностей вашего региона.

ФРАНШИЗА ЮНИУМ

- 1** Описание всех бизнес-процессов
 - 2** Постоянная поддержка федерального уровня, в том числе и команда для запуска каждого ОЦ
 - 3** Методики — 15 уникальных авторских программ
Искусство общения, Развитие памяти и мышления, Английский язык, Биология, Химия, Физика, Обществознание, История, Математика, Русский язык, Фотография, Дизайн и рисунок, Гитара, Компьютерные курсы, История
 - 4** Преимущественное право развития в вашем городе на год
 - 5** Эксклюзивность территории
 - 6** Обучение франчайзи и руководителя образовательного центра
 - 7** Очное и online обучение сотрудников, преподавателей, администраторов и сотрудников отдела привлечения
- И другое

МАРКЕТИНГ



- 1** Брендбук – руководство по использованию фирменного стиля и логотипа
- 2** Полный комплект макетов: постеров, вывесок, листовок, каталогов, акций, инструкций для привлечения и др.
- 3** Отдельная страница на официальном сайте компании для вашего города
- 4** Программа лояльности для ваших клиентов
- 5** Регламенты по проведению акций (дозапись, повышение сохранения учащихся, повышение лояльности среди клиентов и т.п.)
- 6** Маркетинг открытия – макеты и описание комплекса мероприятий, связанных с открытием ОЦ
- 7** Скрипты продаж – набор алгоритмов проведения эффективных диалогов с клиентами, инструкции по работе с возражениями и т.д.

Эксклюзивные права на территорию с преимущественным правом расширения.

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ПОДДЕРЖКА



- 1** Корпоративные инструменты по подбору и поиску персонала
- 2** Выработанная система мотивации и взаимодействия с персоналом
- 3** Подробная инструкция с требованиями к расположению и правилами поиска помещения под образовательный центр
- 4** Инструкция по ремонту ОЦ
- 5** Календарный план открытия ОЦ – пошаговая детализация всех мероприятий, необходимых для открытия образовательного центра
- 6** Рекомендации по оценке и тестированию сотрудников, проведению собеседований и источники для поиска людей в вашу команду
- 7** Инструкции по набору персонала, в т.ч. систему оценивания, и инструкции по расчету нужного количества персонала
- 8** Обучение ваших сотрудников для повышения квалификации, готовые материалы для проведения аттестаций и ассесментов, база со сценариями и вариантами мероприятий для сотрудников

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА



ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ
Юниум

- 1** Подробная инструкция и консультационная поддержка в подборе коммерческого помещения под ОЦ
- 2** Рекомендации по юридическому оформлению и налогообложению
- 3** Полный пакет трудовых договоров, в т.ч. должностные инструкции, табели, руководства и иные документы по ТК РФ

**Постоянная поддержка на всех этапах сотрудничества
сопровождение руководителя на всех этапах работы,
отслеживание бизнес-показателей в режиме онлайн**

ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ИТ-СИСТЕМЫ ЮНИУМ®



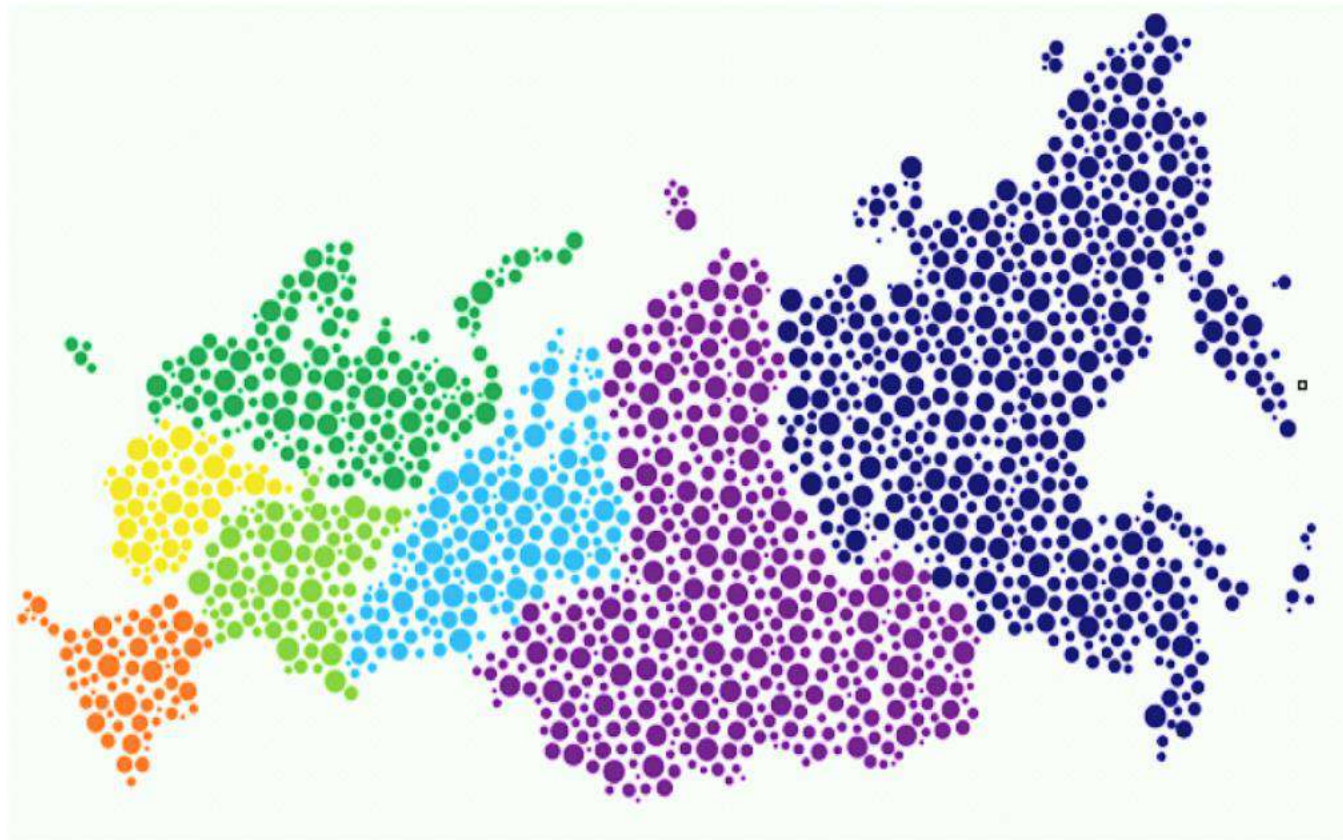
- 1** Корпоративный сайт
- 2** Доступ к Личному Кабинету корпоративного сайта
- 3** OPM (Operation Personnel Management — Система для Работы с Соискателями)
- 4** Корпоративная почта
- 5** CRM (Customer Relationship Management – Система взаимодействия с клиентом)
- 6** База знаний

ЮНИУМ РАСТЁТ ИЗ ГОДА В ГОД



Наши центры уже открыты:

- Владивосток
- Екатеринбург
- Липецк
- Мурманск
- Нижний Новгород
- Новосибирск
- Санкт-Петербург
- Сургут
- Челябинск



ЭТАПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

1

Выбор города

2

Знакомство

3

Подписание
договора

4

Обучение

5

Поиск локации

6

Подготовка
к открытию

7

Найм и обучение
сотрудников

8

Открытие



Мы можем провести личную экскурсию по образовательному центру – просто скажите нам об этом.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

- ✓ **1 шаг.** Разбор содержания Базы знаний
- ✓ **2 шаг.** Создание дизайн-проекта
- ✓ **3 шаг.** Заказ наружной рекламы и полиграфии
- ✓ **4 шаг.** Поиск и подбор персонала
- ✓ **5 шаг.** Регистрация профилей в социальных сетях
- ✓ **6 шаг.** Подбор техники и оборудования
- ✓ **7 шаг.** Покупка всего необходимого для работы
- ✓ **8 шаг.** Очное обучение



ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ

Юниум