

Открой бизнес
в своем городе
с сервисом
заказа такси



mini



О сервисе

Это готовый сервис заказа такси с современным программным комплексом, в который входят удобные мобильные приложения для водителей и клиентов, программа для директора и информационный центр по приему звонков.

Действуйте при поддержке профессионалов. Команда MINI — это максимум специалистов в разных областях: маркетинге, ценообразовании, законодательстве и других.

Наша миссия — современный сервис и доступные поездки в каждом населенном пункте. Откройте сервис MINI и получите эксклюзивное право на использование бренда в своем городе.

[Посмотреть свободные территории](#)



Партнер получает



Сервис для управления

Настройка и контроль за работой — онлайн. Подключиться к программе для управления просто из любой точки мира. Аналитика, детальные отчеты о заказах, водителях и времени ожидания машины, финансовые и другие показатели — на экране компьютера.

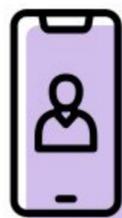
[Посмотреть презентацию](#)



Приложение для водителей

Позволяет выполнять все действия самостоятельно: отправлять на проверку фото машины и документов, выполнять заказы, пополнять счет. Это экономит время сотрудников сервиса.

[Посмотреть презентацию](#)



Приложение для клиентов

Заказ такси без оператора в несколько кликов. Цена поездки известна сразу и рассчитывается автоматически. Доступно для Android и iOS.

[Посмотреть презентацию](#)



Телефонный номер для заказа

Предоставляем телефонный номер в аренду и подключаем к информационному центру.

[Посмотреть видео](#)



Информационный центр

Обрабатывает заказы круглосуточно и без выходных. Освободит от трат на диспетчерскую службу и позволит сконцентрироваться на других аспектах бизнеса.

[Посмотреть презентацию](#)



Рекламные материалы

Доступ к большой базе макетов в фирменном стиле, готовые рекламные стратегии для привлечения пользователей и практические рекомендации по эффективному рекламированию. Материалы постоянно улучшаются и обновляются.

[Посмотреть примеры](#)

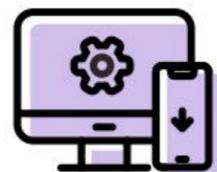
Мощная поддержка на всех этапах



Обучение

Перед началом работы партнеры проходят обучение и в процессе ведения бизнеса получают профессиональные консультации по всем вопросам. С каждым партнером работает куратор, готовый помочь в любой ситуации.

[Подробнее об обучении](#)



Техническая поддержка

Бесплатное автоматическое обновление ПО. Специалисты 24/7 анализируют работоспособность и улучшают программный комплекс. Это обеспечивает стабильную работу без сбоев в пиковые часы, выходные и праздники.

[Смотреть презентацию](#)



Поддержка пользователей

Помогает оптимизировать ресурсы компании. Команда профессионалов круглосуточно отслеживает и обрабатывает обращения из вашего города.

Менеджеры решают текущие вопросы в течение часа, регистрируют водителей, контролируют выполнение заказов и состояние автомобилей, обеспечивают пассажиров постоянной поддержкой.

Поддержка пользователей

mini

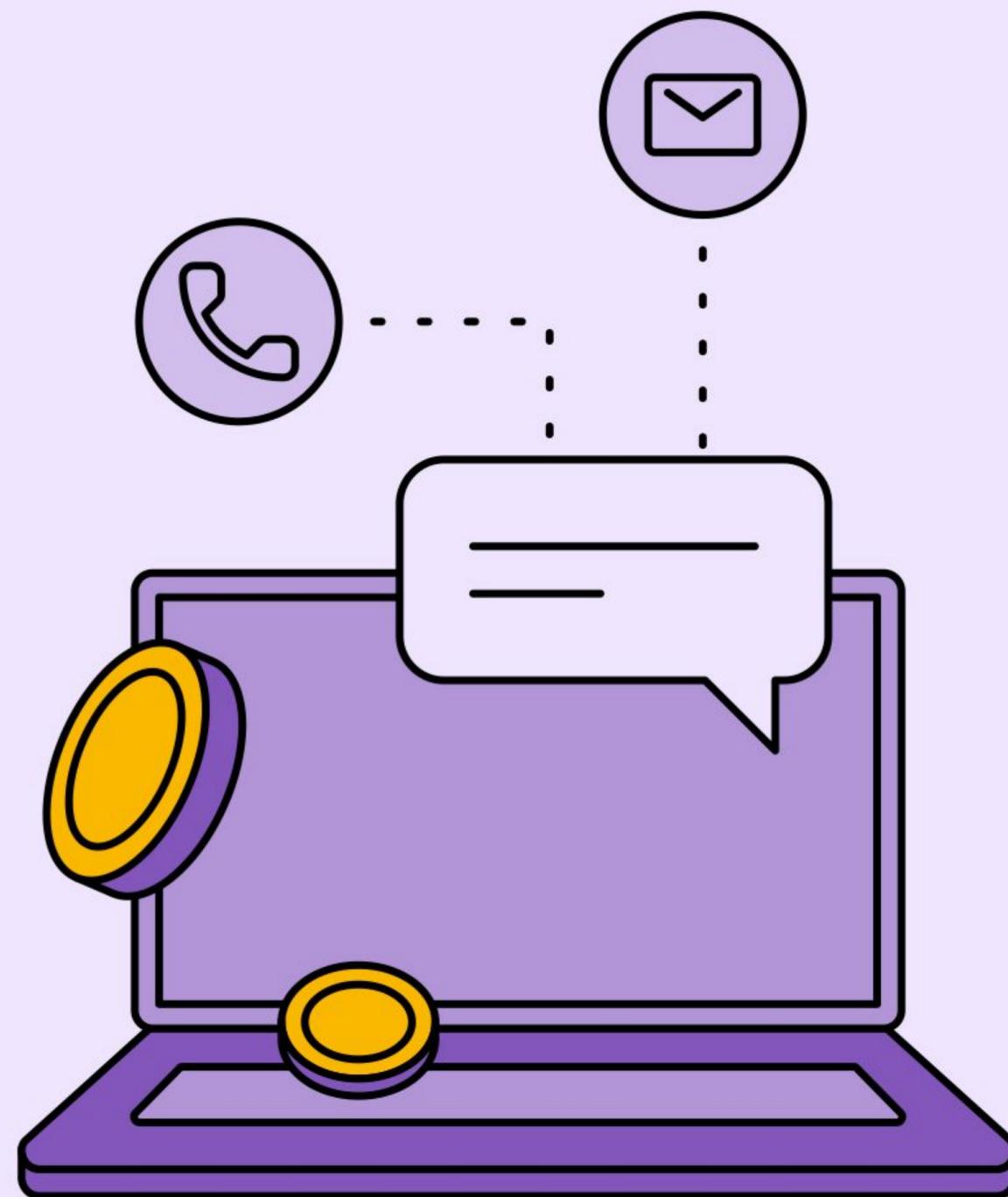
Развивайте бизнес в своем населенном пункте, наши менеджеры возьмут на себя круглосуточную поддержку водителей и пассажиров.

Поддержка пользователей

Расходы

Для городов с населением до 20 000 человек —
5 000 рублей в месяц

Для городов с населением от 20 000 человек —
10 000 рублей в месяц



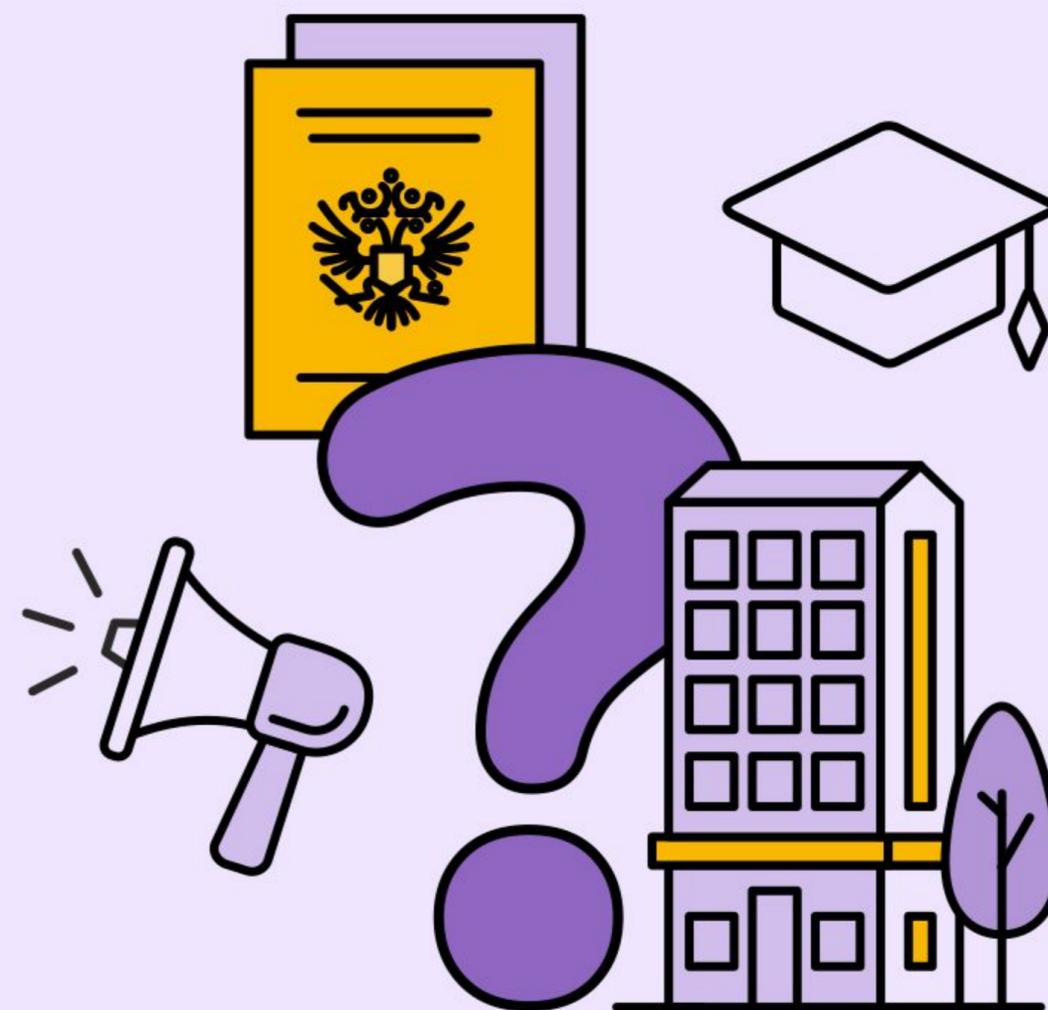
Как начать сотрудничество

Зарегистрировать ИП или ООО, открыть расчетный счет в банке, заключить договор и совершить первичное пополнение лицевого счета. После поступления денежных средств партнер получает полный доступ к программному комплексу.

5 шагов к открытию сервиса:

- 1** Пройти обучение
Партнер учится работать с программным комплексом, получает консультации по ведению бизнеса.
- 2** Настроить систему
Партнер анализирует работу других служб такси в городе, настраивает карту и тарифы.
- 3** Решить, как работать — с офисом или без
Для офиса надо подобрать помещение с парковкой у входа, разместить рекламу, установить мебель и оборудование.
- 4** Запустить рекламную компанию
Необходимо заказать и разместить в городе рекламу для привлечения водителей и клиентов.
- 5** Начать работу
Номер телефона заказа подключается к информационному центру, город добавляется в мобильное приложение и на сайт.

[Смотреть видео](#)



Экономика партнера

mini

+ Доходы

Комиссия от 10 до 20 % за каждый выполненный водителем заказ. Деньги поступают на расчетный счет напрямую со счета водителя.

Система позволяет настроить прием заказов не только на перевозку пассажиров, но и на дополнительные услуги. Например: грузоперевозки, услуги грузчиков, запуск двигателя от аккумулятора, буксировка, трансфер в аэропорт и обратно, эвакуатор, курьерская доставка, услуга «Личный водитель», свадебный лимузин.

Договоры на перевозку сотрудников организаций

Тарифы для таких клиентов настраиваются индивидуально, мы предоставим готовую модель работы с юридическими лицами, шаблон договора и доступ к личному кабинету. Ограничений по количеству клиентов нет. Авансовая схема оплаты и возможность безналичного перевода делают услугу еще более удобной и востребованной.

↕ Взаиморасчеты

Водитель пополняет баланс виртуального счета в приложении для водителей. За выполненный заказ со счета списывается комиссия — доход партнера.

= Расходы

Регистрация ООО или ИП, реклама, роялти, налоги, работа офиса, оплата аренды номера, услуг информационного центра, СМС-информирования и исходящей связи.

[Скачать калькулятор для подсчета расходов и доходов](#)



Условия сотрудничества

Предлагаем готовый программный продукт и эффективную стратегию развития, протестированную на разных рынках. Партнеры получают готовую бизнес-модель и эксклюзивные права на территорию города.

[Посмотреть список свободных городов](#)

Паушальный взнос — 50 000 рублей.

Единовременная оплата права использовать бренд и закрепление эксклюзивных прав на территорию.

0 % роялти до выхода на прибыль, затем — 10 %.

Ежемесячные расходы:

1,5 руб. —
созданный заказ в системе

0,15 руб. —
исходящий звонок

5 руб/звонок —
прием заказов по телефону

3 руб/сообщение —
оплата услуг СМС-информирования



Готовая схема работы с корпоративными клиентами

Поможет увеличить доход и привлечь больше клиентов.

Используйте технологии, проверенные во многих городах:

- готовый документооборот;
- личный кабинет компании;
- автоматизация расчетов и способа заказа.

Корпоративные клиенты — это организации, заключающие договоры для поездок персонала, или компании, которым требуется доставка.



Банк заказов

Помогает сократить расходы на рекламу и обеспечить быструю подачу машины.

Работа с банком заказов возможна между компаниями, работающими на одном программном обеспечении.

Служба такси, отдавшая заказ в банк, поможет клиенту уехать быстро и повысит лояльность. Компания, которая взяла заказ в банке, получает доход.



[Смотрите карту городов,
где можно подключить банк заказов](#)

mini
заказ такси